

Robex Resources Inc.: Betriebs- und Finanzergebnisse für das 1. Quartal 2024

05.06.2024 | [GlobeNewswire](#)

QUEBEC CITY, 05. Juni 2024 - [Robex Resources Inc.](#) ("Robex" oder das "Unternehmen") (TSXV: RBX) gibt heute die Betriebs- und Finanzergebnisse für das erste Quartal zum 31. März 2024 ("Q1 2024") bekannt.

HÖHEPUNKTE

- Sicherheit des Betriebs: In Nampala und Kiniero wurden 1,0 Millionen Arbeitsstunden ohne Verletzungen mit Arbeitsausfall durchgeführt.
- Das geförderte Erz stieg im Vergleich zum ersten Quartal 2023 auf 680.558 t (+20 %), und das operative Abraumverhältnis verbesserte sich im ersten Quartal 2024 von 3,5 auf 1,6;
- Das verarbeitete Erz stieg auf 551 t (+5 %), während der Gehalt des verarbeiteten Erzes bei 0,82 g/t und die Erzausbeute bei 89,5 % lag.
- Die Goldproduktion erreichte 12.957 Unzen (+10 %), wobei die nachhaltigen Gesamtkosten (All-in Sustaining Costs, "AISC") pro verkaufter Unze Gold¹ bei 1.134 CAD lagen, was einem Rückgang von 23 % gegenüber dem ersten Quartal 2023 entspricht.
- Die Betriebseinnahmen beliefen sich auf 11.755.444 CAD, ein Anstieg von 29 % im Vergleich zum ersten Quartal 2023, der auf ein höheres Verkaufsvolumen, ein besseres Goldpreismilieu und eine Kostenoptimierung zurückzuführen ist.
- Der betriebliche Cashflow ist mit 20.907.386 CAD positiv, ein Plus von 62 % gegenüber dem ersten Quartal 2023.
- Die Barmittel und die Nettoverschuldung¹ beliefen sich Ende März 2024 auf 16.604.181 CAD bzw. 43.796.068 CAD.

Aurélien Bonneviot, Chief Executive Officer, kommentierte dies wie folgt: "Nampala zeigt weiterhin gute Leistungen und lieferte ein weiteres robustes Quartal mit kostengünstiger Goldproduktion. Am wichtigsten ist jedoch, dass wir weiterhin unter Einhaltung strenger Sicherheitsstandards arbeiten."

Robex ist auf dem besten Weg, die Jahresprognose von 45-49 koz Gold zu AISC pro Unze Gold¹ von weniger als 1.500 CAD/oz (entspricht 1.100 USD/oz) zu erreichen.

Die erfolgreiche Bohrkampagne bei Kiniero lieferte eine solide Ressourcenumwandlung. Wir arbeiten derzeit an der Technik, um das Design und den Durchsatz zu erhöhen und gleichzeitig die ersten Arbeiten voranzutreiben."

WÄHRUNG

Sofern nicht anders angegeben, beziehen sich alle Verweise auf "CAD" in dieser Pressemitteilung auf kanadische Dollar. Verweise auf "USD" in dieser Pressemitteilung beziehen sich auf US-Dollar.

BETRIEBLICHE UND FINANZIELLE ZUSAMMENFASSUNG

	For Quarter Ending March 31 st			
SAFETY OF OPERATIONS	Unit	2024	2023	Variation
Number of hours of work without lost time injury	Mh	1.0	NA	NA
MINING OPERATIONS				

Ore mined	kt	681	569	20	%
Waste mined	kt	1,090	1,975	-45	%
Operational stripping ratio	x	1.6	3.5	-54	%
MILLING OPERATIONS					
Ore processed	kt	551	525	5	%
Head grade	g/t	0.82	0.77	6	%
Recovery	%	89.5	90.1	-0.6pts	
Gold produced	oz	12,957	11,735	10	%
Gold sold	oz	14,071	12,670	11	%
UNIT COST OF PRODUCTION					
Total cash cost per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/t	801	969	-17	%
All-in sustaining cost (AISC) per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/oz	1,134	1,472	-23	%
INCOME					
Revenues - gold sales	\$000s	39,183	33,180	18	%
Operating mining income	\$000s	17,242	16,128	7	%
Operating income	\$000s	11,755	9,131	29	%
Net income	\$000s	(32,082)	6,849	-	
CASH FLOW					
Cash flow from operating activities	\$000s	20,907	12,909	62	%
Cash flow from investing activities	\$000s	(16,042)	(11,304)	42	%
Cash flow from financing activities	\$000s	(60)	1,811	-	
Increase in cash	\$000s	4,382	2,259	94	%
FINANCIAL POSITION					
		31 st March 2024	31 st Dec. 2023	Variation	
Cash, End of Period ("EoP")	\$000s	16,604	12,222	36	%
Net debt ⁽¹⁾ EoP	\$000s	43,796	46,629	-6	%

ÜBERBLICK ÜBER PRODUKTION UND BETRIEB

Die Produktion von Nampala lag im ersten Quartal 2024 bei 12.957 Unzen, verglichen mit 11.735 Unzen im gleichen Zeitraum 2023 ("Q1 2023"). Dies ist auf eine höhere Anlagenproduktivität und einen höheren Zufuhranteil als erwartet zurückzuführen.

Der Anstieg der Goldverkaufserlöse um 18 % im ersten Quartal 2024 auf 39.182.893 CAD gegenüber 33.179.878 CAD im ersten Quartal 2023 ist auf einen Mix aus höheren Goldverkäufen (+1.401 Unzen auf 14.071 Unzen) und einem höheren realisierten Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold¹ von 2.785 CAD (+6 %) zurückzuführen.

Die AISC pro verkaufter Unze Gold¹ sanken im ersten Quartal 2024 auf 1.134 CAD gegenüber 1.472 CAD im ersten Quartal 2023. Dies ist auf eine gesteigerte Produktion und optimierte Betriebskosten sowie auf eine Verringerung der nachhaltigen Investitionsausgaben in Höhe von 1.702.176 CAD zurückzuführen.

Die operativen Bergbaueinnahmen für das erste Quartal 2024 sind mit 17.242.483 CAD stabil. Trotz eines Anstiegs der Abschreibungen auf Sachanlagen aufgrund der Verkürzung der Lebensdauer der Mine wurde diese Verbesserung durch höhere Goldverkaufserlöse und niedrigere Bergbaukosten erreicht.

Während sich das Betriebsergebnis von 9.131.400 CAD auf 11.755.444 CAD verbessert, wird das Nettoergebnis durch eine Rückstellung für steuerliche Unwägbarkeiten in Mali in Höhe von 19,3 Mrd. CFAF, d. h. etwa 44 Mio. CAD, beeinträchtigt, die als Einkommensteueraufwand verbucht wurde. Der Reingewinn liegt bei (32.082.454) CAD für das erste Quartal 2024. Das Unternehmen verteidigt daraufhin energisch seine Positionen und verhandelt derzeit mit den malischen Behörden über die Schaffung eines neuen steuerlichen Rahmens.

CASHFLOW

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit generierte im ersten Quartal 2024 20.907.386 CAD an Barmitteln,

verglichen mit 12.909.162 CAD im ersten Quartal 2023.

Der Cashflow aus Investitionstätigkeiten belief sich auf (16.041.633) CAD, die für Instandhaltungsinvestitionen in Nampala und Entwicklungsinvestitionen in Kiniero bestimmt waren.

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit war mit (60.211) CAD neutral.

LIQUIDITÄT UND BILANZ

Der Bargeldbestand von Robex stieg von 12.221.978 CAD am 31. Dezember 2023 auf 16.604.181 CAD am 31. März 2024.

Die Nettoverschuldung¹ belief sich zum 31. März 2024 auf 43.796.068 CAD und sank damit von 46.628.545 CAD zum 31. Dezember 2023.

ZUSAMMENFASSUNG DER FINANZERGEBNISSE DES 1. QUARTALS 2024

	For Quarter Ending March 31 st	
	2024	2023
Gold production (ounces)	12,957	11,735
Gold sales (ounces)	14,071	12,670
	\$	\$
MINING		
Revenues - gold sales	39,182,893	33,179,878
Mining expenses	(9,811,669)	(11,253,028)
Mining royalties	(1,461,631)	(1,019,632)
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(10,667,110)	(4,779,032)
MINING INCOME	17,242,483	16,128,186
OTHER EXPENSES		
Administrative expenses	(5,596,851)	(6,988,690)
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	83,501	(88,742)
Other income	26,311	80,646
OPERATING INCOME	11,755,444	9,131,400
FINANCIAL EXPENSES		
Financial costs	(551,814)	(633,137)
Foreign exchange gains (losses)	(307,395)	485,517
Change in fair value of share purchase warrants	733,444	---
INCOME BEFORE INCOME TAXES	11,629,679	8,983,780
Income tax expense	(43,712,133)	(2,134,873)
NET INCOME	(32,082,454)	6,848,907
ATTRIBUTABLE TO COMMON SHAREHOLDERS:		
Net income	(29,134,726)	6,383,858
Basic earnings per share	(0.322)	0.071
Diluted earnings per share	(0.322)	0.071
Adjusted net income ⁽¹⁾	13,507,145	5,898,341
Adjusted net income per share ⁽¹⁾	0.149	0.066
CASH FLOW		
Cash flow from operating activities	20,907,386	12,909,162
Cash flow from operating activities per share ⁽¹⁾	0.231	0.144

AUSFÜHRLICHE INFORMATIONEN

Wir empfehlen den Lesern dringend, den Lagebericht und die konsolidierten Finanzberichte von Robex für das erste Quartal zum 31. März 2024 zu lesen, die auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com und unter dem Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar sind, um eine umfassendere Diskussion der Betriebs- und Finanzergebnisse des Unternehmens zu erhalten.

NICHT AUF IFRS BASIERENDE UND SONSTIGE FINANZKENNZAHLEN

Der Konzernabschluss des Unternehmens für den Zeitraum zum 31. März 2024, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist, wurde in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen IFRS-Rechnungslegungsstandards ("IFRS") erstellt.

Das Unternehmen gibt in dieser Pressemitteilung jedoch auch die folgenden Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen, Nicht-IFRS-Kennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen bekannt, für die es in den IFRS keine Definition gibt: bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, nachhaltige Gesamtkosten und Nettoverschuldung (Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen); bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, pro Aktie, nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold (Nicht-IFRS-Kennzahlen); und Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit pro Aktie, durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold und Gesamtbargeldkosten pro verkaufter Unze Gold (ergänzende Finanzkennzahlen). Das Management des Unternehmens ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen einen zusätzlichen Einblick in die operative Leistung und die Trends des Unternehmens bieten und Vergleiche zwischen den Berichtszeiträumen erleichtern. Die in dieser Pressemitteilung angegebenen Nicht-IFRS-Kennzahlen haben jedoch keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung und sind möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar. Dementsprechend sollen sie zusätzliche Informationen für Investoren und andere Interessenvertreter liefern und sollten nicht isoliert von den nach IFRS berechneten Leistungskennzahlen betrachtet, mit diesen verwechselt oder als Ersatz für diese ausgelegt werden.

Diese nicht auf IFRS basierenden Finanzkennzahlen und Kennzahlen sowie ergänzende Finanzkennzahlen und nicht-finanzielle Informationen werden nachstehend und im Abschnitt "Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen" der Diskussion und Analyse des Managements des Unternehmens für den am 31. März 2024 abgeschlossenen Zeitraum (Management's Discussion and Analysis, "MD&A") näher erläutert, die durch Verweis in diese Pressemitteilung aufgenommen wurde, bei den Wertpapieraufsichtsbehörden in Kanada eingereicht wurde und im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca sowie auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist. Die Überleitungen und Berechnungen zwischen den nicht auf IFRS basierenden Kennzahlen und den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen werden im nachfolgenden Abschnitt "Überleitungen und Berechnungen" dieser Pressemitteilung dargestellt.

ÜBERLEITUNGEN UND BERECHNUNGEN

Gesamte Barmittelkosten je verkaufter Unze Gold

Gesamte Barmittelkosten pro verkaufter Unze Gold sind eine zusätzliche finanzielle Kennzahl. Diese Kennzahl wird berechnet, indem die Summe der Betriebskosten und Schürfgelühren durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt wird. Diese Kosten umfassen:

- Betriebs- und Wartungsmaterial und Dienstleistungen;
- Kraftstoff;
- Reagenz;
- Aufwendungen für Leistungen an Arbeitnehmer;
- Veränderung des Bestands;
- Abzüglich: Produktionskosten, die als Abraumkosten aktiviert werden; und
- Transportkosten.

Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Rentabilität des Minenbetriebs zu ermitteln, indem es die Betriebskosten ins Verhältnis zur Anzahl der verkauften Unzen Gold setzt.

	For Quarter Ending March 31 st	
	2024	2023
Ounces of gold sold	14,071	12,670

(in dollars)		
Mining operating expenses	9,811,669	11,253,028
Mining royalties	1,461,631	1,019,632
Total cash cost	11,273,300	12,272,660
Total cash cost (per ounce of gold sold)	801	969

Nachhaltige Gesamtkosten und nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold (AISC)

Die AISC sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC umfassen die Cash-Betriebskosten zuzüglich der nachhaltigen Investitionsausgaben und der Abraumkosten pro verkaufter Unze Gold. Das Unternehmen hat seine nachhaltigen Investitionsausgaben, die zur Aufrechterhaltung des bestehenden Betriebs erforderlich sind, und die aktivierten Abraumkosten klassifiziert. Die AISC sind ein umfassendes Maß für die Cash-Kosten, das mehr Informationen über die gesamten Cash-Abflüsse, Kapitalausgaben und Gemeinkosten pro Einheit liefert. Sie sollen die Kosten widerspiegeln, die mit der Produktion des Hauptmetalls des Unternehmens, Gold, kurzfristig und über den gesamten Lebenszyklus des Betriebs verbunden sind

Die AISC pro verkaufter Unze Gold sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC pro verkaufter Unze Gold werden berechnet, indem die gesamten Cash-Kosten, die sich aus der Summe der Betriebskosten für den Bergbau und der Lizenzgebühren für den Bergbau zusammensetzen, zu den laufenden Investitionsausgaben addiert und dann durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt werden. Das Unternehmen berichtet die AISC pro verkaufter Unze Gold, um den Investoren Informationen über die wichtigsten Messgrößen zu liefern, die das Management zur Überwachung der Leistung der Nampala-Mine in der kommerziellen Produktion und ihrer Fähigkeit, einen positiven Cashflow zu generieren, verwendet.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung der AISC für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: "Bergbaubetrieb - Aufwendungen"

	For Quarter Ending March 31 st	
	2024	2023
Ounces of gold sold	14,071	12,670
(in dollars)		
Mining operating expenses	9,811,669	11,253,028
Mining royalties	1,461,631	1,019,632
Total cash cost	11,273,300	12,272,660
Sustaining capital expenditures	4,679,551	6,381,727
All-in sustaining cost	15,952,851	18,654,387
All-in sustaining cost (per ounce of gold sold)	1,134	1,472

Nettoverschuldung

Die Nettoverschuldung ist eine nicht auf IFRS basierende Finanzkennzahl, die den Gesamtbetrag der Bankverbindlichkeiten, einschließlich Kreditlinien und langfristiger Verbindlichkeiten sowie Leasingverbindlichkeiten, abzüglich der Barmittel am Ende eines bestimmten Zeitraums darstellt. Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Verschuldung des Unternehmens zu analysieren und die Fähigkeit des Unternehmens, seine Schulden zu bedienen, zu beurteilen.

Die Nettoverschuldung wird wie folgt berechnet:

	March 31 st , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
Lines of credit	5,236,572	4,953,133
Bridge loan	47,045,343	45,530,538
Long-term debt	94,478	159,936
Lease liabilities	8,023,856	8,206,916

Less: Cash	(16,604,181) (12,221,978)
NET DEBT	43,796,068	46,628,545	

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung zu der am direktesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss, den Gesamtverbindlichkeiten abzüglich des Umlaufvermögens, für den aktuellen und den Vergleichszeitraum.

	March 31 st , 2024	December 31 st , 2023	
	\$	\$	
TOTAL LIABILITIES	122,571,374	82,918,032	
Less:			
Accounts payable	(58,463,481) (19,664,396)
Warrants	(607,406) (1,340,850)
Environmental liabilities	(1,223,375) (1,168,859)
Other long-term liabilities	(1,876,863) (1,893,404)
	60,400,249	58,850,523	
CURRENT ASSETS	44,418,400	38,967,942	
Less:			
Inventories	(15,951,243) (15,620,800)
Accounts receivable	(7,153,444) (6,733,583)
Prepaid expenses	(506,292) (465,795)
Deposits paid	(1,612,706) (1,345,035)
Deferred financing charges	(2,590,534) (2,580,751)
	16,604,181	12,221,978	
NET DEBT	43,796,068	46,628,545	

Bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn und bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn je Aktie

Der bereinigte, den Stammaktionären zurechenbare Nettogewinn ist definiert als bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären des Unternehmens zurechenbar ist, geteilt durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der unverwässerten Aktien, die sich im Berichtszeitraum im Umlauf befanden. Er besteht aus dem den Stammaktionären zurechenbaren unverwässerten und verwässerten Nettogewinn, bereinigt um bestimmte Posten, die von Bedeutung sind, aber nach Ansicht der Geschäftsleitung nicht die zugrunde liegende Geschäftstätigkeit des Unternehmens widerspiegeln. Diese Kosten beinhalten Wechselkursgewinne (-verluste), Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Aktienbezugscheinern und die Rückstellung für steuerliche Unwägbarkeiten, die alle durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien geteilt werden.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung des bereinigten, den Stammaktionären zurechenbaren Nettogewinns für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: "Nicht verwässerter und verwässerter, den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn." Diese Überleitungsrechnung wird auf konsolidierter Basis erstellt.

	For Quarter Ending March 31 st		
	2024	2023	
(in dollars)			
Basic and diluted net earnings attributable to common shareholders	(29,134,726) 6,383,858	
Foreign exchange gains (losses)	307,395	(485,517)
Change in the fair value of share purchase warrants	(733,444) ---	
Provision for tax contingencies	43,067,920	---	
Adjusted net income attributable to common shareholders	13,507,145	5,898,341	
Basic weighted average number of shares outstanding	90,393,824	89,957,300	
Adjusted basic earnings per share (in dollars)	0.149	0.066	

Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie ist eine ergänzende Finanzkennzahl. Er setzt sich zusammen aus dem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit geteilt durch die unverwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien. Diese ergänzende Finanzkennzahl ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des aus der betrieblichen Tätigkeit generierten Cashflows zu verstehen.

Für den Zeitraum zum 31. März 2024 belief sich der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit auf 20.907.386 CAD und die unverwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf 90.393.824, was einem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie von 0,231 CAD entspricht. Für den Zeitraum zum 31. März 2023 belief sich der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit auf 12.909.162 CAD und die nicht verwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf 89.957.300, was einem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie von 0,144 CAD entspricht.

Durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold

Der durchschnittliche realisierte Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold ist eine zusätzliche Finanzkennzahl. Er setzt sich aus den Goldverkaufserlösen geteilt durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold zusammen. Diese Kennzahl ermöglicht dem Management ein besseres Verständnis des durchschnittlichen realisierten Preises für das in jedem Berichtszeitraum verkaufte Gold, abzüglich der Auswirkungen von Nicht-Gold-Produkten, und ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des durchschnittlichen Erlöses aus dem Verkauf der Goldproduktion während des Berichtszeitraums zu verstehen.

Über Robex Resources Inc.

[Robex Resources Inc.](#) Robex ist ein westafrikanisches Goldproduktions- und Erschließungsunternehmen mit mehreren Standorten und kurzfristigem Explorationspotenzial.

Das Unternehmen engagiert sich für eine sichere, vielfältige und verantwortungsvolle Geschäftstätigkeit in den Ländern, in denen es tätig ist, um nachhaltiges Wachstum zu fördern.

Robex betreibt seit 2017 die Nampala-Mine in Mali und treibt das langlebige Kiniero-Projekt mit niedrigen AISC in Guinea voran, das eine Lebensdauer von 9,5 Jahren und Reserven von 1 Mio. Unzen aufweist.

Die im Juni 2023 abgeschlossene Machbarkeitsstudie ist auf SEDAR+ und auf der Website des Unternehmens verfügbar.

Robex wird von zwei strategischen Anteilseignern unterstützt und hat das Ziel, ein mittelgroßer Goldproduzent in Westafrika zu werden.

Für weitere Informationen

Robex Resources Inc.
Aurélien Bonneviot, Chief Executive Officer
Stanislas Prunier, Investor Relations & Corporate Development
+1 581 741-7421
E-Mail: investor@robexgold.com
www.robexgold.com

VORSICHT BEI EINSCHRÄNKUNGEN IM ZUSAMMENHANG MIT DER BERICHTERSTATTUNG ÜBER DIE ZUSAMMENGEFASSTEN ERGEBNISSE: Diese Gewinnmitteilung enthält begrenzte Informationen, die den Leser bei der Bewertung der Leistung von Robex unterstützen sollen. Leser, die mit Robex nicht vertraut sind, sollten sich jedoch nicht auf diese Informationen verlassen und sie sollten nicht als Ersatz für die Jahresabschlüsse, die Anmerkungen zu den Jahresabschlüssen und die MD&A von Robex verwendet werden.

ZUKUNFTSGERICHTETE INFORMATIONEN UND ZUKUNFTSGERICHTETE AUSSAGEN: Bestimmte

Informationen in dieser Pressemitteilung enthalten "zukunftsgerichtete Aussagen" und "zukunftsgerichtete Informationen" im Sinne des geltenden kanadischen Wertpapierrechts (im Folgenden als zukunftsgerichtete Aussagen bezeichnet). Zukunftsgerichtete Aussagen werden gemacht, um Informationen über die aktuellen Erwartungen und Pläne des Managements bereitzustellen und es Anlegern und anderen zu ermöglichen, die Geschäftspläne sowie die finanzielle Leistung und Lage des Unternehmens besser zu verstehen.

Aussagen in dieser Pressemitteilung, die Schätzungen, Erwartungen, Prognosen, Ziele, Vorhersagen, Zukunftsprognosen oder Strategien des Unternehmens oder des Managements beschreiben, können "zukunftsgerichtete Aussagen" sein und sind an der Verwendung des Konjunktivs oder zukunftsgerichteter Aussagen zu erkennen, wie z. B. "anstreben", "antizipieren", "annehmen", "glauben", "können", "erwägen", "fortsetzen", "könnten", "schätzen", "erwarten", "prognostizieren", "zukünftig", "Prognose", "anleiten", "Hinweis", "beabsichtigen", "Absicht", "wahrscheinlich", "möglicherweise", "könnte", "Zielsetzung", "Chance", "Aussicht", "Plan", "Potenzial", "sollte", "Strategie", "Ziel", "wird" oder "würde" oder die Verneinung davon oder andere Variationen davon. Zu den zukunftsgerichteten Aussagen zählen auch alle anderen Aussagen, die sich nicht auf historische Tatsachen beziehen. Solche Aussagen können unter anderem Aussagen zu folgenden Punkten enthalten: den wahrgenommenen Wert und das weitere Potenzial der Grundstücke des Unternehmens; die Schätzung der Mineralressourcen und Mineralreserven des Unternehmens (in der Bedeutung, die diesen Ausdrücken in den Definitionsstandards für Mineralressourcen und Mineralreserven zukommt, die vom Canadian Institute of Mining Metallurgy and Petroleum ("CIM-Definitionsstandards") angenommen wurden und in das National Instrument 43-101 - Standards of Disclosure for Mineral Projects ("NI 43-101") aufgenommen wurden); Kapitalausgaben und -anforderungen; der Zugang des Unternehmens zu Finanzmitteln; die vorläufigen wirtschaftlichen Bewertungen (in der Bedeutung, die diesen Ausdrücken in NI 43-101 beigemessen wird) und andere Ergebnisse von Entwicklungsstudien; Explorationsergebnisse auf den Grundstücken des Unternehmens; Budgets; strategische Pläne; Marktpreise für Edelmetalle; die Fähigkeit des Unternehmens, das Kiniero-Goldprojekt auf Basis der Ergebnisse der Machbarkeitsstudie (in der Bedeutung, die diesem Ausdruck in den CIM Definition Standards, die in NI 43-101 enthalten sind, zugeschrieben wird) erfolgreich voranzutreiben, wobei diese aktualisiert werden kann, und zwar in Übereinstimmung mit dem überarbeiteten Zeitplan, der zuvor um Unternehmen bekanntgegeben wurde; die potenzielle Erschließung und Ausbeutung des Kiniero-Goldprojekts und der bestehenden Mineralgrundstücke des Unternehmens sowie der Geschäftsplan, einschließlich des Abschlusses der Machbarkeitsstudien oder der Produktionsentscheidungen in Bezug darauf; Arbeitsprogramme; Genehmigungs- oder andere Zeitpläne; Regierungsvorschriften und -beziehungen; Optimierung des Minenplans des Unternehmens; die zukünftige finanzielle und betriebliche Leistung des Unternehmens und des Kiniero-Goldprojekts; Explorationspotenzial und -möglichkeiten auf den bestehenden Grundstücken des Unternehmens; Kosten und Zeitplan der zukünftigen Exploration und Erschließung neuer Lagerstätten; die Fähigkeit des Unternehmens, die endgültige Dokumentation für die Projektfinanzierungsfazilität in Höhe von 115 Mio. USD für das Kiniero-Goldprojekt (einschließlich einer Kostenüberschreitungsfazilität in Höhe von 15 Mio. USD, die "Fazilitäten") abzuschließen, einschließlich der Fähigkeit des Unternehmens, das Taurus-Überbrückungsdarlehen in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um dem geänderten Zeitplan des erweiterten Projekts Rechnung zu tragen; der Zeitplan für den Abschluss der endgültigen Dokumentation für die Fazilitäten; falls die endgültige Dokumentation für die Fazilitäten abgeschlossen wird, die Inanspruchnahme der Erlöse aus den Fazilitäten, einschließlich des Zeitplans dafür; und die Fähigkeit des Unternehmens, eine Vereinbarung mit den malischen Behörden zu erzielen, um einen nachhaltigen neuen steuerlichen Rahmen für das Unternehmen zu schaffen, und die nachhaltige Fortsetzung der Aktivitäten des Unternehmens und weiterer Explorationsinvestitionen in Nampala.

Zukunftsgerichtete Aussagen und zukunftsgerichtete Informationen beruhen auf bestimmten Annahmen und anderen wichtigen Faktoren, die, falls sie nicht zutreffen, dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge des Unternehmens wesentlich von den zukünftigen Ergebnissen, Leistungen oder Erfolgen abweichen, die in solchen Aussagen oder Informationen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich solche Aussagen oder Informationen als korrekt erweisen. Solche Aussagen und Informationen beruhen auf zahlreichen Annahmen, darunter: die Fähigkeit des Unternehmens, die Pläne des Unternehmens in Bezug auf das Kiniero-Goldprojekt, wie sie in der diesbezüglichen Machbarkeitsstudie dargelegt sind, in ihrer aktualisierten Fassung durchzuführen, und zwar insgesamt gemäß dem zuvor vom Unternehmen offengelegten überarbeiteten Zeitplan; die Fähigkeit des Unternehmens, mit den malischen Behörden einen nachhaltigen neuen steuerlichen Rahmen für das Unternehmen und eine Vereinbarung über die nachhaltige Fortführung der Aktivitäten des Unternehmens und weitere Explorationsinvestitionen in Nampala zu erzielen; die Fähigkeit des Unternehmens, seine geplanten Explorations- und Erschließungsprogramme abzuschließen; das Ausbleiben widriger Umstände im Kiniero-Goldprojekt; das Ausbleiben unvorhergesehener betrieblicher Verzögerungen; das Ausbleiben wesentlicher Verzögerungen bei der Erlangung der erforderlichen Genehmigungen; das Verbleiben des Goldpreises auf einem Niveau, das das Kiniero-Goldprojekt rentabel macht; die Fähigkeit des Unternehmens, weiterhin das notwendige Kapital für die Finanzierung seiner Betriebe aufzubringen; die Fähigkeit des Unternehmens, das Taurus-Überbrückungsdarlehen in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um dem geänderten Zeitplan des erweiterten Projekts Rechnung zu tragen; die Fähigkeit des Unternehmens, die endgültige Dokumentation für die Fazilitäten zu

akzeptablen Bedingungen oder überhaupt abzuschließen und die aufschiebenden Bedingungen für den Abschluss und die Vorschüsse im Rahmen dieser Fazilitäten zu erfüllen (einschließlich der Erfüllung der verbleibenden üblichen Due-Diligence-Prüfungen und anderer Bedingungen und Genehmigungen); die Fähigkeit, die Mineralressourcen- und Mineralreservenschätzungen zu realisieren; und Annahmen hinsichtlich gegenwärtiger und zukünftiger Geschäftsstrategien, lokaler und globaler geopolitischer und wirtschaftlicher Bedingungen und des Umfelds, in dem das Unternehmen tätig ist und in Zukunft tätig sein wird.

Bestimmte wichtige Faktoren könnten dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Errungenschaften des Unternehmens wesentlich von jenen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Aussagen enthalten sind, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: geopolitische Risiken und Sicherheitsprobleme im Zusammenhang mit seinen Betrieben in Westafrika, einschließlich der Unfähigkeit des Unternehmens, seine Rechte durchzusetzen, und der Möglichkeit von zivilen Unruhen und zivilem Ungehorsam; Schwankungen des Goldpreises; Beschränkungen hinsichtlich der Schätzungen des Unternehmens hinsichtlich Mineralreserven und Mineralressourcen; die spekulative Natur der Mineralexploration und -erschließung; der Ersatz der erschöpften Mineralreserven des Unternehmens; die begrenzte Anzahl an Projekten des Unternehmens; das Risiko, dass das Kiniero-Goldprojekt nie die Produktionsphase erreicht (auch aufgrund mangelnder Finanzierung); der Kapitalbedarf des Unternehmens und der Zugang zu Finanzmitteln; Änderungen von Gesetzen, Vorschriften und Rechnungslegungsstandards, denen das Unternehmen unterliegt, einschließlich Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsstandards, und die Auswirkungen solcher Gesetze, Vorschriften und Standards auf die Aktivitäten des Unternehmens; Beteiligungen und an Dritte zu zahlende Lizenzgebühren; Preisschwankungen und Verfügbarkeit von Rohstoffen; Instabilität des globalen Finanzsystems; die Auswirkungen einer hohen Inflation, wie z. B. höhere Rohstoffpreise; Wechselkursschwankungen; das Risiko anhängiger oder künftiger Rechtsstreitigkeiten gegen das Unternehmen; Beschränkungen bei Transaktionen zwischen dem Unternehmen und seinen ausländischen Tochtergesellschaften; Volatilität des Marktpreises der Aktien des Unternehmens; steuerliche Risiken, einschließlich Änderungen der Steuergesetze oder -veranlagungen für das Unternehmen; die Unfähigkeit des Unternehmens, seine Positionen in den Verhandlungen mit den malischen Behörden zur Schaffung eines neuen steuerlichen Rahmens für das Unternehmen erfolgreich zu verteidigen, auch im Hinblick auf die aktuellen steuerlichen Unwägbarkeiten in Mali; die Erlangung und Aufrechterhaltung von Eigentumsrechten sowie von Genehmigungen und Lizenzen, die für die laufende Geschäftstätigkeit des Unternehmens erforderlich sind; Änderungen von Projektparametern und/oder wirtschaftlichen Einschätzungen im Zuge der weiteren Verfeinerung der Pläne; das Risiko, dass die tatsächlichen Kosten die geschätzten Kosten übersteigen; technische Probleme in den Bereichen Geologie, Bergbau und Exploration; das Versagen von Anlagen, Ausrüstungen oder Prozessen, die nicht wie erwartet funktionieren; Unfälle, Arbeitskonflikte und andere Risiken in der Bergbauindustrie; Verzögerungen bei der Erlangung von staatlichen Genehmigungen oder Finanzierungen; die Auswirkungen von Krisen im Bereich der öffentlichen Gesundheit, wie z. B. der COVID-19-Pandemie, auf die Aktivitäten des Unternehmens; die Beziehungen des Unternehmens zu seinen Mitarbeitern und anderen Interessenvertretern, einschließlich lokaler Regierungen und Gemeinden in den Ländern, in denen es tätig ist; das Risiko von Verstößen gegen geltende Antikorruptionsgesetze, Exportkontrollvorschriften, Wirtschaftssanktionsprogramme und damit verbundene Gesetze durch das Unternehmen oder seine Vertreter; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; der Wettbewerb mit anderen Bergbauunternehmen; die Abhängigkeit des Unternehmens von externen Auftragnehmern; die Abhängigkeit des Unternehmens von wichtigen Führungskräften und hochqualifiziertem Personal; der Zugang des Unternehmens zu einer angemessenen Infrastruktur; die Risiken, die mit den potenziellen Haftungen des Unternehmens in Bezug auf seine Abraumlager verbunden sind; Unterbrechungen der Versorgungskette; Gefahren und Risiken, die normalerweise mit der Mineralexploration und der Erschließung und Produktion von Goldminen verbunden sind; Probleme im Zusammenhang mit dem Wetter und dem Klima; das Risiko von Systemausfällen in der Informationstechnologie und Cybersicherheitsbedrohungen; und das Risiko, dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, sich gegen alle potenziellen Risiken im Zusammenhang mit seinen Tätigkeiten zu versichern.

Obwohl das Unternehmen davon ausgeht, dass seine Erwartungen auf vernünftigen Annahmen beruhen, und versucht hat, wichtige Faktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen beschriebenen abweichen, kann es andere Faktoren geben, die dazu führen, dass die Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse nicht wie erwartet, geschätzt oder beabsichtigt ausfallen. Diese Faktoren stellen keine vollständige und erschöpfende Liste der Faktoren dar, die sich auf das Unternehmen auswirken könnten. Sie sollten jedoch sorgfältig geprüft werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich zukunftsgerichtete Informationen als korrekt erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in solchen Informationen erwarteten Ergebnissen abweichen können.

Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren, wenn sich Umstände oder Schätzungen, Annahmen oder Meinungen des Managements ändern sollten, es sei

denn, dies ist gesetzlich vorgeschrieben. Der Leser wird davor gewarnt, sich in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen zu verlassen. Die hierin enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen sollen den Anlegern helfen, die erwarteten finanziellen und betrieblichen Leistungen und Ergebnisse des Unternehmens zu den in den Plänen und Zielen des Unternehmens genannten Zeiträumen zu verstehen, und eignen sich möglicherweise nicht für andere Zwecke.

Bitte beachten Sie auch den Abschnitt "Risikofaktoren" im Jahresbericht des Unternehmens für das Jahr zum 31. Dezember 2023, der im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca oder auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist, für zusätzliche Informationen über Risikofaktoren, die dazu führen könnten, dass die Ergebnisse wesentlich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen. Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen werden durch diesen Warnhinweis ausdrücklich eingeschränkt.

Weder die TSX Venture Exchange noch ihre Regulierungs-Serviceanbieter (entsprechend der Definition dieses Begriffs in den Richtlinien von TSX Venture Exchange) übernehmen die Verantwortung für die Angemessenheit oder Richtigkeit dieser Pressemitteilung.

(1) Nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold, Nettoverschuldung, bereinigter, den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn und bereinigter, den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn pro Aktie sind Nicht-IFRS-Kennzahlen, während die Gesamt-Cash-Kosten pro verkaufter Unze Gold und der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie ergänzende Finanzkennzahlen sind, für die es keine Standarddefinitionen nach IFRS gibt (wie nachstehend definiert). Eine Definition dieser Kennzahlen und die Überleitung zu den jeweils am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen finden Sie im Abschnitt "Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen" dieser Pressemitteilung auf Seite 6.

Dieser Artikel stammt von Rohstoff-Welt.de

Die URL für diesen Artikel lautet:

<https://www.rohstoff-welt.de/news/89906--Robex-Resources-Inc.--Betriebs--und-Finanzergebnisse-fuer-das-1.-Quartal-2024.html>

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere [AGB/Disclaimer!](#)

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2026. Es gelten unsere [AGB](#) und [Datenschutzrichtlinien](#).