

Equinox Gold verzeichnet ein Jahr des Wandels mit strategischer Fusion, Rekordproduktion und -umsatz, Portfoliooptimierung, Schuldenabbau um mehr als 1,1 Mrd. US-\$ und kündigt 1. Dividende an

19.02.2026 | [IRW-Press](#)

Vancouver, 18. Februar 2026 - [Equinox Gold Corp.](#) (TSX: EQX, NYSE American: EQX) (Equinox Gold oder das Unternehmen) freut sich, seine ungeprüften Finanz- und Betriebsergebnisse für das am 31. Dezember 2025 endende Quartal (Q4) und das am 31. Dezember 2025 endende Geschäftsjahr (Gesamtjahr) bekannt zu geben. Diese Ergebnisse sind vorläufig und können sich aufgrund der endgültigen geprüften Ergebnisse noch ändern. Der geprüfte Konzernabschluss von Equinox Gold für 2025 und die dazugehörige Erläuterung und Analyse der Geschäftsführung für das vierte Quartal und das Gesamtjahr 2025 werden im Laufe dieses Monats veröffentlicht. Alle Finanzzahlen sind in US-Dollar angegeben, sofern nicht anders angegeben.

Darren Hall, CEO von Equinox Gold, kommentierte: 2025 war ein wichtiges Jahr des Fortschritts für Equinox Gold. Durch die Fusion mit Calibre entstand ein erstklassiger, auf Nordamerika fokussierter Goldproduzent, der sich auf zwei neue kanadische Minen mit langer Lebensdauer stützt. Das Jahr erforderte eine Neujustierung der Erwartungen, insbesondere angesichts der Herausforderungen bei der Produktionssteigerung in Greenstone. Viele dieser Probleme konnten erfolgreich gelöst werden, parallel zur vorzeitigen ersten Goldförderung und kommerziellen Produktion in Valentine, der Portfoliooptimierung durch Veräußerung von Vermögenswerten und einer wesentlichen Umgestaltung der Bilanz mit einer Schuldenreduzierung von mehr als 1,1 Milliarden Dollar seit dem zweiten Quartal 2025.

Im vierten Quartal begannen sich wichtige operative Verbesserungen in nachhaltigen Ergebnissen niederzuschlagen, sodass im vierten Quartal eine Rekordgoldproduktion von 247.024 Unzen erzielt wurde. In Greenstone führten höhere Abbau- und Verarbeitungsraten zu einem deutlichen Produktionsanstieg auf über 70.000 Unzen Gold, was einer Steigerung von 29 % gegenüber dem Vorquartal entspricht. In Valentine verlief die Inbetriebnahme schneller als geplant, sodass im November die kommerzielle Produktion aufgenommen werden konnte und im vierten Quartal mehr als 23.000 Unzen Gold gefördert wurden.

Zu Beginn des Jahres 2026 sind unsere Prioritäten klar: sicher und verantwortungsbewusst arbeiten, freien Cashflow generieren, Schulden abbauen und weiterhin den Wert unseres Portfolios erschließen. Angesichts der starken Goldpreise und der Erwartung, im Jahr 2026 700.000 bis 800.000 Unzen Gold zu produzieren, gehen wir davon aus, dass der Cashflow die verbleibenden Schulden im Jahr 2026 tilgen wird. Die gestärkte Bilanz bietet mehr Flexibilität, um in den nächsten fünf Jahren ein potenzielles organisches Wachstum von 400.000 bis 500.000 Unzen aus der Phase-2-Erweiterung in Valentine, der Erweiterung in Castle Mountain und Optionen in Los Filos selbst zu finanzieren.

Mit dem weiteren Wachstum des freien Cashflows wachsen auch die Möglichkeiten, Kapital an die Aktionäre zurückzugeben. Heute haben wir die Einführung einer vierteljährlichen Bardividende und, vorbehaltlich der Genehmigung durch die TSX, die Umsetzung eines Aktienrückkaufprogramms bekannt gegeben, was unser Vertrauen in die Finanzlage und die langfristigen Aussichten des Unternehmens sowie unser Engagement für die Schaffung eines bedeutenden langfristigen Werts für unsere Aktionäre widerspiegelt.

Umsetzung, Wachstum, Disziplin und Transparenz werden den Shareholder Value steigern. Equinox Gold konzentriert sich darauf, als führender Goldproduzent einen nachhaltigen Mehrwert für unsere Aktionäre und langfristige Vorteile für unsere Partner in der Gemeinde zu schaffen.

HIGHLIGHTS DES GESAMTJAHRES 2025 UND NACHFOLGENDE EREIGNISSE(1)

- Erreichung eines Jahresproduktionsrekords von 922.827 Unzen, darunter 856.908 Unzen, die die Prognose für 2025 von 785.000 bis 915.000 Unzen erfüllen, sowie 65.918 Unzen aus Valentine, Los Filos und Castle Mountain(2)
- Gesamt-Cash-Kosten von 1.494 USD pro Unze und Gesamtkosten (AISC) von 1.925 USD pro Unze(2)(3)

o Die Cash-Kosten und AISC lagen am unteren Ende der Prognose für das Gesamtjahr; siehe Prognose und Ist-Zahlen für 2025 unten

- Verkauf von 778.561 Unzen Gold, die Equinox Gold im Jahr 2025 zuzurechnen sind, zu einem durchschnittlichen realisierten Goldpreis von 3.465 USD pro Unze, wodurch Einnahmen aus fortgeführten und aufgegebenen Geschäftsbereichen in Höhe von 2,71 Milliarden USD erzielt wurden

- Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit vor Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals in Höhe von 915,1 Millionen US-Dollar

- Bereinigtes EBITDA von 1.339,6 Millionen US-Dollar(3)

- Nettoeinkommen von 221,5 Millionen US-Dollar oder 0,35 US-Dollar pro Aktie (unverwässert)

- Bereinigter Nettogewinn von 420,5 Millionen US-Dollar oder 0,67 US-Dollar pro Aktie (unvervässert)(3)

o Zum 31. Januar 2026 hatte Equinox Gold seine Schulden seit dem zweiten Quartal 2025 um 1,1 Milliarden US-Dollar reduziert

- Barmittel und Barmitteläquivalente (uneingeschränkt) in Höhe von 407,4 Millionen US-Dollar(4) zum 31. Dezember 2025

- Nettoverschuldung von ca. 75 Millionen US-Dollar zum 31. Januar 2026 (3)(5)

- Erste vierteljährliche Bardividende in Höhe von 0,015 Dollar pro Aktie, zahlbar am 26. März 2026; angestrebte regelmäßige vierteljährliche Dividende von 0,015 Dollar pro Aktie (0,06 Dollar pro Aktie jährlich), vorbehaltlich der vierteljährlichen Genehmigung durch den Verwaltungsrat

- Durchführung eines normalen Emissionsangebots, vorbehaltlich der Genehmigung durch die Toronto Stock Exchange, zum Kauf von bis zu 5 % der ausstehenden Aktien des Unternehmens zum Zwecke der Einziehung

- Bedeutende neue AI-gestützte Goldentdeckung 8 km nordwestlich der Valentine-Mühle und weitere Entdeckung breiter Zonen mit hochgradiger Goldmineralisierung entlang des Trends der bestehenden Mineralreserven (siehe Pressemitteilung vom 2. Februar 2026)

HIGHLIGHTS DES 4. QUARTALS 2025(1)

- Produzierte eine Rekordmenge von 247.024 Unzen Gold, darunter 1.336 Unzen aus Castle Mountain und 23.207 Unzen aus Valentine

- Gesamtkosten von 1.392 USD pro Unze und AISC von 1.907 USD pro Unze(3)

- Verkauf von 242.392 Unzen Gold zu einem durchschnittlichen realisierten Goldpreis von 4.060 \$ pro Unze, wodurch Einnahmen aus fortgeführten und aufgegebenen Geschäftsbereichen in Höhe von 987,8 Millionen \$ erzielt wurden

- Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit vor Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals von 396,0 Millionen US-Dollar

- Bereinigtes EBITDA von 579,0 Millionen US-Dollar(3)

- Nettoeinkommen von 197,5 Millionen US-Dollar oder 0,25 US-Dollar pro Aktie (unvervässert)

- Bereinigter Nettogewinn von 272,9 Millionen US-Dollar oder 0,35 US-Dollar pro Aktie (unvervässert)(3)

1. Siehe Übersicht über die Berichterstattung 2025 im Anhang. Während die in den oben aufgeführten Punkten dargestellten Produktions-, Kosten- und Finanzergebnisse die Beiträge der brasilianischen Betriebe enthalten, werden diese in den Finanzberichten und MD&A des Unternehmens als zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte ausgewiesen, die damit verbundenen Verbindlichkeiten als zur Veräußerung gehaltene Verbindlichkeiten und die Ergebnisse ihrer Geschäftstätigkeit als aufgegebene Geschäftsbereiche.

2. Die Produktion, die verkauften Goldunzen sowie die Cash-Kosten und AISC im Zusammenhang mit den Calibre-Vermögenswerten sind Equinox Gold erst ab dem 17. Juni 2025 zuzurechnen. Die Prognose von

Equinox Gold für 2025 umfasst die Produktion aus den Calibre-Vermögenswerten vom 1. Januar 2025 an, um das Potenzial des erweiterten Portfolios widerzuspiegeln, schließt jedoch die Produktion aus Castle Mountain, Los Filos und Valentine aus. Siehe Prognose und Ist-Zahlen für 2025 weiter unten.

3. Die Cash-Kosten pro verkaufter Unze, die AISC pro verkaufter Unze, das bereinigte EBITDA, der bereinigte Nettogewinn, das bereinigte EPS und die Nettoverschuldung sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.
4. Ohne Berücksichtigung von 22,6 Millionen US-Dollar an Barmitteln und Barmitteläquivalenten, die zum 31. Dezember 2025 in zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten im Zusammenhang mit aufgegebenen Geschäftsbereichen enthalten sind.
5. Berechnet anhand von nicht abgestimmten Barmitteln in Höhe von 440 Millionen US-Dollar und Schulden in Höhe von 515 Millionen US-Dollar zum 31. Januar 2026, ohne in-the-money-Wandelschuldverschreibungen.

PROGNOSE UND IST-ZAHLEN FÜR 2025

Die aktualisierte Prognose für 2025, die am 11. Juni 2025 bekannt gegeben wurde, berücksichtigt die Calibre-Vermögenswerte zu 100 % ab dem 1. Januar 2025.

	Ist-Zahlen Gesamtjahr 2025(1)	Prognose für 2025(1) Konsolidiert(1)	Greenstone	Brasilien
Produktion (Unzen)	856.908	785.000-915.000	220.000-260.000	250.000-275.000
Barausgaben (\$/oz)(2)(3)	1.416	1.400-1.500	1.275-1.375	1.725-1.825
AISC (\$/oz)(2)(3)	1.809	1.800-1.900	1.700-1.800	2.275-2.375

1. Die Prognosen für 2025 und die Ist-Zahlen für 2025 spiegeln die konsolidierte Produktion der Equinox Gold- und Calibre-Vermögenswerte ab dem 1. Januar 2025 wider, schließen jedoch die Produktion von Los Filos, Castle Mountain und Valentine aus.

2. Die Cash-Kosten und AISC für das Gesamtjahr 2025 spiegeln die konsolidierten Kosten für die Equinox Gold- und Calibre-Vermögenswerte ab dem 1. Januar 2025 wider und schließen die Produktion und Kosten im Zusammenhang mit Los Filos, Castle Mountain und Valentine aus. Die Cash-Kosten pro verkaufter Unze und die AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

3. Die Wechselkursannahmen für die Cash Costs und AISC pro Unze für 2025 umfassten Folgendes: 5,25 BRL zu 1 USD, 1,34 CAD zu 1 USD und 35 NIO zu 1 USD.

PROGNOSE FÜR 2026

Am 14. Januar 2026 gab Equinox Gold eine Prognose für die Produktion und Kosten für 2026 von 700.000 bis 800.000 Unzen Gold bei Cash Costs von 1.425 bis 1.525 USD pro Unze und AISC von 1.775 bis 1.875 USD pro Unze bekannt (siehe Pressemitteilung vom 14. Januar 2026). Die Prognose umfasst nicht die Produktion aus den brasilianischen Betrieben, die am 23. Januar 2026 verkauft wurden. Das Unternehmen gab außerdem eine Ausgabenprognose für 2026 in Höhe von 325 bis 375 Millionen US-Dollar für Wachstumskapital, 70 bis 80 Millionen US-Dollar für Exploration und 80 bis 90 Millionen US-Dollar für allgemeine Unternehmens- und Verwaltungsausgaben bekannt.

TELEFONKONFERENZ UND WEBCAST

Das Unternehmen wird am Donnerstag, dem 19. Februar 2026, um 7:00 Uhr PT (10:00 Uhr ET) eine Telefonkonferenz und einen Webcast veranstalten, um die Ergebnisse des vierten Quartals und des Gesamtjahres 2025 zu erörtern.

Telefonkonferenz
Gebührenfrei in den USA und Kanada: 1-833-752-3366
Internationale Anrufer: +1 647-846-2813

Webcast-Login
Equinox Gold | Finanzdaten

ÜBER EQUINOX GOLD

[Equinox Gold Corp.](#) (TSX: EQX, NYSE-A: EQX) ist ein kanadisches Bergbauunternehmen, das auf Wachstum ausgerichtet ist und über eine starke Basis aus hochwertigen, langlebigen Goldbetrieben in Kanada und ganz Amerika sowie eine Pipeline von Entwicklungs- und Expansionsprojekten verfügt. Das Unternehmen wurde vom renommierten Bergbauunternehmer Ross Beaty gegründet und wird von ihm geleitet. Es wird von einem erfahrenen Führungsteam mit umfassender Expertise geleitet und konzentriert sich auf disziplinierte Umsetzung, operative Exzellenz und langfristige Wertschöpfung. Equinox Gold bietet Anlegern ein bedeutendes Engagement im Goldsektor mit einem diversifizierten Portfolio und einem klaren Wachstumspfad. Weitere Informationen finden Sie unter www.equinoxgold.com oder wenden Sie sich anir@equinoxgold.com.

EQUINOX GOLD KONTAKT

Ryan King
EVP Kapitalmärkte
T: 778.998.3700
E:ryan.king@equinoxgold.com
E:ir@equinoxgold.com

In Europa
Swiss Resource Capital AG
Marc Ollinger
info@resource-capital.ch
www.resource-capital.ch

ANHANG

ÜBERSICHT ÜBER DIE BERICHTERSTATTUNG 2025

Equinox Gold hat im Jahr 2025 eine Reihe von Transaktionen abgeschlossen, die sich auf die Darstellung der Betriebs- und Finanzergebnisse im Jahresabschluss und im dazugehörigen Lagebericht auswirken.

Die Fusion mit Calibre Mining wurde am 17. Juni 2025 abgeschlossen. Obwohl die Produktion und die damit verbundenen Kosten dieser Vermögenswerte (die Calibre-Vermögenswerte) erst ab dem 17. Juni 2025 Equinox Gold zuzurechnen sind, umfasst die Produktions- und Kostenprognose von Equinox Gold für 2025 die Produktion und Kosten der Calibre-Vermögenswerte ab dem 1. Januar 2025, um das Potenzial des erweiterten Portfolios widerzuspiegeln.

Am 1. Oktober 2025 schloss Equinox Gold den Verkauf der Pan Mine und anderer Vermögenswerte in Nevada für einen Gesamtpreis von 136,5 Millionen Dollar ab, bestehend aus 98,4 Millionen Dollar in bar, von denen 10,3 Millionen Dollar in den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen zum 31. Dezember 2025 enthalten waren, einen Schuldschein in Höhe von 8,6 Millionen Dollar, der im Januar 2026 vollständig zurückgezahlt wurde, und eine Eigenkapitalvergütung mit einem beizulegenden Zeitwert von 29,5 Millionen Dollar in Form von Stammaktien von Minera Alamos (TSX-V: MAL). Equinox Gold verkaufte seine Stammaktien von Minera Alamos im Februar 2026 für einen Bruttoerlös von 41,1 Millionen Dollar.

Am 14. Dezember 2025 gab Equinox Gold eine Vereinbarung über den Verkauf seiner in Betrieb befindlichen Minen in Brasilien (Brazil Operations) für 900 Millionen Dollar in bar bei Abschluss der Transaktion und bis zu 115 Millionen Dollar in einer produktionsabhängigen bedingten Zahlung ein Jahr nach Abschluss (Brazil Sale Transaction) bekannt. Daher wurden die Brazil Operations im Jahresabschluss und im Lagebericht sowie in der nachstehenden Tabelle Konsolidierte operative und finanzielle Highlights als zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte ausgewiesen, die damit verbundenen Verbindlichkeiten als zur Veräußerung gehaltene Verbindlichkeiten und die Ergebnisse aus ihrem Betrieb als aufgegebene Geschäftsbereiche, getrennt von den fortgeführten Geschäftsbereichen, zu denen Greenstone, Valentine, Mesquite, Castle Mountain, Los Filos und Nicaragua Operations gehören. Die Brasilien-Verkaufstransaktion wurde am 23. Januar 2026 abgeschlossen. Bei Abschluss der Brasilien-Verkaufstransaktion erhielt das Unternehmen eine Barzahlung in Höhe von 891,1 Millionen US-Dollar, die den üblichen Anpassungen des Betriebskapitals nach Abschluss unterliegt.

KONSOLIDIERTE BETRIEBLICHE UND FINANZIELLE HIGHLIGHTS - Betriebsdaten

Betriebsdaten	Einheit	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. Sept 2025
Goldproduktion aus operativen Vermögenswerten, die in der Prognose für 2025 enthalten sind	Unzen	-222.481-	-233.216
Abzüglich: Goldproduktion aus Calibre-Vermögenswerten vor Abschluss der Calibre-Akquisition	oz	---	---
Hinzufügen: Goldproduktion aus Vermögenswerten, die nicht in der Prognose für 2025 enthalten sind	Unzen	-24.543-	-3.166-
Goldproduktion - alle Betriebe(4)	Unzen	-247.024-	-236.382
Goldproduktion - fortgeführte Geschäftsbereiche	Unzen	-173.278-	-168.753
Goldproduktion - aufgegebene Geschäftsbereiche	Unzen	-73.745-	-67.629
Verkauftes Gold - Alle Aktivitäten(4)	Unzen	-242.392-	-239.311
Verkauftes Gold - fortgeführte Geschäftsbereiche	Unzen	-168.558-	-170.193
Verkauftes Gold - aufgegebene Geschäftsbereiche	Unzen	-73.834-	-69.119
Durchschnittlicher realisierter Goldpreis - Alle Betriebe	\$/oz	4.060	3.397
Durchschnittlicher realisierter Goldpreis - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$/oz	4.024	3.401
Durchschnittlicher realisierter Goldpreis - aufgegebene Geschäftsbereiche	\$/oz	4.140	3.388
Cash-Kosten pro verkaufter Unze - Alle Betriebe(1)(2)	\$/Unze	1.392	1.434
Cash-Kosten pro verkaufter Unze - alle Betriebe ohne Los Filos(2)(3)	\$/Unze	1.392	1.441
Cash-Kosten pro verkaufter Unze - fortgeführte Geschäftsbereiche(2)	\$/Unze	1.211	1.383
Cash-Kosten pro verkaufter Unze - aufgegebene Geschäftsbereiche(2)	\$/Unze	1.773	1.556
AISC pro verkaufter Unze - Alle Betriebe(1)(2)	\$/Unze	1.907	1.833
AISC pro verkaufter Unze - alle Betriebe außer Los Filos(2)(3)	\$/Unze	1.907	1.825
AISC pro verkaufter Unze - fortgeführte Geschäftsbereiche(2)	\$/Unze	1.673	1.739
AISC pro verkaufter Unze - aufgegebene Geschäftsbereiche(2)	\$/Unze	2.397	2.056

1. Die Cash-Kosten pro verkaufter Unze und die AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

2. Die konsolidierten Cash-Kosten pro verkaufter Unze und die AISC pro verkaufter Unze schließen die Ergebnisse von Castle Mountain nach August 2024, als die Restauslaugung begann (siehe Entwicklungsprojekte), und die Ergebnisse von Los Filos nach März 2025, als der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit eingestellt wurde (siehe Entwicklungsprojekte), aus. Die konsolidierten Cash-Kosten pro verkaufter Unze und die AISC pro verkaufter Unze beinhalten Greenstone ab November 2024 und Valentine ab Dezember 2025, wenn die Minen die kommerzielle Produktion erreichen. Die konsolidierten AISC pro verkaufter Unze schließen allgemeine Unternehmens- und Verwaltungskosten aus.

3. Die konsolidierten Cash-Kosten pro verkaufter Unze und die AISC pro verkaufter Unze wurden angepasst, um die Ergebnisse von Los Filos auszuschließen, die in der Prognose für 2025 nicht berücksichtigt wurden.

4. Die Goldproduktion für die drei Monate bis zum 31. Dezember 2025 umfasst 1.336 Unzen aus Castle Mountain und 23.207 Unzen aus Valentine; die Goldverkäufe für die drei Monate bis zum 31. Dezember 2025 umfassen 335 Unzen aus Los Filos, 1.349 Unzen aus Castle Mountain und 19.155 Unzen aus Valentine. Die Goldproduktion für das am 31. Dezember 2025 endende Jahr umfasst 33.013, 9.089 und 23.816 Unzen, die in Los Filos, Castle Mountain bzw. Valentine gefördert wurden. Die für das am 31. Dezember 2025 endende Geschäftsjahr verkaufte Goldmenge umfasst 37.172, 9.106 und 19.155 Unzen, die in Los Filos, Castle Mountain und Valentine verkauft wurden.

5. Der Betrieb für das am 31. Dezember 2025 endende Jahr umfasst die Ergebnisse der Betriebe in Pan, Valentine und Nicaragua ab dem Datum des Abschlusses der Calibre-Akquisition am 17. Juni 2025.

6. Die Zahlen in den Tabellen dieser Pressemitteilung addieren sich aufgrund von Rundungen möglicherweise nicht.

KONSOLIDIERTE BETRIEBLICHE UND FINANZIELLE HIGHLIGHTS - Finanzdaten

		Einheit	Drei Monate zum 31. Dezember	30. Sept. 2025
Finanzdaten				
Umsatz	M\$		-681,4-	-584,3-
Erträge aus Bergbaubetrieb	Mio.		-342,3-	-181,9-
Nettoeinkommen - Alle Geschäftsbereiche	Mio.		-197,5-	-75,6-
Nettoergebnis (Verlust) - fortgeführte Geschäftsbereiche	Mio.		-82,3-	-5,8-
Nettoergebnis - aufgegebene Geschäftsbereiche	Mio.		-115,2-	-69,8-
Gewinn (Verlust) pro Aktie (unverwässert) - Alle Geschäftsbereiche	\$/Aktie		-0,25-	-0,10-
Gewinn (Verlust) je Aktie (unvervässert) - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$/Aktie		-0,10-	-0,01-
Gewinn (Verlust) je Aktie (unvervässert) - aufgegebene Geschäftsbereiche	\$/Aktie		-0,15-	-0,09-
Bereinigtes EBITDA - Alle Geschäftsbereiche(1)	Mio.		-579,0-	-419,9-
Bereinigtes EBITDA - fortgeführte Geschäftsbereiche	Mio.		-405,1-	-297,1-
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche	Mio.		-173,9-	-122,9-
Bereinigter Nettogewinn - Alle Geschäftsbereiche(1)	Mio.		-272,9-	-139,9-
Bereinigter Nettogewinn - fortgeführte Geschäftsbereiche	Mio.		-163,2-	-70,4-
Bereinigter Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche	Mio.		-109,7-	-69,4-
Bereinigtes EPS - Alle Geschäftsbereiche(1)	\$/Aktie		-0,35-	-0,18-
Bereinigtes EPS - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$/Aktie		-0,21-	-0,09-
Bereinigtes EPS - aufgegebene Geschäftsbereiche	\$/Aktie		-0,14-	-0,09-
Bilanz- und Cashflow-Daten				
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente (uneingeschränkt)	Mio.		-407,4-	-348,5-
Nettoverschuldung(1)	Mio.		-1.147,3-	-1.278,2-
Operativer Cashflow vor Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals	Mio.		-396,0-	-322,1-
Aktienkapital				
Gewichteter Durchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien	M		-786,1-	-771,3-
Verwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl ausstehender Aktien	M		-794,7-	-781,9-

1. Das bereinigte EBITDA, der bereinigte Nettogewinn, das bereinigte EPS und die Nettoverschuldung sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

2. Die Betriebs- und Finanzdaten für das am 31. Dezember 2025 endende Geschäftsjahr enthalten die Ergebnisse der Betriebe in Pan, Valentine und Nicaragua ab dem Datum des Abschlusses der Calibre-Akquisition am 17. Juni 2025.

3. Die Zahlen in den Tabellen dieser Pressemitteilung addieren sich aufgrund von Rundungen möglicherweise nicht.

BETRIEBS- UND FINANZERGEBNISSE NACH BERGWERK

Greenstone, Ontario, Kanada

Greenstone ist eine Tagebaumine mit einer Carbon-in-Pulp-Verarbeitungsanlage mit einer Kapazität von 9,8

Millionen Tonnen pro Jahr in Ontario, Kanada. Das Unternehmen erwarb im April 2021 zunächst eine 60-prozentige Beteiligung an Greenstone und konsolidierte im Mai 2024 100 % der Anteile. Die Inbetriebnahme von Greenstone begann im ersten Quartal 2024, und die kommerzielle Produktion wurde im November 2024 aufgenommen. Greenstone befindet sich in der Endphase der Hochfahrphase bis zur vollen Auslegungskapazität. Da Greenstone im vierten Quartal 2024 nicht vollständig in Betrieb war, werden die Ergebnisse für das Quartal unten mit denen des dritten Quartals 2025 verglichen.

		Drei Monate bis	
Betriebsdaten	Einheit	31. Dezember	30. September
Gefördertes Erz	t	2025	2025
Gewonnene Abfälle	kt	5.033	-3.797-
Tagebau-Streifenverhältnis	kt	13.216	12.957
Verarbeitete Tonnen	w:o	-2,63-	-3,41-
Durchschnittlicher Goldgehalt	kt	2.195	1.909
Erholung	g/t	-1,29-	-1,05-
Goldproduktion	%	-83,7-	-85,8-
Verkauftes Gold	Unzen	-72.091-	-56.029-
Finanzdaten	Unzen	-71.466-	-55.603-
Umsatz(2)	Mio.	-286,2-	-195,5-
Barkosten(1)	M\$	-80,8-	-80,6-
Erhaltungskapital(1)	Mio.	-31,7-	-28,7-
Rückgewinnungskosten	M	-3,6-	-0,5-
Gesamt-AISC(1)	M\$	-116,1-	-109,8-
AISC-Deckungsbeitrag(1)	M\$	-170,0-	-85,7-
Nicht nachhaltige Ausgaben	M	-49,7-	-29,0-
Einheitsanalyse			
Realisierter Goldpreis pro verkaufter Unze	\$/Unze	-4.004-	-3.516-
Cash Costs pro verkaufter Unze(1)	\$/Unze	-1.131-	-1.450-
AISC pro verkaufter Unze(1)	\$/Unze	-1.626-	-1.975-
Bergbaukosten pro gefördeter Tonne	\$/t	-3,17-	-3,31-
Verarbeitungskosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-14,70-	-15,80-
G&A-Kosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-11,62-	-9,51-

1. Cash Costs, nachhaltige Investitionen, AISC, AISC-Deckungsbeitrag, Cash Costs pro verkaufter Unze und AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

2. Der Umsatz wird abzüglich der Silber-Nebenproduktgutschriften ausgewiesen.

Valentine, Neufundland und Labrador, Kanada

Valentine ist ein Tagebaubergwerk mit einer konventionellen CIL-Anlage zur Zerkleinerung und Vermahlung von 2,5 Millionen Tonnen, das sich im Zentrum von Neufundland und Labrador (Kanada) befindet und von Equinox Gold am 17. Juni 2025 im Rahmen der Calibre-Akquisition erworben wurde. Valentine befand sich zu diesem Zeitpunkt in der Inbetriebnahmephase und die erste Goldgewinnung erfolgte im September 2025, gefolgt von der kommerziellen Produktion Ende November 2025. Valentine befindet sich derzeit im Prozess der Hochfahrphase auf die volle Auslegungskapazität.

Betriebsdaten		Drei Monate endende Einheit 31. Dezember 2025
Gefördertes Erz	kt	1.007
Gewonnene Abfälle	kt	6.139
Tagebau-Streifenverhältnis	w:o	-6,10-
Verarbeitete Tonnen	kt	558
Durchschnittlicher Goldgehalt	g/t	-1,53-
Ausbeute	%	-91,7-
Goldproduktion	Unzen	-23.207-
Verkauftes Gold	Unzen	-19.155-
Finanzdaten		
Umsatz(3)	Mio.	-80,5-
Barausgaben(1)	M\$	-30,2-
Rückgewinnungskosten	M\$	-0,2-
Gesamt-AISC(1)	M\$	-30,4-
AISC-Deckungsbeitrag(1)	M\$	-50,1-
Nicht nachhaltige Ausgaben	M	-70,3-
Einheitsanalyse		
Realisierter Goldpreis pro verkaufter Unze	\$/Unze	-4.204-
Barausgaben pro verkaufter Unze(1)(2)	\$/Unze	-1.579-
AISC pro verkaufter Unze(1)(2)	\$/Unze	-1.588-
Bergbaukosten pro geförderter Tonne	\$/t	-5,13-
Verarbeitungskosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-18,15-
G&A-Kosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-25,46-

1. Cash Costs, Sustaining Capital, AISC, AISC-Deckungsbeitrag, Cash Costs pro verkaufter Unze und AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

2. Die konsolidierten Cash-Kosten pro verkaufter Unze und die AISC pro verkaufter Unze für die drei Monate und das Jahr zum 31. Dezember 2025 enthalten die Ergebnisse von Valentine ab Dezember 2025, nachdem die Mine im November 2025 die kommerzielle Produktion aufgenommen hatte.

3. Die Einnahmen werden abzüglich der Silber-Nebenproduktgutschriften ausgewiesen.

Betriebe in Nicaragua

Equinox Gold erwarb El Limon (Limon) und La Libertad (Libertad) am 17. Juni 2025 im Rahmen der Calibre-Akquisition. Limon und Libertad sind sowohl Bergbau- als auch Mühlenbetriebe und Teil der Hub-and-Spoke-Strategie Nicaraguas, bei der Erz aus mehreren Tagebau- und Untertagevorkommen entweder in der Mühle von Limon oder in der Mühle von Libertad verarbeitet wird, die zusammen über eine installierte Verarbeitungskapazität von 2,7 Millionen Tonnen pro Jahr verfügen.

Betriebsdaten - Nicaragua-Betriebe	Einheit	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. S 2025
Gesteinsabbau - Tagebau	kt	-485-	-740-
Gewonnene Abfälle - Tagebau	kt	-10.957-	-10.130-
Tagebau-Streifenverhältnis	w:o	-22,57-	-14,05-
Durchschnittlicher Goldgehalt im Tagebau	g/t	-3,86-	-3,53-
Gesteinsabbau - unter Tage	kt	-110-	-114-
Durchschnittlicher Goldgehalt unter Tage	g/t	-2,77-	-2,93-
Abgebautes Erz - Gesamtmenge	kt	-596-	-854-
Verarbeitete Tonnen	kt	-589-	-598-
Durchschnittlicher Goldgehalt	g/t	-3,83-	4,05-
Ausbeute	%	-91,0-	-91,-
Goldproduktion	Unzen	-61.884-	71.111-
Verkauftes Gold	Unzen	-61.654-	71.411-
Betriebsdaten - El Limon Mill			
Verarbeitete Tonnen	kt	-129-	-124-
Durchschnittlicher Goldgehalt	g/t	-5,01-	5,61-
Ausbeute	%	-89,5-	-90,5-
Goldproduktion	Unzen	-17.449-	-22.880-
Verkauftes Gold	Unzen	-17.401-	-22.940-
Betriebsdaten - Werk La Libertad			
Verarbeitete Tonnen	kt	-460-	-474-
Durchschnittlicher Goldgehalt	g/t	-3,50-	3,64-
Ausbeute	%	-91,6-	-91,3-
Goldproduktion	Unzen	-44.435-	-48.220-
Verkauftes Gold	Unzen	-44.253-	-48.440-
Finanzdaten - Nicaragua-Geschäft			
Umsatz(4)	M	-243,9-	-239,-
Barkosten(3)	Mio.	-75,1-	-94,-
Erhaltungskapital(3)	Mio.	-21,4-	-12,5-
Laufende Leasingzahlungen	M	-0,2-	-0,2-
Rückgewinnungskosten	M	-0,8-	-0,7-
Gesamt-AISC(3)	Mio.	-97,4-	-107,-
AISC-Deckungsbeitrag(3)	M\$	-146,5-	-132,-
Nicht nachhaltige Ausgaben	Mio.	-19,9-	-24,0-
Einheitsanalyse - Nicaragua-Geschäft			
Realisierter Goldpreis pro verkaufter Unze	\$/Unze	-3.956-	-3.390-
Cash-Kosten pro verkaufter Unze(3)	\$/Unze	-1.218-	-1.330-
AISC pro verkaufter Unze(3)	\$/Unze	-1.580-	-1.500-

1. Limon und Libertad wurden im Rahmen der Calibre-Akquisition erworben. Daher werden keine Vergleichszahlen zu früheren Quartalen angegeben.

2. Die in dieser Spalte aufgeführten Betriebsdaten umfassen die Betriebsergebnisse für Limon und Libertad für das gesamte am 31. Dezember 2025 endende Geschäftsjahr, einschließlich des Zeitraums vor Abschluss der Calibre-Akquisition am 17. Juni 2025. Da Equinox Gold vor Abschluss der Calibre-Akquisition keinen Anspruch auf die wirtschaftlichen Vorteile von Limon und Libertad hat, werden keine Finanzergebnisse für den Zeitraum vor dem 17. Juni 2025 angegeben.

3. Cash-Kosten, nachhaltige Kapitalkosten, AISC und AISC-Deckungsbeitrag sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

4. Der Umsatz wird abzüglich der Silber-Nebenproduktgutschriften ausgewiesen.

Mesquite-Goldmine, Kalifornien, USA

Mesquite ist eine Tagebau-Goldmine mit Haufenlaugung (ROM) im Imperial County, Kalifornien. Mesquite ist seit 1986 in Betrieb.

Betriebsdaten	Dreimonatszeitraum		
	Einheit	31. Dezember	30. September
Gestein, das abgebaut und auf der Laugungshalde gestapelt wurde	t	2025 -667-	2025 -780-
Gewonnene Abfälle	kt	-11.337-	-11.663-
Tagebau-Streifenverhältnis	w:o	-17,00-	-14,95-
Durchschnittlicher Goldgehalt gestapelt auf Laugungsbett	g/t	-0,25-	-0,24-
Goldproduktion	oz	-14.761-	-27.642-
Verkauftes Gold	Unzen	-14.599-	-27.882-
Finanzdaten			
Umsatz(2)	Mio.	-60,0-	-90,2-
Cash Costs(1)	M\$	-21,4-	-37,2-
Erhaltungskapital(1)	M\$	-13,6-	-14,4-
Rückgewinnungskosten (Rückforderungen)	M	-0,3-	-1,8-
Gesamt-AISC(1)	Mio.	-35,3-	-53,4-
AISC-Deckungsbeitrag(1)	M\$	-24,7-	-36,9-
Nicht nachhaltige Ausgaben	Mio.	-2,6-	-0,2-
Einheitsanalyse			
Realisierter Goldpreis pro verkaufter Unze	\$/Unze	-4.111-	-3.236-
Cash-Kosten pro verkaufter Unze(1)	\$/Unze	-1.465-	-1.333-
AISC pro verkaufter Unze(1)	\$/Unze	-2.417-	-1.913-
Bergbaukosten pro geförderter Tonne	\$/t	-1,74-	-1,79-
Verarbeitungskosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-15,34-	-13,99-
G&A-Kosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-5,94-	-9,08-

1. Cash Costs, Sustaining Capital, AISC, AISC-Deckungsbeitrag, Cash Costs pro verkaufter Unze und AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

2. Der Umsatz wird abzüglich der Silber-Nebenproduktgutschriften ausgewiesen.

Pan Mine, Nevada, USA

Equinox Gold erwarb die Pan Mine am 17. Juni 2025 im Rahmen der Calibre-Akquisition und verkaufte sie am 1. Oktober 2025. Pan ist eine Tagebau-Goldmine mit Haufenlaugung südöstlich von Eureka, Nevada, die seit 2017 ununterbrochen in Betrieb ist.

Betriebsdaten	Dreimonatszeitraum	Zeitraum vom	Neun Monate	
			Einheit	30. September 2025
Gestein, das abgebaut und auf der Laugungshalde gestapelt wurde	kt		kt	-1.166-
Gewonnene Abfälle	kt		kt	-2.881-
Tagebau-Streifenverhältnis	w:o		w:o	-2,47-
Durchschnittlicher Goldgehalt gestapelt auf Laugungsbett	g/t		g/t	-0,37-
Goldproduktion	Unzen		Unzen	-10.797-
Verkauftes Gold	Unzen		Unzen	-10.746-
Finanzdaten				
Umsatz(4)	Mio.		Mio.	-37,9-
Barkosten(3)	Mio.		Mio.	-17,1-
Rückgewinnungs- und Explorationskosten	Mio.		Mio.	-0,3-
Gesamt-AISC(3)	M\$		M\$	-17,4-
AISC-Deckungsbeitrag(3)	M\$		M\$	-20,5-
Nicht nachhaltige Ausgaben	Mio.		Mio.	-6,1-
Einheitsanalyse				
Realisierter Goldpreis pro verkaufter Unze	\$/Unze		\$/Unze	-3.528-
Barausgaben pro verkaufter Unze(3)	\$/Unze		\$/Unze	-1.592-
AISC pro verkaufter Unze(3)	\$/Unze		\$/Unze	-1.619-
Bergbaukosten pro geförderter Tonne	\$/t		\$/t	-2,69-
Verarbeitungskosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t		\$/t	-4,01-
G&A-Kosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t			-1,13-

1. Pan wurde im Rahmen der Calibre-Akquisition übernommen. Daher werden keine Vergleichszahlen für Quartale vor der Calibre-Akquisition angegeben.
2. Die in dieser Spalte dargestellten Betriebsdaten umfassen die Betriebsergebnisse von Pan für den gesamten Neunmonatszeitraum bis zum 30. September 2025, einschließlich des Zeitraums vor Abschluss der Calibre-Akquisition am 17. Juni 2025 bis zu seinem Verkauf am 1. Oktober 2025. Da Equinox Gold vor Abschluss der Calibre-Akquisition keinen Anspruch auf die wirtschaftlichen Vorteile von Pan hat, werden keine Finanzergebnisse für den Zeitraum vor dem 17. Juni 2025 angegeben.
3. Cash Costs, AISC, AISC-Deckungsbeitrag, Cash Costs pro verkaufter Unze und AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.
4. Der Umsatz wird abzüglich der Silber-Nebenproduktgutschriften ausgewiesen.

Aufgegebene Geschäftsbereiche - Brasilien

Die aufgegebenen Geschäftsbereiche umfassen die Mine Aurizona, den Bahia-Komplex und die Mine RDM in Brasilien.

	Einheit	Dreimonatszeitraum		31. Dezember 2025	30. September 2025	31. Dezember 2024
Betriebsdaten						
Goldproduktion	Unzen	-73.745-		-67.629-		-7.500-
Verkauftes Gold	Unzen	-73.834-		-69.119-		-8.000-
Finanzdaten						
Umsatz(2)	Mio.	-305,7-		-234,2-		-210,0-
Barkosten(1)	M\$	-130,9-		-107,0-		-100,0-
Erhaltendes Kapital(1)	M\$	-40,4-		-29,3-		-25,0-
Laufende Leasingzahlungen	M	-3,3-		-3,2-		-3,0-
Rückgewinnungskosten	M	-2,3-		-2,5-		-2,0-
Gesamt-AISC(1)	M\$	-177,0-		-142,0-		-130,0-
AISC-Deckungsbeitrag(1)	M\$	-128,7-		-92,2-		-75,0-
Nicht nachhaltige Ausgaben	M	-10,4-		-4,8-		-4,0-
Einheitsanalyse						
Realisierter Goldpreis pro verkaufter Unze	\$/Unze	-4.140-		-3.388-		-2.800-
Cash Costs pro verkaufter Unze(1)	\$/Unze	-1.773-		-1.548-		-1.300-
AISC pro verkaufter Unze(1)	\$/Unze	-2.397-		-2.054-		-1.800-
Abbaukosten pro gefördelter Tonne - Tagebau	\$/t	2,91-		-2,60-		-2,00-
Bergbaukosten pro gefördelter Tonne - Untertagebau	\$/t	46,44-		-44,07-		-40,00-
Verarbeitungskosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-16,65-		-15,27-		-13,00-
G&A-Kosten pro verarbeiteter Tonne	\$/t	-7,71-		-5,93-		-5,00-

1. Cash Costs, Sustaining Capital, AISC, AISC-Deckungsbeitrag, Cash Costs pro verkaufter Unze und AISC pro verkaufter Unze sind Nicht-IFRS-Kennzahlen. Siehe Nicht-IFRS-Kennzahlen und Warnhinweise.

2. Der Umsatz wird abzüglich der Silber-Nebenproduktgutschriften ausgewiesen.

KONSOLIDIERTE BILANZ

Zum 31. Dezember 2025 und 2024
(ungeprüft, in Tausend US-Dollar)

	2025
Vermögenswerte	
Umlaufvermögen	
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-401
Marktgängige Wertpapiere	-162
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	-65
Vorräte	-365
Vorausbezahlte Aufwendungen	-26
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	-10
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	-928
	-1.9
Langfristige Vermögenswerte	
Bindungsfähige Barmittel	-7.5
Vorräte	-368
Mineralvorkommen, Anlagen und Ausrüstung	-7.9
Latente Ertragsteueransprüche	---
Sonstige langfristige Vermögenswerte	-278
Gesamtvermögen	-10
Verbindlichkeiten und Eigenkapital	
Kurzfristige Verbindlichkeiten	
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und abgegrenzte Verbindlichkeiten	-301
Zu zahlende Ertragsteuern	-153
Kurzfristiger Teil von Darlehen und Krediten	-181
Kurzfristiger Anteil der abgegrenzten Umsatzerlöse	-127
Kurzfristiger Anteil der derivativen Verbindlichkeiten	-184
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	-82
Verbindlichkeiten im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	-231
	-1.1
Langfristige Verbindlichkeiten	
Darlehen und Kredite	-1.1
Abgegrenzte Erträge	-165
Derivative Verbindlichkeiten	-46
Rückstellungen für Rekultivierungs- und Stilllegungskosten	-229
Latente Ertragsteuerverbindlichkeiten	-1.4
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	-251
Gesamtverbindlichkeiten	-4.7
Eigenkapital	
Stammaktien	-4.8
Rücklagen	-93
Kumuliertes sonstiges Gesamtergebnis (Verlust)	-7.5
Gewinnrücklagen	-819
Gesamtkapital	-5.7
Gesamtverbindlichkeiten und Eigenkapital	-10

KONSOLIDIERTE GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

Für die Geschäftsjahre zum 31. Dezember 2025 und 2024
 (ungeprüft, in Tausend US-Dollar, außer Anzahl der Aktien und Beträge pro Aktie)

	2025
Fortgeführte Geschäftsbereiche	
Umsatz	-1.8
Umsatzkosten	-
Betriebskosten	-(83)
Abschreibungen und Wertminderungen	-(33)
Erträge aus dem Bergbaubetrieb	-(1)
Aufwendungen für Pflege und Instandhaltung	-642
Explorations- und Bewertungskosten	-
Allgemeine und Verwaltungskosten	-(94)
Betriebsergebnis	-432
Finanzaufwand	-(10)
Finanzerträge	-10
Sonstige (Aufwendungen) Erträge	-(11)
Ergebnis vor Ertragsteuern aus fortgeführten Geschäftsbereichen	-131
Ertragsteueraufwand	-(15)
Netto(verlust)ertrag aus fortgeführten Geschäftsbereichen	-(18)
Aufgegebene Geschäftsbereiche	
Nettoertrag aus aufgegebenen Geschäftsbereichen	-24
Nettoeinkommen	-22
Nettoeinkommen pro Aktie	
Unverwässert	\$-0
Verwässert	\$-0
Netto(verlust)ertrag je Aktie - fortgeführte Geschäftsbereiche	
Unvervässert	-(0)
Vervässert	\$-(0)
Gewichteter Durchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien	
Unvervässert	-630
Vervässert	-630
1. Angepasst.	

KONSOLIDIERTE GESAMTERGEBNISRECHNUNG

Für die Geschäftsjahre zum 31. Dezember 2025 und 2024
 (ungeprüft, in Tausend US-Dollar)

	2025
Nettoeinkommen	-22
Sonstiges Gesamtergebnis (Verlust)	
Posten, die später in den Jahresüberschuss oder -fehlbetrag umgegliedert werden können:	
Währungsumrechnungsverlust	---
Umgliederung des kumulierten Wechselkursverlusts im Zusammenhang mit der zuvor gehaltenen 60-prozentigen Beteiligung an der Greenstone Mine	---
Posten, die nicht nachträglich in den Jahresüberschuss oder -fehlbetrag umgegliedert werden:	
Nettoanstieg (Nettoabnahme) des beizulegenden Zeitwerts von marktgängigen Wertpapieren und anderen Beteiligungen an Eigenkapitalinstrumenten	-92
Ertragsteueraufwand im Zusammenhang mit der Veränderung des beizulegenden Zeitwerts von marktgängigen Wertpapieren und anderen Kapitalbeteiligungen	-(112)
Neubewertung von Leistungen nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses	-1.2
Gesamtergebnis	-81
	\$-30

KONSOLIDIERTE KAPITALFLUSSRECHNUNG

Für die Geschäftsjahre zum 31. Dezember 2025 und 2024
(ungeprüft, in Tausend US-Dollar)

	2025
Mittelzufluss aus (Mittelabfluss für):	
Betriebliche Tätigkeiten	-221.47
Jahresüberschuss	-517.52
Anpassungen für:	
Abschreibungen und Wertminderungen	-185.67
Finanzaufwendungen	-(158.00)
Abschreibung auf abgegrenzte Umsatzerlöse	-113.90
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts von Derivaten	-(85.08)
Abrechnungen von Derivaten	-21.14
Nicht realisierter Wechselkursverlust (Gewinn)	---
Gewinn aus der Neubewertung der zuvor gehaltenen Beteiligung an der Greenstone Mine	-191.11
Ertragsteueraufwand	-(129.21)
Gezahlte Ertragsteuern	-36.57
Sonstiges	-915.10
Operativer Cashflow vor Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals	-96.75
Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals	-818.34
Investitionstätigkeit	
Ausgaben für Mineralgrundstücke, Anlagen und Ausrüstung	-(692.11)
Durch den Erwerb von <u>Calibre Mining Corp.</u>	
erworbenen Zahlungsmittel	-193.107
Investition in Calibre Mining Corp.	---
Nettoerlös aus der Veräußerung von Vermögenswerten	-(40.00)
Erlös aus der Veräußerung von marktgängigen Wertpapieren	-83.23
Erwerb der Greenstone Mine	-3.023
Sonstiges	---
Finanzierungstätigkeit	
Inanspruchnahme von Kreditfazilitäten	-85.00
Rückzahlungen von Darlehen und Krediten	-(81.48)
Erlöse aus sonstigen Finanzierungsvereinbarungen	-21.62
Rückzahlungen aus sonstigen Finanzierungsvereinbarungen	-(24.87)
Zinszahlungen	-(132.51)
Leasingzahlungen	-(39.88)
Nettoerlös aus öffentlich angebotenen Aktien	---
Transaktionskosten und Sonstiges	-313-
Auswirkungen von Wechselkursen auf Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-(171.86)
Zunahme der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-2.896
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente - zu Beginn des Jahres	-190.67
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente - Jahresende	-239.32
Als zur Veräußerung gehaltene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-430.00
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, ohne zur Veräußerung gehaltene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-(22.64)
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	\$-407.31

NICHT-IFRS-KENNZAHLEN

Diese Pressemitteilung bezieht sich auf Cash Costs, Cash Costs pro verkaufter Unze, AISC, AISC pro verkaufter Unze, AISC-Deckungsbeitrag, bereinigtes Nettoergebnis, bereinigtes EPS, Free Cashflow am Standort, bereinigtes EBITDA, Nettoverschuldung und nachhaltige Investitionsausgaben, bei denen es sich um Kennzahlen ohne standardisierte Bedeutung gemäß IFRS handelt, d. h. um Nicht-IFRS-Kennzahlen, die möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar sind. Ihre Messung und Darstellung erfolgt einheitlich und dient der Bereitstellung zusätzlicher Informationen. Sie sollten nicht isoliert oder als Ersatz für Leistungskennzahlen betrachtet werden, die gemäß IFRS erstellt wurden. Die in den

folgenden Tabellen aufgeführten Zahlen addieren sich aufgrund von Rundungen möglicherweise nicht.

Cash-Kosten und Cash-Kosten pro verkaufter Unze

Cash Costs sind eine gängige Kennzahl für die finanzielle Leistung in der Goldminenindustrie, haben jedoch keine standardisierte Bedeutung gemäß IFRS. Das Unternehmen gibt die Gesamt-Cash Costs pro verkaufter Unze an. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass bestimmte Investoren zusätzlich zu den herkömmlichen Kennzahlen, die gemäß IFRS erstellt werden, diese Informationen zur Bewertung der Leistung des Unternehmens und seiner Fähigkeit zur Erzielung von Betriebsergebnissen und Cashflow aus dem Bergbaubetrieb heranziehen. Cash Costs werden als Betriebskosten der Mine berechnet und umfassen die Gutschriften für Silber als Nebenprodukt. Die Cash Costs werden durch die verkauften Unzen geteilt, um die Cash Costs pro verkaufter Unze zu ermitteln. Bei der Berechnung der Cash Costs zieht das Unternehmen die Gutschriften für Silbernebenprodukte ab, da es der Ansicht ist, dass die Kosten für die Goldproduktion durch den Verkauf von Nebenprodukten, die im Zusammenhang mit dem Goldproduktionsprozess anfallen, reduziert werden, wodurch das Management und andere Interessengruppen die Nettokosten der Goldproduktion beurteilen können. Die Kennzahl ist nicht unbedingt ein Indikator für den Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit gemäß IFRS oder die gemäß IFRS ausgewiesenen Betriebskosten.

AISC pro verkaufter Unze

Das Unternehmen verwendet die AISC pro verkaufter Unze Gold zur Messung der Leistung. Die Methode zur Berechnung der AISC wurde intern entwickelt und wird im Folgenden beschrieben. Die derzeit in der Goldindustrie verwendeten IFRS-Kennzahlen, wie z. B. die Betriebskosten, erfassen nicht alle Ausgaben, die für die Erkundung, Erschließung und Aufrechterhaltung der Goldproduktion anfallen. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass die AISC-Kennzahl mehr Transparenz hinsichtlich der mit der Goldproduktion verbundenen Kosten schafft und Analysten, Investoren und anderen Interessengruppen des Unternehmens dabei hilft, die operative Leistung, die Fähigkeit zur Generierung von freiem Cashflow aus dem laufenden Betrieb und den Gesamtwert des Unternehmens zu beurteilen. Die AISC umfassen die oben beschriebenen Cash-Kosten sowie nachhaltige Kapitalausgaben, nachhaltige Leasingzahlungen, Rückstellungen für Rekultivierungskosten und Abschreibungen sowie Explorations- und Bewertungskosten. Diese Kennzahl soll die Gesamtkosten der Goldproduktion aus dem laufenden Betrieb widerspiegeln, daher sind expansive Kapitalausgaben und nicht nachhaltige Ausgaben ausgeschlossen.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung der Cash-Kosten pro verkaufter Unze Gold und der AISC pro verkaufter Unze Gold zu der am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahl auf aggregierter Basis:

In Millionen US-Dollar			Drei Monate bis		
31. Dezember 2025	30. September 2025	31. Dezember 2024	31. Dezember 2025	31. Dezember 2024	
Betriebsausgaben			\$-239,3-	\$-266,0-	
Gutschriften für Silbernebenprodukte			-(3,1)	-(5,4)	
Fair-Value-Anpassung auf erworbene Vorräte			-(27,8)	-(26,5)	
Einmalige Aufwendungen, die in den Betriebsausgaben erfasst wurden(1)			---	---	
Betriebsausgaben in der vorkommerziellen Produktions- und Entwicklungsphase(2)			-(20,9)	-(5,0)	
Gesamt-Cash-Kosten - fortgeführte Geschäftsbereiche			\$-187,5-	-229,0-	
Gesamt-Cash-Kosten - aufgegebene Geschäftsbereiche(4)			\$-130,9-	-107,6-	
Gesamt-Cash-Kosten - Alle Betriebe			\$-318,4-	\$-336,6-	
Verkaufte Goldunzen - fortgeführte Geschäftsbereiche			-168.558-	-170.193-	
Abzüglich: während der vorkommerziellen Produktionsphase verkauftete Goldunzen			-(13.667)	-(4.527)	
Bereinigte verkaufte Goldunzen - fortgeführte Geschäftsbereiche			-154.891-	-165.666-	
Verkaufte Goldunzen - aufgegebene Geschäftsbereiche			-73.834-	-69.119-	
Bereinigte verkaufte Goldunzen - Alle Betriebe			-228.725-	-234.785-	
Cash-Kosten pro verkaufter Unze Gold - fortgeführte Geschäftsbereiche			-1.211-	-1.383-	
Cash-Kosten pro verkaufter Unze Gold - aufgegebene Geschäftsbereiche			-1.773-	-1.556-	
Barausgaben pro verkaufter Unze Gold - Alle Betriebe			-1.392-	-1.434-	
Gesamt-Cash-Kosten - fortgeführte Geschäftsbereiche			\$-187,5-	-229,0-	
Dauerkapital			-67,2-	-55,6-	
Laufende Leasingzahlungen			-0,3-	-0,4-	
Rückgewinnungskosten			-5,9-	-4,4-	
Nachhaltige Explorationsausgaben			---	---	
Vorläufige Produktions- und Entwicklungsphase - laufende Ausgaben(2)			-(1,7)	-(1,4)	
Gesamt AISC - fortgeführte Geschäftsbereiche			-259,2-	-288,1-	
Gesamt AISC - aufgegebene Geschäftsbereiche(4)			-177,0-	-142,1-	
Gesamt-AISC - Alle Geschäftsbereiche			-436,2-	-430,3-	
AISC pro verkaufter Unze Gold - fortgeführte Geschäftsbereiche			-1.673-	-1.739-	
AISC pro verkaufter Unze Gold - aufgegebene Geschäftsbereiche			-2.397-	-2.056-	
AISC pro verkaufter Unze Gold - Alle Betriebe			-1.907-	-1.833-	

1. Die in den Betriebsausgaben ausgewiesenen einmaligen Aufwendungen beziehen sich auf eine Abschreibung von Haufenlaugungserz in Los Filos aufgrund der unbefristeten Einstellung des Betriebs am 1. April 2025.

2. Die konsolidierten Cash-Kosten pro verkaufter Unze aus fortgeföhrt Aktivitäten und die AISC pro verkaufter Unze aus fortgeföhrt Aktivitäten schließen die Ergebnisse von Castle Mountain nach August 2024, als die Restauslaugung begann, die Ergebnisse von Greenstone für den Zeitraum vor November 2024, als die Mine die kommerzielle Produktion erreichte, die Ergebnisse von Los Filos nach März 2025, da der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit eingestellt wurde, und die Ergebnisse von Valentine für den Zeitraum vor Dezember 2025, als die Mine die kommerzielle Produktion erreichte. Die konsolidierten AISC pro verkaufter Unze schließen allgemeine Unternehmens- und Verwaltungskosten aus.

3. Die konsolidierten Cash-Kosten pro verkaufter Unze aus fortgeföhrt Aktivitäten und die AISC pro verkaufter Unze aus fortgeföhrt Aktivitäten beinhalten die Ergebnisse der Aktivitäten in Pan und Nicaragua ab dem Datum der Übernahme von Calibre am 17. Juni 2025.

4. Siehe Tabelle unten.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung der gesamten Cash Costs und AISC aus aufgegebenen Geschäftsbereichen:

In Millionen US-Dollar			Drei Monate zum		
31. Dezember	30. September	31. Dezember	31. Dezember	31. Dezember	2024
2025	2025	2024	2025	2025	
Aufgegebene Geschäftsbereiche					
Betriebsausgaben			\$-131,6-	\$-108,1-	\$-
Abzüglich: Gutschriften für Silbernebenprodukte			-(0,7)	-(0,6)	-
Gesamt-Cash-Kosten			\$-130,9-	-107,6-	\$-
Erhaltendes Kapital			-40,4-	-29,3-	-2
Laufende Leasingzahlungen			-3,3-	-3,2-	-1
Rückgewinnungskosten			-2,3-	-2,1-	-1
Gesamt-AISC			-177,0-	-142,1-	\$-

Erhaltungsinvestitionen und Erhaltungsausgaben

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung der nachhaltigen Kapitalausgaben zu den gesamten Kapitalausgaben des Unternehmens für fortgeführte Geschäftsbereiche:

in Millionen US-Dollar		Drei Monate bis	
		31. Dezember	30. Septem
		2025	2025
Kapitalzugänge für Mineralgrundstücke, Anlagen und Ausrüstung(1)			
Abzüglich: Nicht nachhaltige Investitionen an Betriebsstandorten		-(69,1)	-(50,1)
Abzüglich: Nachhaltiges und nicht nachhaltiges Kapital im Zusammenhang mit der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten(3)		-(73,0)	-(98,4)
Abzüglich: Nicht zahlungswirksame Zugänge(2)		-(26,5)	-(33,6)
Erhaltendes Kapital - Alle Geschäftsbereiche		\$-107,6-	\$-84,9-
Anschaffungskosten - aufgegebene Geschäftsbereiche(4)		-40,4-	-29,3-
Erhaltendes Kapital - fortgeführte Geschäftsbereiche		-67,2-	-55,6-
Erhaltendes Kapital - Alle Geschäftsbereiche		\$-107,6-	\$-84,9-
Zuzüglich: Laufende Leasingzahlungen		-3,6-	-3,6-
Hinzufügen: Aufwendungen für nachhaltige Rekultivierung		-8,2-	-6,5-
Hinzufügen: Nachhaltige Explorationsausgaben		---	---
Abzüglich: Nachhaltige Ausgaben im Zusammenhang mit der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten(3)		-(1,7)	-(1,4)
Nachhaltige Ausgaben - konsolidiert		\$-117,7-	\$-93,7-
Nachhaltige Aufwendungen - Betrieb von Bergwerken - aufgegebene Geschäftsbereiche(4)		-46,1-	-34,6-
Nachhaltige Ausgaben - Betrieb von Bergwerken - fortgeführte Geschäftsbereiche		\$-71,6-	-59,1-

1. Gemäß Anmerkung 10 des Konzernabschlusses. Kapitalzugänge schließen nicht zahlungswirksame Veränderungen der Rekultivierungsvermögenswerte aus, die sich aus Änderungen der Diskontsatz- und Inflationsannahmen in der Rekultivierungsrückstellung ergeben.

2. Nicht zahlungswirksame Zugänge umfassen Nutzungsrechte im Zusammenhang mit in der Periode erfassten Leasingverhältnissen, aktivierte Abschreibungen für aufgeschobene Abbauaktivitäten und aktivierte nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütungen.

3. Bezieht sich auf Castle Mountain nach August 2024, als die Restauslaugung begann, Greenstone für den Zeitraum vor November 2024, als die Mine die kommerzielle Produktion erreichte, Los Filos nach März 2025, da der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit eingestellt wurde, und Valentine für den Zeitraum vor

Dezember 2025, als die Mine die kommerzielle Produktion erreichte.

4. Siehe Tabelle unten.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung der nachhaltigen Investitionen und nachhaltigen Aufwendungen aus aufgegebenen Geschäftsbereichen:

in Millionen Dollar	Drei Monate bis		
	31. Dezember 2025	30. September 2025	31. De 2025
Ersatzinvestitionen - aufgegebene Geschäftsbereiche			
Kapitalzugänge für Mineralgrundstücke, Anlagen und Ausrüstung	\$-50,4-	\$-36,9-	\$-2
Abzuglich: Nicht nachhaltige Investitionen	-(8,8)	-(2,2)	-(2)
Abzuglich: Nicht zahlungswirksame Zugänge	-(1,2)	-(5,5)	-(1)
Dauerkapital	\$-40,4-	\$-29,3-	\$-2
Zuzüglich: Laufende Leasingzahlungen	-3,3-	-3-	-1
Hinzufügen: Aufwendungen für nachhaltige Rekultivierung	-2,3-	-2,1-	-1
Hinzufügen: Nachhaltige Explorationsausgaben	---	---	---
Laufende Ausgaben - Betrieb von Bergwerken	\$-46,1-	\$-34,6-	\$-2

Gesamtfreier Cashflow der Bergbaustandorte

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung des freien Cashflows der Bergbaustandorte zu der am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahl auf aggregierter Basis:

in Millionen US-Dollar	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. September 2025
Operativer Cashflow vor nicht zahlungswirksamen Veränderungen des Working Capital	\$-396,0-	\$-319,9-
Fair-Value-Anpassungen auf erworbene Vorräte	-27,8-	-26,5-
Einmalige Aufwendungen, die in den Betriebsausgaben erfasst wurden(1)	---	---
Operativer Cashflow (generiert), der für Aktivitäten außerhalb des Bergwerksstandorts verwendet wird(2)	-182,0-	-106,6-
Cashflow aus dem operativen Bergwerksbetrieb - Alle Betriebe	-605,7-	-453,1-
Cashflow aus operativen Bergwerken - aufgegebene Geschäftsbereiche(3)	\$-181,6-	-121,9-
Cashflow aus dem operativen Geschäft der Bergbaustandorte - fortgeföhrte Geschäftsbereiche	\$-424,1-	-331,2-
Cashflow aus dem Betrieb der Bergwerke - Alle Betriebe	\$-605,7-	\$-453,1-
Abzüglich: Investitionsausgaben aus dem Betrieb von Bergwerken		
Zugänge zu mineralischen Vermögenswerten, Anlagen und Ausrüstung	-276,2-	-266,9-
Investitionen in vorkommerzielle Produktions- und Entwicklungsprojekte, Unternehmenszusammenschlüsse und sonstige nicht zahlungswirksame Zugänge	-(99,9)	-(132,0)
Abzüglich: Investitionsausgaben aus dem laufenden Bergwerksbetrieb - Alle Betriebe	\$-176,3-	-134,9-
Abzüglich: Leasingzahlungen für nicht nachhaltige Kapitalgüter	-10,2-	-5,1-
Abzüglich: Nicht nachhaltige Explorationsausgaben	-3,8-	-8,9-
Gesamt-Free-Cashflow des Bergwerksstandorts vor Veränderungen des Betriebskapitals - Alle Betriebe	-415,4-	-304,2-
Gesamt-Free-Cashflow des Bergwerksstandorts vor Veränderungen des Betriebskapitals - aufgegebene Geschäftsbereiche(3)	\$-132,3-	-90,4-
Gesamt-Free-Cashflow vor Veränderungen des Betriebskapitals - fortgeföhrte Geschäftsbereiche	\$-283,1-	-213,7-
(Zunahme) Abnahme des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals	-(3,6)	-(81,3)
Gesamt-Free-Cashflow des Bergwerksstandorts nach Veränderungen des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals - Alle Betriebe	-411,8-	-222,9-

1. Die im Geschäftsjahr zum 31. Dezember 2025 in den Betriebsausgaben ausgewiesenen einmaligen Aufwendungen umfassen eine Abschreibung auf das Haufenlaugungserz in Los Filos aufgrund der unbefristeten Einstellung des Betriebs am 1. April 2025.

2. Beinhaltet gezahlte Steuern und Erlöse aus Goldvorauszahlungen, die nicht im freien Cashflow des Bergwerks berücksichtigt sind und in der Kapitalflussrechnung im operativen Cashflow vor nicht zahlungswirksamen Veränderungen des Betriebskapitals enthalten sind.

3. Siehe Tabelle unten.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung des freien Cashflows der Bergbaustandorte nach Veränderungen des Betriebskapitals aus aufgegebenen Geschäftsbereichen:

	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. September 2025	31. 2024
in Millionen US-Dollar			
Aufgegebene Geschäftsbereiche			
Operativer Cashflow vor nicht zahlungswirksamen Veränderungen des Working Capital	181,6-181,6-	-121,9-	-75
Abzüglich: Investitionsausgaben aus dem laufenden Bergwerksbetrieb	-49,3-	-31,4-	-24
Abzüglich: Leasingzahlungen im Zusammenhang mit nicht nachhaltigen Kapitalgütern	---	---	---
Gesamt-Free-Cashflow des Bergwerksstandorts vor Veränderungen des Betriebskapitals	\$-132,3-	\$-90,4-	\$-50
(Zunahme) Abnahme des nicht zahlungswirksamen betrieblichen Working Capital	\$-(9,0	-2,4-	\$-11
Gesamt-Free-Cashflow des Bergwerksstandorts nach Veränderungen des Betriebskapitals	\$-123,3-	\$-92,8-	\$-65

AISC-Deckungsbeitrag, EBITDA und bereinigtes EBITDA

Die folgenden Tabellen enthalten die Berechnung der AISC-Deckungsbeitrag, des EBITDA und des bereinigten EBITDA, wie sie vom Unternehmen berechnet wurden:

AISC-Deckungsbeitrag

	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. Septem ber 2025
in Millionen Dollar		
Einnahmen	\$-681,4-	\$-584,3-
Abzüglich: Gutschriften für Silbernebenprodukte	-(3,1)	-(5,4)
Abzüglich: AISC	-(259,2)	-(288,1)
Abzüglich: Einnahmen aus der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten (abzüglich Silber-Nebenproduktgutschriften)	-(56,6)	-(15,3)
AISC-Deckungsbeitrag - fortgeföhrte Geschäftsbereiche	-362,5-	-275,4-
AISC-Deckungsbeitrag - aufgegebene Geschäftsbereiche(3)	-128,7-	-92,0-
AISC-Deckungsbeitrag - Alle Geschäftsbereiche	-491,2-	-367,5-
Verkaufte Goldunzen - fortgeföhrte Geschäftsbereiche	168.558	170.193
Abzüglich: Goldverkäufe im Zusammenhang mit der vorkommerziellen Produktionsphase und Entwicklungsprojekten(1)	(13.667)	(4.527)
Bereinigte verkaufte Goldunzen - fortgeföhrte Geschäftsbereiche	-154.891-	-165.666-
Verkaufte Goldunzen - aufgegebene Geschäftsbereiche	-73.834-	-69.119-
Bereinigte verkaufte Goldunzen - Alle Betriebe	-228.725-	-234.785-
AISC-Deckungsbeitrag pro verkaufter Unze - fortgeföhrte Geschäftsbereiche	-2.340-	-1.663-
AISC-Deckungsbeitrag pro verkaufter Unze - aufgegebene Geschäftsbereiche(3)	-1.743-	-1.332-
AISC-Deckungsbeitrag pro verkaufter Unze - Alle Geschäftsbereiche	-2.148-	-1.565-

1. Der AISC-Deckungsbeitrag schließt die Ergebnisse von Castle Mountain nach dem 31. August 2024 aus, als die Restauslaugung begann, die Ergebnisse von Greenstone für den Zeitraum vor November 2024, als die Mine die kommerzielle Produktion erreichte, die Ergebnisse von Los Filos nach dem 31. März 2025, da

der Betrieb am 1. April 2025 auf unbestimmte Zeit eingestellt wurde, und die Ergebnisse von Valentine für den Zeitraum vor Dezember 2025, als die Mine die kommerzielle Produktion erreichte. Die konsolidierten AISC pro verkaufter Unze schließen allgemeine Unternehmens- und Verwaltungskosten aus.

2. Der AISC-Deckungsbeitrag umfasst die Ergebnisse der Betriebe in Pan und Nicaragua ab dem Datum der Übernahme von Calibre am 17. Juni 2025.

3. Siehe Tabelle unten.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung des AISC-Deckungsbeitrags und des AISC-Deckungsbeitrags pro verkaufter Unze aus aufgegebenen Geschäftsbereichen:

	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. September 2025	
in Millionen US-Dollar			
Aufgegebene Geschäftsbereiche:			
Umsatz	\$-306,4-	\$-234,7-	
Abzüglich: Gutschriften für Silbernebenprodukte	-(0,7)	-(0,6)	
Abzüglich: AISC	-(177,0)	-(142,1)	
AISC-Deckungsbeitrag	-128,7-	-92,0-	
Verkaufte Goldunzen	73.834	69.119	
AISC-Deckungsbeitrag pro verkaufter Unze - aufgegebene Geschäftsbereiche	-1.743-	-1.332-	
EBITDA und bereinigtes EBITDA			
in Millionen US-Dollar			
Fortgeführte Geschäftsbereiche:			
Nettoergebnis (Verlust) - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$-82,3-	-5,8-	
Ertragsteueraufwand	-93,4-	-17,2-	
Abschreibungen und Wertminderungen	-104,8-	-141,9-	
Finanzierungskosten	-39,5-	-49,4-	
Finanzerträge	-(3,6)	-(3,2)	
EBITDA - fortgeführte Geschäftsbereiche	-316,4-	-211,1-	
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	-0,9-	-6,5-	
Nicht realisierter (Gewinn) Verlust aus Goldkontrakten	-5,1-	-16,5-	
Nicht realisierter (Gewinn) Verlust aus Devisentermingeschäften	-4,4-	-(3,3)	
Nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste	-(4,6)	-(4,8)	
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung von Greenstone	-11,7-	-16,4-	
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Wandlungsoption der Wandelanleihe 2025	-10,6-	-18,8-	
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Equinox-Optionsscheinverbindlichkeit	-10,7-	-20,7-	
Gewinn aus Umschuldung	---	-(13,0)	
Gewinn aus der Neubewertung der zuvor gehaltenen Beteiligung an Greenstone	---	---	
Sonstige (Erträge) Aufwendungen	-20,8-	-(11,5)	
Transaktions- und Integrationskosten	-1,4-	-13,0-	
Fair-Value-Anpassungen auf erworbene Vorräte	-27,8-	-26,5-	
Einmalige Aufwendungen, die in den Betriebsaufwendungen erfasst wurden(1)	---	---	
Einmalige Aufwendungen, die in den Pflege- und Instandhaltungskosten erfasst sind	---	-0,2-	
Bereinigtes EBITDA - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$-405,1-	\$-297,1-	
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche(2)	-173,9-	-122,9-	
Bereinigtes EBITDA - Alle Geschäftsbereiche	-579,0-	-419,9-	

1. Die im Geschäftsjahr zum 31. Dezember 2025 in den Betriebsausgaben ausgewiesenen einmaligen Aufwendungen umfassen eine Abschreibung auf das Haufenlaugungserz in Los Filos aufgrund der unbefristeten Einstellung des Betriebs am 1. April 2025.

2. Siehe Tabelle unten.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung des bereinigten EBITDA aus aufgegebenen Geschäftsbereichen:

in Millionen US-Dollar	Drei Monate zum 31. Dezember 2025	30. September 2025	31. I 2024
Aufgegebene Geschäftsbereiche:			
Nettoeinkommen	\$-115,2-	\$-69,8-	\$-57
Ertragsteueraufwand	36,4	-8,1-	-13,5
Abschreibungen und Wertminderungen	35,2	-42,5-	-28,7
Finanzierungskosten	1,6	-1,5-	-0,9
Finanzerträge	-(0,5)	---	-(0,1)
EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche	-187,9-	-121,9-	\$-100
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	-0,1-	-0,1-	-0,1
Nicht realisierter Wechselkursgewinn/-verlust	-(5,6)	-2,9-	-(8,8)
Sonstige (Erträge) Aufwendungen	-(8,4)	-(2,0)	-7,5-
Bereinigtes EBITDA - aufgegebene Geschäftsbereiche	-173,9-	-122,9-	\$-99

Bereinigtes Nettoergebnis und bereinigtes EPS

Die folgende Tabelle enthält die Berechnung des bereinigten Nettogewinns und des bereinigten EPS, wie vom Unternehmen angepasst und berechnet:

Beträge in Millionen US-Dollar und Aktien	Drei Monate bis 31. Dezember 2025	30. September 2025
Den Aktionären von Equinox Gold zurechenbarer Nettogewinn (Verlust) - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$-82,3-	\$-5,8-
Hinzurechnen (abziehen):		
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	-0,9-	-6,5-
Nicht realisierter Verlust (Gewinn) aus Goldkontrakten	-5,1-	-16,5-
Nicht realisierter Verlust (Gewinn) aus Devisentermingeschäften	-4,4-	-(3,3)
Nicht realisierter Wechselkursverlust (Gewinn)	-(4,6)	-(4,8)
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung von Greenstone	-11,7-	-16,4-
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Wandlungsoption der Wandelanleihe 2025	-10,6-	-18,8-
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Optionsscheinverbindlichkeit	-10,7-	-20,7-
Gewinn aus Umschuldung	---	-(13,0)
Gewinn aus der Neubewertung der zuvor gehaltenen Beteiligung an Greenstone	---	---
Sonstige Aufwendungen (Erträge)	-20,8-	-(11,5)
Transaktions- und Integrationskosten	-1,4-	-13,0-
Fair-Value-Anpassungen auf erworbene Vorräte	-27,8-	-26,5-
Einmalige Aufwendungen, die in den Betriebsaufwendungen erfasst wurden(1)	---	---
Einmalige Aufwendungen, die in den Pflege- und Instandhaltungskosten erfasst sind	---	-0,2-
Einmaliger Aufwand im Steueraufwand erfasst	-0,1-	-(7,7)
Auswirkungen der oben genannten Anpassungen auf die Ertragsteuern	-(2,4)	-1,9-
Nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste, erfasst im latenten Steueraufwand	-(5,4)	-(15,5)
Bereinigter Nettogewinn - fortgeführte Geschäftsbereiche	\$-163,2-	-70,4-
Bereinigter Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche(2)	-109,7-	-69,4-
Bereinigter Nettogewinn - Alle Geschäftsbereiche	-272,9-	-139,9-
Gewichteter Durchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien	-786,1-	-771,3-
Verwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl ausstehender Aktien	-794,7-	-781,9-
Bereinigtes Ergebnis je Aktie - fortgeführte Geschäftsbereiche		
Pro Aktie - unverwässert (USD/Aktie)	0,21	0,09
Pro Aktie - verwässert (USD/Aktie)	0,21	0,09
Bereinigtes Ergebnis je Aktie - aufgegebene Geschäftsbereiche		
Pro Aktie - unvervässert (USD/Aktie)	0,14	0,09
Pro Aktie - verwässert (USD/Aktie)	0,14	0,09
Bereinigtes Ergebnis je Aktie - Gesamtgeschäft		
Pro Aktie - unvervässert (USD/Aktie)	0,35	0,18
Pro Aktie - verwässert (USD/Aktie)	0,34	0,18

1. Zu den einmaligen Aufwendungen, die in den Betriebsausgaben für das am 31. Dezember 2025 endende Geschäftsjahr ausgewiesen sind, gehört eine Abschreibung auf das Haufenlaugungserz in Los Filos aufgrund der unbefristeten Einstellung des Betriebs am 1. April 2025.

2. Siehe Tabelle unten.

Die folgende Tabelle enthält eine Überleitung des bereinigten Nettoergebnisses aus aufgegebenen Geschäftsbereichen:

in Millionen US-Dollar	Drei Monate zum 31. Dezember 2025	30. September 2025	31. De 2024
Aufgegebene Geschäftsbereiche:			
Equinox Gold-Aktionären zurechenbarer Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche	115,2-115,2-	\$-69,8-	\$-57,9-
Hinzufügen (abziehen):			
Nicht zahlungswirksame aktienbasierte Vergütung	-0,1-	-0,1-	-0,1-
Nicht realisierter Wechselkursverlust (Gewinn)	-(5,6)	-2,9-	-(8,8)
Sonstige Aufwendungen (Erträge)	-(8,4)	-(2,0)	-7,5-
Auswirkungen der oben genannten Anpassungen auf die Einkommensteuer	-2,1-	-(0,2)	-0,2-
Nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste, erfasst im latenten Steueraufwand	-6,3-	-(1,2)	-7,0-
Bereinigter Nettogewinn - aufgegebene Geschäftsbereiche	\$-109,7-	\$-69,4-	\$-63,9-

Nettoverschuldung

Eine Überleitung der Nettoverschuldung ist nachstehend aufgeführt.

In Millionen US-Dollar

Kurzfristiger Anteil der Darlehen und Kredite
Langfristiger Teil der Darlehen und Kredite
Gesamtverschuldung
Abzüglich: Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente (uneingeschränkt)
Nettoverschuldung

VORSICHTSHINWEISE UND ZUKUNFTSGERICHTETE AUSSAGEN: Diese Pressemitteilung enthält zukunftsgerichtete Informationen und Aussagen im Sinne der geltenden Wertpapiergesetze und kann zukunftsorientierte Finanzinformationen oder Finanzprognosen (zusammenfassend zukunftsgerichtete Informationen) enthalten. Die tatsächlichen Betriebsergebnisse und die daraus resultierenden Finanzergebnisse können erheblich von den in den zukunftsgerichteten Informationen angegebenen Beträgen abweichen. Zu den zukunftsgerichteten Informationen in dieser Pressemitteilung gehören: die strategische Vision und die Erwartungen des Unternehmens hinsichtlich des Explorationspotenzials, der Produktionskapazitäten, des Wachstumspotenzials, der Expansionsprojekte und der zukünftigen finanziellen oder operativen Leistung, einschließlich der Renditen für die Aktionäre; die voraussichtliche Produktions- und Kostenprognose für 2026; die Erwartungen für die Betriebe Greenstone und Valentine, einschließlich der Erreichung der Auslegungskapazität; potenzielle zukünftige Bergbaumöglichkeiten in der Umgebung von Valentine; den Erhalt der erforderlichen Genehmigungen und Zulassungen und die Wirksamkeit der FAST-41-Ausweisung für Castle Mountain Phase 2; die Realisierung der bedingten Barzahlung aus dem Verkauf der Betriebe in Brasilien; die Fähigkeit des Unternehmens, den Betrieb in Los Filos wieder aufzunehmen und eine CIL-Anlage zu errichten; sowie die Fähigkeit des Unternehmens, den Cashflow zu verbessern und Projekte selbst zu finanzieren.

Zukunftsgerichtete Informationen sind in der Regel durch Wörter wie glauben, werden, erreichen, wachsen,

planen, liefern, erwarten, schätzen, voraussehen, anstreben und ähnliche Begriffe gekennzeichnet, einschließlich Variationen wie können, könnten oder sollten oder die negative Konnotation solcher Begriffe. Das Unternehmen hält diese Erwartungen zwar für angemessen, sie stellen jedoch keine Garantien dar und es sollte kein unangemessenes Vertrauen in sie gesetzt werden.

Zukunftsgerichtete Informationen basieren auf den aktuellen Erwartungen und Annahmen des Unternehmens, darunter: Erreichung der Explorations-, Produktions-, Kosten- und Entwicklungsziele; Erreichung der Auslegungskapazität in den Betrieben Greenstone und Valentine; rechtzeitige Erteilung der Genehmigung für Castle Mountain; stabile Goldpreise und Inputkosten; Verfügbarkeit von Finanzmitteln, Genauigkeit der Mineralreserven- und Mineralressourcenschätzungen; Aussagen zur Ausschüttung von Dividenden an die Aktionäre des Unternehmens; regelmäßige Überprüfung und Änderungen der Dividendenpolitik des Unternehmens; die Festsetzung und Zahlung künftiger Dividenden; erfolgreiche langfristige Vereinbarungen mit den Gemeinden von Los Filos und die Verwaltung der stillgelegten Betriebe; die Einhaltung von Abbauplänen und Zeitplänen; erwartete Erzgehalte und Ausbeuten; das Ausbleiben von Arbeitsunterbrechungen oder ungeplanten Verzögerungen; produktive Beziehungen zu Arbeitnehmern, Gewerkschaften und Gemeinden; die Aufrechterhaltung und rechtzeitige Erteilung neuer Genehmigungen und behördlicher Zulassungen; die Einhaltung von Umwelt- und Sicherheitsvorschriften; und die konstruktive Zusammenarbeit mit indigenen und kommunalen Partnern. Obwohl das Unternehmen diese Annahmen für angemessen hält, können sie sich als unrichtig erweisen.

Zukunftsgerichtete Informationen beinhalten zahlreiche Risiken, Ungewissheiten und andere Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen wesentlich von den in solchen zukunftsgerichteten Informationen ausgedrückten oder implizierten Ergebnissen abweichen. Zu diesen Faktoren gehören diejenigen, die im Abschnitt Risikofaktoren im MD&A des Unternehmens für das letzte Geschäftsjahr und im Abschnitt Risiken im Zusammenhang mit dem Geschäft im zuletzt eingereichten Jahresinformationsformular des Unternehmens beschrieben sind, das auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca und auf EDGAR unter www.sec.gov/edgar verfügbar ist. Risiken im Zusammenhang mit dem Geschäft im zuletzt eingereichten Jahresinformationsformular des Unternehmens, das auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca und auf EDGAR unter www.sec.gov/edgar verfügbar ist, sowie im Abschnitt Risikofaktoren im zuletzt eingereichten Jahresinformationsformular von Calibre Mining, das auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist. Zukunftsgerichtete Informationen spiegeln die aktuellen Erwartungen des Managements hinsichtlich zukünftiger Ereignisse wider und können sich ändern. Sofern nicht durch geltendes Recht vorgeschrieben, übernimmt das Unternehmen keine Verpflichtung, die Ergebnisse von Änderungen an zukunftsgerichteten Informationen, die enthalten oder durch Verweis aufgenommen wurden, zu aktualisieren oder öffentlich bekannt zu geben, um tatsächliche Ergebnisse, zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen, Änderungen der Annahmen oder andere Faktoren, die sich auf zukunftsgerichtete Informationen auswirken, widerzuspiegeln. Wenn das Unternehmen zukunftsgerichtete Informationen aktualisiert, sollte daraus nicht geschlossen werden, dass das Unternehmen weitere Aktualisierungen in Bezug auf diese oder andere zukunftsgerichtete Informationen vornehmen wird. Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen unterliegen ausdrücklich diesem Vorbehalt.

TECHNISCHE INFORMATIONEN: David Schonfeldt, P.Geo, Vice President, Mine Geology, ist die gemäß NI 43-101 für Equinox Gold qualifizierte Person und hat den technischen Inhalt dieses Dokuments geprüft und genehmigt.

Dieser Artikel stammt von Rohstoff-Welt.de

Die URL für diesen Artikel lautet:

<https://www.rohstoff-welt.de/news/723161--Equinox-Gold-verzeichnet-ein-Jahr-des-Wandels-mit-strategischer-Fusion-Rekordproduktion-und--umsatz-Portfolio>

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Seiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere [AGB/Disclaimer!](#)

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2026. Es gelten unsere [AGB](#) und [Datenschutzrichtlinien](#).