

Robex Resources: Ergebnisse für das 2. Quartal 2024

01.09.2024 | [GlobeNewswire](#)

QUEBEC CITY, 01. September 2024 - [Robex Resources Inc.](#) ("Robex" oder das "Unternehmen") (TSXV: RBX) meldet heute die Betriebs- und Finanzergebnisse für das zweite Quartal zum 30. Juni 2024 ("2. Quartal 2024").

HIGHLIGHTS

STRATEGISCHE INITIATIVEN

- Wechsel in der Geschäftsführung und im Verwaltungsrat: Das Unternehmen hat einen Wechsel in der Geschäftsführung und im Verwaltungsrat angekündigt. Das Unternehmen wird nun von Matthew Wilcox (CEO und Verwaltungsratsmitglied) und James Askew (nicht geschäftsführender Vorsitzender) geleitet. Der Verwaltungsrat ist umstrukturiert worden und setzt sich aus James Askew (Verwaltungsratsvorsitzender), John Dorward, Howard Golden, Thomas Lagrée und Gérard de Hert (alle nicht geschäftsführende Verwaltungsratsmitglieder) sowie Matthew Wilcox zusammen.
- Strategische Initiative: Das Unternehmen hat eine strategische Entscheidung bekanntgegeben, einen Verkaufsprozess für seine Vermögenswerte in Mali einzuleiten, und seine Absicht, an der ASX wieder als Entwicklungsunternehmen, das sich ausschließlich auf das Kiniero-Projekt in Guinea konzentriert, notiert zu werden.

FINANZIERUNG - STARKE BILANZ

- Eigenkapitalfinanzierung: Das Managementteam von Robex hat mit SCP als alleinigem Konsortialführer erfolgreich 125,6 Mio. CAD aufgebracht, um das Kiniero-Projekt in Guinea voranzutreiben.
- Schulden: Die Nettoverschuldung (Barmittel) belief sich zum 30. Juni 2024 auf (75,5) Mio. CAD, was auf die kombinierte Wirkung der Kapitalerhöhung und der Rückzahlung des von Taurus ausgegebenen Kredits in Höhe von 15 Mio. CAD zurückzuführen ist.
- Das Betriebsergebnis belief sich auf 23,3 Mio. CAD, was einem Anstieg von 26 % gegenüber dem ersten Halbjahr 2023 entspricht und auf ein höheres Verkaufsvolumen, ein sich verbesserndes Goldpreisumfeld und Kostenoptimierung zurückzuführen ist.
- Der betriebliche Cashflow ist mit 33,4 Mio. CAD positiv und liegt um 38 % höher als im ersten Halbjahr 2023.

KINIERO - AUF KURS FÜR DEN ERSTEN GUSS IM 4. QUARTAL 2025

- Team: Im Sommer hat das Unternehmen eine Niederlassung in Perth eröffnet und das gesamte Entwicklungsteam wurde eingestellt.
- Entwicklung: Die Detailplanung für einen höheren Durchsatz ist im Gange, Artikel mit langer Lieferzeit (Kugelmühle, Stromerzeugungsanlage) wurden zur Ergänzung der vorhandenen Ausrüstung bestellt. Es wurde eine Anzahlung auf eine Erdbewegungsflotte geleistet, um den Bauzeitplan zu beschleunigen. Das Projekt ist auf Kurs, um im 4. Quartal 2025 den ersten Guss durchführen zu können.
- Machbarkeitsstudie: Wie bereits angekündigt, hat Robex AMC Consultants mit der Durchführung einer Machbarkeitsstudie zur Erhöhung des Anlagendurchsatzes beauftragt.
- Infill-Bohrungen: Ein 30.000 m umfassendes Bohrprogramm wurde begonnen, um die 589.000 Unzen mit einem Gehalt von 0,94 g/t in Mansounia nachzuweisen.

NAMPALA - GESTEIGERTE PRODUKTION, GERINGERE KOSTEN

- Betriebssicherheit: Nampala und Kiniero haben 526 Arbeitstage ohne unfallbedingte Ausfallzeit durchgeführt;

- Die Goldproduktion erreichte 26.222 Unzen (+10 %) bei nachhaltigen Gesamtkosten (All-In Sustaining Cost, "AISC") pro Unze Gold von 1.151 CAD pro verkaufter Unze Gold¹, was einem Rückgang von 2 % gegenüber dem ersten Halbjahr 2023 entspricht.

Matthew Wilcox, Managing Director: "Die strategische Neupositionierung des Unternehmens als ein Unternehmen, das sich auf die Entwicklung von Kiniero konzentriert, stellt eine spannende Entwicklung für Robex dar. Das neue Team wurde an Bord geholt und die Technik macht schnelle Fortschritte durch die Machbarkeitsstudie mit einem erhöhten Durchsatz, die Robex vor Jahresende vorlegen wird. Die Kapitalerhöhung und die Schuldentilgung positionieren Robex strategisch so, dass das Unternehmen das beste Ergebnis bei der Projektfinanzierung und den schnellsten Weg zum ersten Gold erzielt. Der Prozess zur möglichen Veräußerung der Anlage in Nampala hat begonnen, und Robex wird sorgfältig das beste Ergebnis für die Aktionäre bewerten. In der Zwischenzeit produziert die Anlage in Nampala weiterhin zu niedrigen Kosten und hält hohe Sicherheitsstandards aufrecht."

WÄHRUNG

Sofern nicht anders angegeben, beziehen sich alle Verweise auf "CAD" in dieser Pressemitteilung auf kanadische Dollar. Verweise auf "USD" in dieser Pressemitteilung beziehen sich auf US-Dollar.

OPERATIONAL AND FINANCIAL SUMMARY

	Unit	For six-month Ending June 30 th			
SAFETY		2024	2023	Variation	
Number of hours of work without lost time injury	Days	526	163	NA	
MINING					
Ore	kt	1,434	1,341	7	%
Waste	kt	2,110	3,627	-42	%
Strip	x	1.5	2.7	-44	%
PROCESSING					
Ore processed	kt	1,097	1076	2	%
Head grade	g/t	0.83	0.79	5	%
Recovery	%	87.9	88.6	-0.7pts	
Gold produced	oz	25,721	24,145	7	%
Gold sold	oz	26,222	23,739	10	%
UNIT COST OF PRODUCTION					
Total cash cost per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/t	826	905	-9	%
All-in sustaining cost (AISC) per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/oz	1,151	1,174	-2	%
INCOME					
Gold sales	\$000s	78,501	62,330	26	%
Operating income	\$000s	23,271	16,244	43	%
Net income	\$000s	-32,270	11,838	-	
CASH FLOW					
Operating	\$000s	33,387	24,192	38	%
Investing	\$000s	-30,130	-36,942	-18	%
Financing	\$000s	100,056	16,833	494	%
Cash increase (decrease)	\$000s	101,570	1,663	6008	%
FINANCIAL POSITION		30 th June 2024	31 st Dec. 2023	Variation	
Cash, End of Period ("EoP")	\$000s	113,792	12,221	831	%
Net debt ⁽¹⁾ EoP	\$000s	-75,493	46,629	-262	%

QUARTALSBERICHT

Im zweiten Quartal 2024 erzielte das Unternehmen trotz erheblicher Herausforderungen eine beachtliche Leistung. Die Goldproduktion erreichte 12.764 Unzen, was einen leichten Anstieg gegenüber den 12.410 Unzen im gleichen Quartal 2023 darstellt. Der Goldverkauf generierte Einnahmen in Höhe von 39,3 Mio. CAD, was einem Anstieg von 35 % gegenüber dem Vorjahreszeitraum entspricht. Das Wachstum war in erster Linie auf einen Anstieg des durchschnittlichen erzielten Verkaufspreises pro verkaufter Unze von 2.633 CAD auf 3.236 CAD zurückzuführen. Der Umsatzanstieg war auch auf einen Anstieg der verkauften Unzen um 9,8 % von 11.069 Unzen Gold im zweiten Quartal 2023 auf 12.150 Unzen Gold im gleichen Zeitraum 2024 zurückzuführen. Die zeitliche Differenz zwischen Produktion und tatsächlichem Verkauf ist auf den Zeitpunkt der Lieferungen zurückzuführen.

Das Betriebsergebnis für den Bergbau stieg im zweiten Quartal um 19,2 % auf 18,0 Mio. CAD, trotz eines deutlichen Anstiegs der Abschreibungen und Amortisationskosten aufgrund der Revision der Lebensdauer der Nampala-Mine, deren Betriebsende nun für Juni 2026 geplant ist. Das Nettoergebnis für dieses Quartal war jedoch negativ und lag bei -0,2 Mio. CAD, was auf die finanziellen Aufwendungen im Zusammenhang mit der Ausgabe von Optionsscheinen und der Änderung ihres beizulegenden Zeitwerts zurückzuführen ist.

Die Goldproduktion belief sich in den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 auf insgesamt 25.721 Unzen, was einem Anstieg von 6,5 % gegenüber 24.145 Unzen in den ersten sechs Monaten des Jahres 2023 entspricht. Die Einnahmen aus dem Goldverkauf beliefen sich auf 78,5 Mio. CAD, was einem Anstieg von 26 % gegenüber dem gleichen Zeitraum im Jahr 2023 entspricht. Das Betriebsergebnis für den Bergbau belief sich im Sechsmonatszeitraum auf 35,3 Mio. CAD, was einem Anstieg von 12,8 % gegenüber dem ersten Halbjahr 2023 entspricht.

Das Nettoergebnis für das erste Halbjahr 2024 wurde jedoch stark durch eine Rückstellung für Steuerrisiken in Mali beeinflusst, was zu einem Nettoergebnis von -32,3 Mio. CAD führte, verglichen mit einem Nettoergebnis von 11,8 Mio. CAD im gleichen Zeitraum des Jahres 2023.

Das Unternehmen schloss außerdem eine bedeutende Finanzierung ab, bei der 58.294.880 Anteile, die jeweils aus einer Aktie und einem Bezugsrecht für eine Stammaktie bestehen, ausgegeben wurden, was einem Bruttoerlös von 126,5 Mio. CAD entspricht. Diese Finanzierung zielt darauf ab, die strategische Entwicklung des Kiniéro-Goldprojekts in der Republik Guinea zu unterstützen. Darüber hinaus hat das Unternehmen eine endgültige Vereinbarung mit Taurus unterzeichnet, um das Überbrückungsdarlehen von 35 Mio. USD mit Fälligkeitsdatum 21. Juni 2024 auf ein neues Überbrückungsdarlehen von 20 Mio. USD mit Fälligkeitsdatum 22. Juni 2025 zu verlängern.

CASHFLOW - HALBJAHR

In den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 wurde durch die Geschäftstätigkeit ein positiver Cashflow von 33,4 Mio. CAD generiert, was einem deutlichen Anstieg von 9,2 Mio. CAD gegenüber dem gleichen Zeitraum im Jahr 2023 entspricht.

Der Barmittelverbrauch für Investitionstätigkeiten belief sich im Sechsmonatszeitraum zum 30. Juni 2024 auf 30,1 Mio. CAD, verglichen mit 36,9 Mio. CAD im gleichen Zeitraum des Jahres 2023. Dieser Rückgang um 6,8 Mio. CAD ist hauptsächlich auf eine Verringerung der geleisteten Anzahlungen auf Sachanlagen und Betriebsmittel zurückzuführen, die sich in den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 auf 1,4 Mio. CAD beliefen, verglichen mit 14,9 Mio. CAD im gleichen Zeitraum des Jahres 2023. Dieser Rückgang wurde teilweise durch einen Anstieg der Investitionen in Bergbaukonzessionen in Höhe von 5,1 Mio. CAD ausgeglichen, hauptsächlich in die Kiniéro-Konzession.

In den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 beliefen sich die aus Finanzierungstätigkeiten generierten Cashflows auf 100 Mio. CAD, verglichen mit 16,8 Mio. CAD im gleichen Quartal des Jahres 2023. Dieser Unterschied ist hauptsächlich auf die Finanzierung zurückzuführen, die im Zusammenhang mit dem Abschluss des Angebots am 27. Juni 2019 abgeschlossen wurde.

Das Unternehmen gab 58.294.880 Anteile, die jeweils aus einer Aktie und einem Bezugsrecht für eine Stammaktie bestanden, zu einem Preis von 2,17 CAD pro Anteil aus, was einem Bruttoerlös von 126,5 Mio. CAD entspricht. Der erhaltene Betrag wurde wie folgt zugewiesen: 63,8 Mio. CAD für die Stammaktien und 62,7 Mio. CAD für die Optionsscheine. Im Gegenzug wurde eine Emissionsgebühr von 4,2 Mio. CAD für die Stammaktien gezahlt und das Unternehmen zahlte 20,6 Mio. CAD (15 Mio. USD) an Taurus zurück, um die Differenz zwischen dem Überbrückungsdarlehen in Höhe von 35 Mio. USD und dem neuen Überbrückungsdarlehen in Höhe von 20 Mio. USD, das am 21. Juni aufgenommen wurde, auszugleichen.

In den ersten sechs Monaten des Jahres 2023 hatte das Unternehmen einen Teil des fälligen

Überbrückungsdarlehens in Höhe von 26 Mio. CAD erhalten und im Zusammenhang mit dieser Finanzierung Finanzierungskosten in Höhe von 1,7 Mio. CAD gezahlt. Wir haben auch die Nutzung unserer Kreditlinien um 6,5 Mio. CAD reduziert, um die Nutzungsgrenze von Taurus einzuhalten, und 0,96 Mio. CAD an langfristigen Verbindlichkeiten zurückgezahlt.

LIQUIDITÄT UND BILANZ

Der Barmittelbestand der Gruppe stieg von 12,2 Mio. CAD zum 31. Dezember 2023 auf 113,8 Mio. CAD zum 30. Juni 2024.

Die Nettoverschuldung¹ belief sich zum 30. Juni 2024 auf (75,5) Mio. CAD und ging damit gegenüber 46,6 Mio. CAD zum 31. Dezember 2023 zurück.

VERÄNDERUNGEN IN FÜHRUNG UND VERWALTUNG

In den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 zählen zu den verbundenen Parteien des Unternehmens Fairchild Participation S.A. ("Fairchild"), wichtige Mitglieder der Geschäftsführung (und/oder des Unternehmens, an dem sie beteiligt sind), unabhängige Verwaltungsratsmitglieder sowie bedeutende Aktionäre.

Im vergangenen Juni nahm das Unternehmen die folgenden Änderungen an seiner Unternehmensführung vor, was zu Veränderungen in Bezug auf die verbundenen Parteien geführt hat, die im jährlichen Lagebericht des Unternehmens aufgeführt waren:

Ernennung von Matthew Wilcox zum Chief Executive Officer und Managing Director:

- Ernennung von Matthew Wilcox zum Chief Executive Officer, Managing Director und Verwaltungsratsmitglied.

- Aurélien Bonneviot ist als CEO und Verwaltungsratsmitglied zurückgetreten, arbeitet aber weiterhin bei Robex als Managing Director of Strategy and Business Development.

Neuer Verwaltungsrat unter der Leitung von James Askew (Vorsitzender):

- Der Verwaltungsrat wurde auf sechs Mitglieder reduziert und setzt sich nun aus James Askew (Verwaltungsratsvorsitzender), John Dorward, Howard Golden, Thomas Lagrée und Gérard de Hert (alle nicht geschäftsführende Verwaltungsratsmitglieder) sowie Matthew Wilcox, Chief Executive Officer, zusammen.

- Folgende Verwaltungsratsmitglieder sind aus dem Verwaltungsrat ausgeschieden: Richard R. Faucher, Claude Goulet, Aurélien Bonneviot, Matthew Sharples, Georges Cohen, Benjamin Cohen und Julien Cohen.

Zu den Transaktionen mit verbundenen Parteien gehören Vergütungen und Reisekosten, die im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit für Führungskräfte in Schlüsselpositionen und unabhängige Verwaltungsratsmitglieder anfallen.

Georges Cohen, ehemaliges Verwaltungsratsmitglied des Unternehmens, erwarb im Rahmen des Angebots 3.179.724 Anteile zu einem Gesamtzeichnungspreis von 6,9 Mio. CAD. Die Teilnahme des ehemaligen Verwaltungsratsmitglied ist eine "Transaktion mit verbundenen Parteien".

ZUSAMMENFASSUNG DER FINANZERGEBNISSE DES 2. QUARTALS 2024

	Three-month periods ended June 30 th		Six-month periods ended	
	2024	2023	2024	2023
Gold production (ounces)	12,764	12,410	25,721	24,145
Gold sales (ounces)	12,150	11,069	26,222	23,739
	\$	\$	\$	\$
INCOME				
Revenues - gold sales	39,317,663	29,149,761	78,500,556	62,329

Mining expenses	(8,920,604	) (8,306,313	) (18,732,272	) (19,55
Mining royalties	(1,468,812	) (905,232	) (2,930,444	) (1,924
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(10,889,027	) (4,800,407	) (21,556,137	) (9,579
NET REVENUES	18 039 220	15 137 809	35 281 703	31 265
OTHER EXPENSES				
Administrative expenses	(6,170,222	) (7 725 013	) (11,769,962	) (14,71
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(38,483	) (125,466	) (38,483	) (125,4
Other income	(344,156	) (76,843	) (260,656	) (165,5
Write-off of property, plant and equipment	---	(8,933	) ---	(8,933
Other Income	31,691	(88,945	) 57,999	(8,299
OPERATING INCOME	11,518,050	7,112,609	23,270,601	16,244
FINANCIAL EXPENSES				
Financial costs	(616,081	) (794,890	) (1,167,925	) (1,428
Foreign exchange gains (losses)	255,736	262,636	(48,736	) 748,15
Change in fair value of share purchase warrants	(6,190,411	) 58,013	(5,456,967	) 58,013
Issuance costs of warrants	(4,031,443	) ---	(4,031,443	) ---
Expense related to extinguishment of matured bridge loan	(439,789	) ---	(439,789	) ---
INCOME BEFORE INCOME TAXES	496,062	6,638,368	12,125,741	15,622
Income tax expense	(683,804	) (1,649,129	) (44,395,937	) (3,784
NET INCOME	(187,742	) 4,989,239	(32,270,196	) 11,838
ATTRIBUTABLE TO COMMON SHAREHOLDERS:				
Net income	(1,639,353	) 4,587,314	(30,774,080	) 10,971
Basic earnings per share	(0.018	) 0.051	(0.336	) 0.122
Diluted earnings per share	(0.018	) 0.051	(0.336	) 0.122
Adjusted net income ⁽¹⁾	4,735,111	4,275,598	18,239,332	10,173
Adjusted net income per share ⁽¹⁾	0.051	0.048	0.199	0.113
CASH FLOW				
Cash flow from operating activities	12,479,579	11,349,046	33,386,965	24,258
Cash flow from operating activities per share ⁽¹⁾	0.135	0.126	0.365	0.270

(1) non-IFRS measures please refer to the sections below

AUSFÜHRLICHE INFORMATIONEN

Wir empfehlen den Lesern dringend, den Lagebericht und die konsolidierten Finanzberichte von Robex für das zweite Quartal zum 30. Juni 2024 zu lesen, die auf der Website von Robex unter www.robexgold.com und unter dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar sind, um eine ausführlichere Diskussion der Betriebs- und Finanzergebnisse des Unternehmens zu erhalten.

NICHT AUF IFRS BASIERENDE UND SONSTIGE FINANZKENNZAHLEN

Der Konzernabschluss des Unternehmens für den Zeitraum zum 30. Juni 2024, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist, wurde in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen IFRS-Rechnungslegungsstandards ("IFRS") erstellt.

Das Unternehmen gibt in dieser Pressemitteilung jedoch auch die folgenden Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen, Nicht-IFRS-Kennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen bekannt, für die es in den IFRS keine Definition

gibt: bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, nachhaltige Gesamtkosten und Nettoverschuldung (Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen); bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, pro Aktie, nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold (Nicht-IFRS-Kennzahlen); und Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit pro Aktie, durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold und Gesamtbargeldkosten pro verkaufter Unze Gold (ergänzende Finanzkennzahlen). Das Management des Unternehmens ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen einen zusätzlichen Einblick in die operative Leistung und die Trends des Unternehmens bieten und Vergleiche zwischen den Berichtszeiträumen erleichtern. Die in dieser Pressemitteilung angegebenen Nicht-IFRS-Kennzahlen haben jedoch keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung und sind möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar. Dementsprechend sollen sie zusätzliche Informationen für Investoren und andere Interessenvertreter liefern und sollten nicht isoliert von den nach IFRS berechneten Leistungskennzahlen betrachtet, mit diesen verwechselt oder als Ersatz für diese ausgelegt werden.

Diese nicht auf IFRS basierenden Finanzkennzahlen und Kennzahlen sowie ergänzende Finanzkennzahlen und nicht-finanzielle Informationen werden nachstehend und im Abschnitt "Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen" der Diskussion und Analyse des Managements des Unternehmens für den am 31. März 2024 abgeschlossenen Zeitraum (Management's Discussion and Analysis, "MD&A") näher erläutert, die durch Verweis in diese Pressemitteilung aufgenommen wurde, bei den Wertpapieraufsichtsbehörden in Kanada eingereicht wurde und im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca sowie auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist. Die Überleitungen und Berechnungen zwischen den nicht auf IFRS basierenden Kennzahlen und den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen werden im nachfolgenden Abschnitt "Überleitungen und Berechnungen" dieser Pressemitteilung dargestellt.

ÜBERLEITUNGEN UND BERECHNUNGEN

Gesamte Barmittelkosten je verkaufter Unze Gold

Die gesamten Barmittelkosten je verkaufter Unze Gold sind eine ergänzende Finanzkennzahl. Diese Kennzahl wird berechnet, indem die Summe der Betriebskosten und Schürfgelühren durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt wird. Diese Kosten umfassen:

- Betriebs- und Wartungsmaterial und Dienstleistungen;
- Kraftstoff;
- Reagenz;
- Aufwendungen für Leistungen an Arbeitnehmer;
- Veränderung des Bestands;
- Abzüglich: Produktionskosten, die als Abraumkosten aktiviert werden; und Transportkosten.

Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Rentabilität des Minenbetriebs zu ermitteln, indem es die Betriebskosten ins Verhältnis zur Anzahl der verkauften Unzen Gold setzt.

	Three-month periods ended June 30 th		Six-month periods ended June 30 th	
	2024	2023	2024	2023
Ounces of gold sold (in dollars)	12,150	11,069	26,222	23,739
Mining operating expenses	8,920,604	8,306,313	18,732,272	19,559,341
Mining royalties	1,468,812	905 232	2,930 444	1,924,865
Total cash cost	10,389,416	9,211,545	21,662,716	21,484,206
Total cash cost (per ounce of gold sold)	855	832	826	905

Nachhaltige Gesamtkosten (All-in Sustaining Costs, "AISC") und nachhaltige Gesamtkosten je verkaufter Unze Gold

Die AISC sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC umfassen die Cash-Betriebskosten zuzüglich der nachhaltigen Investitionsausgaben und der Abraumkosten pro verkaufter Unze Gold. Das Unternehmen hat seine nachhaltigen Investitionsausgaben, die zur Aufrechterhaltung des bestehenden Betriebs erforderlich sind, und die aktivierten Abraumkosten klassifiziert. Die AISC sind ein umfassendes Maß für die Cash-Kosten, das mehr Informationen über die gesamten Cash-Abflüsse, Kapitalausgaben und Gemeinkosten pro Einheit liefert. Sie sollen die Kosten widerspiegeln, die mit der Produktion des Hauptmetalls des Unternehmens, Gold, kurzfristig und über den gesamten Lebenszyklus des Betriebs

verbunden sind.

Die AISC pro verkaufter Unze Gold sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC pro verkaufter Unze Gold werden berechnet, indem die gesamten Cash-Kosten, die sich aus der Summe der Betriebskosten für den Bergbau und der Lizenzgebühren für den Bergbau zusammensetzen, zu den laufenden Investitionsausgaben addiert und dann durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt werden. Das Unternehmen berichtet die AISC pro verkaufter Unze Gold, um den Investoren Informationen über die wichtigsten Messgrößen zu liefern, die das Management zur Überwachung der Leistung der Nampala-Mine in der kommerziellen Produktion und ihrer Fähigkeit, einen positiven Cashflow zu generieren, verwendet.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung der AISC für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: "Betriebskosten für den Bergbau".

	Three-month periods ended June 30 th		Six-month periods ended June 30 th	
	2024	2023	2024	2023
Ounces of gold sold	12,150	11,069	26,222	23,739
(in dollars)				
Mining operating expenses	8,920,604	8,306,313	18,732,272	19,559,341
Mining royalties	1,468,812	905,232	2,930,444	1,924,865
Total cash cost	10,389,416	9,211,545	21,662,716	21,484,206
Sustaining capital expenditures	3,839,154	5,034,145	8,518,705	11,415,871
All-in sustaining cost	14,228,570	14,245,690	30,181,421	32,900,077
All-in sustaining cost (per ounce of gold sold)	1,171	1,287	1,151	1,386

Nettoverschuldung

Die Nettoverschuldung ist eine nicht auf IFRS basierende Finanzkennzahl, die den Gesamtbetrag der Bankverbindlichkeiten, einschließlich Kreditlinien und langfristiger Verbindlichkeiten sowie Leasingverbindlichkeiten, abzüglich der Barmittel am Ende eines bestimmten Zeitraums darstellt. Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Verschuldung des Unternehmens zu analysieren und die Fähigkeit des Unternehmens, seine Schulden zu bedienen, zu beurteilen.

Die Nettoverschuldung wird wie folgt berechnet:

	June 30 th , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
Lines of credit	4,139,493	4,953,133
Bridge loan	26,397,060	45,530,538
Long-term debt	27,895	159,936
Lease liabilities	7,734,598	8,206,916
Less: Cash	(113,791,863)	(12,221,978)
NET DEBT	(75,492,817)	46,628,545

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung zu der am direktesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss, den Gesamtverbindlichkeiten abzüglich des Umlaufvermögens, für den aktuellen und den Vergleichszeitraum.

	June 30 th , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
TOTAL LIABILITIES	175,118,536	82,918,032
Less:		
Accounts payable	(64,174,705)	(19,664,396)
Dividend to be paid	(1,609,512)	--
Warrants	(67,822,916)	(1,340,850)

Environmental liabilities	(1,322,493	) (1,168,859	)
Other long-term liabilities	(1,889,864	) (1,893,404	)
	38,299,046	58,850,523	
CURRENT ASSETS	153,077,337	38,967,942	
Less:			
Inventories	(18,570,430	) (15,620,800	)
Accounts receivable	(12,835,546	) (6,733,583	)
Prepaid expenses	(1,021,722	) (465,795	)
Deposits paid	(1,335,316	) (1,345,035	)
Deferred financing charges	(5,522,460	) (2,580,751	)
	113,791,863	12,221,978	
NET DEBT	(75,492,817	) 46,628,545	

Bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn und bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn je Aktie

Der bereinigte, den Stammaktionären zurechenbare Nettogewinn ist definiert als bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären des Unternehmens zurechenbar ist, geteilt durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der unverwässerten Aktien, die sich im Berichtszeitraum im Umlauf befanden. Er besteht aus dem den Stammaktionären zurechenbaren unverwässerten und verwässerten Nettogewinn, bereinigt um bestimmte Posten, die von Bedeutung sind, aber nach Ansicht der Geschäftsleitung nicht die zugrunde liegende Geschäftstätigkeit des Unternehmens widerspiegeln. Diese Kosten beinhalten Wechselkursgewinne (-verluste), Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Aktienbezugsscheinen und die Rückstellung für steuerliche Unwägbarkeiten, die alle durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien geteilt werden.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung des bereinigten, den Stammaktionären zurechenbaren Nettogewinns für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: "Unverwässerter und verwässerter den Stammaktionären zuzurechnender Nettogewinn". Diese Überleitungsrechnung wird auf konsolidierter Basis erstellt.

	Three-month periods ended June 30 th		Six-month
	2024	2023	2024
(in dollars)			
Basic and diluted net earnings attributable to common shareholders	(1,639,353	) 4,587,314	(30,774,0
Foreign exchange gains (losses)	(255,736	) (262,636	) 48,736
Change in the fair value of share purchase warrants	6,190,411	(58,013	) 5,456,967
Write-off of property, plant and equipment	---	8,933	---
Provision for tax contingencies	---	---	43,067,92
Expense related to extinguishment of matured bridge loan	439,789	---	439,789
Adjusted net income attributable to common shareholders	4,735,111	4,275,598	18,239,33
Basic weighted average number of shares outstanding	92,527,281	89,985,972	91,466,44
Adjusted basic earnings per share (in dollars)	0.051	0.048	0.199

Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie ist eine ergänzende Finanzkennzahl. Er setzt sich zusammen aus dem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit geteilt durch die unverwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien. Diese ergänzende Finanzkennzahl ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des aus der betrieblichen Tätigkeit generierten Cashflows zu verstehen.

Für die sechs Monate zum 30. Juni 2024 belief sich der Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit auf 18.239.332 CAD und die nicht verwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf 91.466.446, was einem Betrag des Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie von 0,199 CAD entspricht. Für den Zeitraum zum 30. Juni 2023 belief sich der Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit auf 10.173.935 CAD und die nicht verwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf

89.971.707, was einem Betrag des Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie von 0,113 CAD entspricht.

Durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold

Der durchschnittliche realisierte Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold ist eine zusätzliche Finanzkennzahl. Er setzt sich aus den Goldverkaufserlösen geteilt durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold zusammen. Diese Kennzahl ermöglicht dem Management ein besseres Verständnis des durchschnittlichen realisierten Preises für das in jedem Berichtszeitraum verkaufte Gold, abzüglich der Auswirkungen von Nicht-Gold-Produkten, und ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des durchschnittlichen Erlöses aus dem Verkauf der Goldproduktion während des Berichtszeitraums zu verstehen.

Weitere Informationen

ROBEX RESOURCES INC.

Matthew Wilcox, Chief Executive Officer
Aurelien Bonneviot, GM Strategy and Business Development
+1 581 741-7421
E-Mail: investor@robexgold.com
www.robexgold.com

VORSICHT BEI EINSCHRÄNKUNGEN IM ZUSAMMENHANG MIT DER BERICHTERSTATTUNG ÜBER DIE ZUSAMMENGEFASSTEN ERGEBNISSE: Diese Gewinnmitteilung enthält begrenzte Informationen, die den Leser bei der Bewertung der Leistung von Robex unterstützen sollen. Leser, die mit Robex nicht vertraut sind, sollten sich jedoch nicht auf diese Informationen verlassen und sie sollten nicht als Ersatz für die Jahresabschlüsse, die Anmerkungen zu den Jahresabschlüssen und die MD&A von Robex verwendet werden.

ZUKUNFTSGERICHTETE INFORMATIONEN UND ZUKUNFTSGERICHTETE AUSSAGEN: Bestimmte in dieser Pressemitteilung enthaltene Informationen enthalten "zukunftsgerichtete Aussagen" und "zukunftsgerichtete Informationen" im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze (hier als "zukunftsgerichtete Aussagen" bezeichnet). Zukunftsgerichtete Aussagen werden gemacht, um Informationen über die aktuellen Erwartungen und Pläne des Managements bereitzustellen und es Anlegern und anderen zu ermöglichen, die Geschäftspläne sowie die finanzielle Leistung und Lage des Unternehmens besser zu verstehen.

Aussagen in dieser Pressemitteilung, die Schätzungen, Erwartungen, Prognosen, Ziele, Vorhersagen, Zukunftsprognosen oder Strategien des Unternehmens oder des Managements beschreiben, können "zukunftsgerichtete Aussagen" sein und sind an der Verwendung des Konjunktivs oder zukunftsgerichteter Aussagen zu erkennen, wie z. B. "anstreben", "antizipieren", "annehmen", "glauben", "können", "erwägen", "fortsetzen", "könnten", "schätzen", "erwarten", "prognostizieren", "zukünftig", "Prognose", "anleiten", "Hinweis", "beabsichtigen", "Absicht", "wahrscheinlich", "möglicherweise", "könnte", "Zielsetzung", "Chance", "Aussicht", "Plan", "Potenzial", "sollte", "Strategie", "Ziel", "wird" oder "würde" oder die Verneinung davon oder andere Variationen davon. Zu den zukunftsgerichteten Aussagen zählen auch alle anderen Aussagen, die sich nicht auf historische Fakten beziehen. Solche Aussagen können unter anderem Aussagen zu Folgendem beinhalten: dem wahrgenommenen Wert und dem weiteren Potenzial der Liegenschaften des Unternehmens; der Schätzung der Mineralressourcen und Mineralreserven des Unternehmens (im Sinne der Definition Standards on Mineral Resources and Mineral Reserves, die vom Canadian Institute of Mining Metallurgy and Petroleum ("CIM Definition Standards") verabschiedet und in das National Instrument 43-101 - Standards of Disclosure for Mineral Projects ("NI 43-101")); Kapitalaufwendungen und -anforderungen; der Zugang des Unternehmens zu Finanzierungen; vorläufige wirtschaftliche Bewertungen (im Sinne der Definition solcher Ausdrücke in NI 43-101) und andere Ergebnisse von Entwicklungsstudien; Explorationsergebnisse auf den Grundstücken des Unternehmens; Budgets; strategische Pläne; Marktpreis von Edelmetallen; die Fähigkeit des Unternehmens, das Kiniero-Goldprojekt auf der Grundlage der Ergebnisse der Machbarkeitsstudie (im Sinne der CIM-Definitionsstandards, die in NI 43-101 aufgenommen wurden) erfolgreich voranzutreiben, in Bezug darauf, wie diese aktualisiert werden können, das Ganze in Übereinstimmung mit dem überarbeiteten Zeitplan, der zuvor vom Unternehmen bekannt gegeben wurde; die potenzielle Erschließung und Nutzung des Kiniero-Goldprojekts und der bestehenden Mineralgrundstücke des Unternehmens sowie des Geschäftsplans des Unternehmens, einschließlich des Abschlusses von Machbarkeitsstudien oder diesbezüglicher Produktionsentscheidungen; Arbeitsprogramme; Genehmigungs- oder andere Zeitpläne; behördliche Vorschriften und Beziehungen; Optimierung des

Minenplans des Unternehmens; die zukünftige finanzielle oder betriebliche Leistung des Unternehmens und des Goldprojekts Kiniero; Explorationspotenzial und -möglichkeiten auf den bestehenden Grundstücken des Unternehmens; Kosten und Zeitplan für die zukünftige Erkundung und Erschließung neuer Lagerstätten; die Fähigkeit des Unternehmens, eine endgültige Dokumentation in Bezug auf die Projektfinanzierungsfazilität in Höhe von 115 Mio. USD für das Kiniero-Goldprojekt (einschließlich einer Fazilität für Kostenüberschreitungen in Höhe von 15 Mio. USD, die "Fazilitäten") abzuschließen, einschließlich der Fähigkeit des Unternehmens, das Überbrückungsdarlehen von Taurus in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um den überarbeiteten Zeitplan des erweiterten Projekts; den Zeitpunkt des Abschlusses der endgültigen Dokumentation für die Fazilitäten; die Inanspruchnahme der Erlöse aus den Fazilitäten, einschließlich des Zeitpunkts, zu dem dies geschieht; und die Fähigkeit des Unternehmens, eine Vereinbarung mit den malischen Behörden zu treffen, um einen nachhaltigen neuen Steuerrahmen für das Unternehmen zu schaffen und die Aktivitäten des Unternehmens sowie weitere Explorationsinvestitionen in Nampala nachhaltig fortzusetzen.

Zukunftsgerichtete Aussagen und zukunftsgerichtete Informationen beruhen auf bestimmten Annahmen und anderen wichtigen Faktoren, die, falls sie nicht zutreffen, dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge des Unternehmens wesentlich von den zukünftigen Ergebnissen, Leistungen oder Erfolgen abweichen, die in solchen Aussagen oder Informationen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich solche Aussagen oder Informationen als richtig erweisen. Solche Aussagen und Informationen basieren auf zahlreichen Annahmen, darunter: die Fähigkeit, die Pläne des Unternehmens in Bezug auf das Kiniero-Goldprojekt gemäß der diesbezüglichen Machbarkeitsstudie umzusetzen, wie sie aktualisiert werden kann, und zwar im Einklang mit dem überarbeiteten Zeitplan, der zuvor vom Unternehmen bekannt gegeben wurde; die Fähigkeit des Unternehmens, mit den malischen Behörden eine Einigung über die Schaffung eines nachhaltigen neuen Steuerrahmens für das Unternehmen und die nachhaltige Fortsetzung der Aktivitäten des Unternehmens sowie weitere Explorationsinvestitionen in Nampala; die Fähigkeit des Unternehmens, seine geplanten Explorations- und Erschließungsprogramme abzuschließen; das Ausbleiben widriger Bedingungen beim Kiniero-Goldprojekt; das Ausbleiben unvorhergesehener betrieblicher Verzögerungen; das Ausbleiben wesentlicher Verzögerungen bei der Erlangung der erforderlichen Genehmigungen; der Goldpreis bleibt auf einem Niveau, das das Kiniero-Goldprojekt rentabel macht; die Fähigkeit des Unternehmens, weiterhin das notwendige Kapital zur Finanzierung seiner Geschäftstätigkeit aufzubringen; die Fähigkeit des Unternehmens, das Überbrückungsdarlehen von Taurus in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um den überarbeiteten Zeitplan des erweiterten Projekts anzupassen; die Fähigkeit des Unternehmens, endgültige Unterlagen für die Fazilitäten zu akzeptablen Bedingungen oder überhaupt abzuschließen und die aufschiebenden Bedingungen für den Abschluss und die Vorschüsse im Rahmen dieser Unterlagen zu erfüllen (einschließlich der Erfüllung der verbleibenden üblichen Due-Diligence- und sonstigen Bedingungen und Genehmigungen); die Fähigkeit, die Schätzungen der Mineralressourcen und -reserven zu realisieren; und Annahmen in Bezug auf gegenwärtige und zukünftige Geschäftsstrategien, lokale und globale geopolitische und wirtschaftliche Bedingungen und das Umfeld, in dem das Unternehmen tätig ist und in Zukunft tätig sein wird.

Bestimmte wichtige Faktoren könnten dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Errungenschaften des Unternehmens wesentlich von jenen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Aussagen enthalten sind, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: geopolitische Risiken und Sicherheitsprobleme im Zusammenhang mit seinen Betrieben in Westafrika, einschließlich der Unfähigkeit des Unternehmens, seine Rechte durchzusetzen, und der Möglichkeit von zivilen Unruhen und zivilem Ungehorsam; Schwankungen des Goldpreises; Beschränkungen hinsichtlich der Schätzungen des Unternehmens hinsichtlich Mineralreserven und Mineralressourcen; die spekulative Natur der Mineralexploration und -erschließung; der Ersatz der erschöpften Mineralreserven des Unternehmens; die begrenzte Anzahl an Projekten des Unternehmens; das Risiko, dass das Kiniero-Goldprojekt nie die Produktionsphase erreicht (auch aufgrund mangelnder Finanzierung); der Kapitalbedarf des Unternehmens und der Zugang zu Finanzmitteln; Änderungen von Gesetzen, Vorschriften und Rechnungslegungsstandards, denen das Unternehmen unterliegt, einschließlich Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsstandards, und die Auswirkungen solcher Gesetze, Vorschriften und Standards auf die Aktivitäten des Unternehmens; Beteiligungen und an Dritte zu zahlende Lizenzgebühren; Preisschwankungen und Verfügbarkeit von Rohstoffen; Instabilität des globalen Finanzsystems; die Auswirkungen einer hohen Inflation, wie z. B. höhere Rohstoffpreise; Wechselkursschwankungen; das Risiko anhängiger oder künftiger Rechtsstreitigkeiten gegen das Unternehmen; Beschränkungen bei Transaktionen zwischen dem Unternehmen und seinen ausländischen Tochtergesellschaften; Volatilität des Marktpreises der Aktien des Unternehmens; steuerliche Risiken, einschließlich Änderungen der Steuergesetze oder -veranlagungen für das Unternehmen; die Unfähigkeit des Unternehmens, seine Positionen in den Verhandlungen mit den malischen Behörden zur Schaffung eines neuen steuerlichen Rahmens für das Unternehmen erfolgreich zu verteidigen, auch im Hinblick auf die aktuellen steuerlichen Unwägbarkeiten in Mali; die Erlangung und Aufrechterhaltung von Eigentumsrechten sowie von Genehmigungen und Lizenzen, die für die laufende Geschäftstätigkeit des Unternehmens erforderlich sind; Änderungen von Projektparametern und/oder wirtschaftlichen Einschätzungen im Zuge der weiteren Verfeinerung der Pläne; das Risiko, dass die

tatsächlichen Kosten die geschätzten Kosten übersteigen; technische Probleme in den Bereichen Geologie, Bergbau und Exploration; das Versagen von Anlagen, Ausrüstungen oder Prozessen, die nicht wie erwartet funktionieren; Unfälle, Arbeitskonflikte und andere Risiken in der Bergbauindustrie; Verzögerungen bei der Erlangung von staatlichen Genehmigungen oder Finanzierungen; die Auswirkungen von Krisen im Bereich der öffentlichen Gesundheit, wie z. B. der COVID-19-Pandemie, auf die Aktivitäten des Unternehmens; die Beziehungen des Unternehmens zu seinen Mitarbeitern und anderen Interessenvertretern, einschließlich lokaler Regierungen und Gemeinden in den Ländern, in denen es tätig ist; das Risiko von Verstößen gegen geltende Antikorruptionsgesetze, Exportkontrollvorschriften, Wirtschaftssanktionsprogramme und damit verbundene Gesetze durch das Unternehmen oder seine Vertreter; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; der Wettbewerb mit anderen Bergbauunternehmen; die Abhängigkeit des Unternehmens von externen Auftragnehmern; die Abhängigkeit des Unternehmens von wichtigen Führungskräften und hochqualifiziertem Personal; der Zugang des Unternehmens zu einer angemessenen Infrastruktur; die Risiken, die mit den potenziellen Haftungen des Unternehmens in Bezug auf seine Abraumlager verbunden sind; Unterbrechungen der Versorgungskette; Gefahren und Risiken, die normalerweise mit der Mineralexploration und dem Goldabbau sowie mit Entwicklungs- und Produktionsbetrieben verbunden sind; Probleme im Zusammenhang mit Wetter und Klima; das Risiko von Ausfällen von IT-Systemen und Bedrohungen der Cybersicherheit; und das Risiko, dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, sich gegen alle potenziellen Risiken im Zusammenhang mit seinen Betrieben zu versichern.

Obwohl das Unternehmen davon ausgeht, dass seine Erwartungen auf vernünftigen Annahmen beruhen, und versucht hat, wichtige Faktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen beschriebenen abweichen, kann es andere Faktoren geben, die dazu führen, dass die Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse nicht wie erwartet, geschätzt oder beabsichtigt ausfallen. Diese Faktoren stellen keine vollständige und erschöpfende Liste der Faktoren dar, die sich auf das Unternehmen auswirken könnten. Sie sollten jedoch sorgfältig in Betracht gezogen werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich zukunftsgerichtete Informationen als richtig erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in solchen Informationen erwarteten Ergebnissen abweichen können.

Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren, wenn sich die Umstände oder die Schätzungen, Annahmen oder Meinungen des Managements ändern sollten, es sei denn, dies ist gesetzlich vorgeschrieben. Der Leser wird davor gewarnt, sich in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen zu verlassen. Die hierin enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen sollen Investoren dabei helfen, die erwarteten finanziellen und betrieblichen Leistungen und Ergebnisse des Unternehmens für die in den Plänen und Zielen des Unternehmens genannten Zeiträume zu verstehen, und sind möglicherweise für andere Zwecke nicht geeignet.

Weitere Informationen zu Risikofaktoren, die dazu führen könnten, dass die Ergebnisse wesentlich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen, finden Sie auch im Abschnitt "Risikofaktoren" im Jahresinformationsblatt des Unternehmens für das am 31. Dezember 2023 zu Ende gegangene Jahr, das im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca oder auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist. Alle zukunftsgerichteten Aussagen in dieser Pressemitteilung werden durch diesen Warnhinweis ausdrücklich eingeschränkt.

Weder die TSX Venture Exchange noch ihre Regulierungs-Serviceanbieter (entsprechend der Definition dieses Begriffs in den Richtlinien von TSX Venture Exchange) übernehmen die Verantwortung für die Angemessenheit oder Richtigkeit dieser Pressemitteilung.

Dieser Artikel stammt von Rohstoff-Welt.de

Die URL für diesen Artikel lautet:

<https://www.rohstoff-welt.de/news/90674--Robex-Resources--Ergebnisse-fuer-das-2.-Quartal-2024.html>

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere [AGB/Disclaimer!](#)

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2026. Es gelten unsere [AGB](#) und [Datenschutzrichtlinien](#).