

Great Panther Silver meldet die Finanzergebnisse des 1. Quartals 2016

05.05.2016 | [IRW-Press](#)

Vancouver, British Columbia, 04. Mai 2016. [Great Panther Silver Ltd.](#) (TSX: GPR; NYSE MKT: GPL; WKN: A0Y H8Q) ("Great Panther"; das "Unternehmen") gab heute seine Finanzergebnisse für die am 31. März 2016 geendeten 3 Monate bekannt. Die volle Version des Interims-Finanzausweises des Unternehmens und die Diskussion und Analyse des Managements ("MD&A") können auf der Webseite des Unternehmens unter www.greatpanther.com oder bei SEDAR unter www.sedar.com eingesehen werden. Alle Finanzinformationen werden in Übereinstimmung mit IFRS aufgestellt und alle Dollarangaben sind in kanadischen Dollar, es sei denn, es ist anders angegeben.

"Great Panther lieferte weiterhin aus seinen Betrieben eine starke Entwicklung im 1. Quartal, einschließlich fortgesetzt reduzierter Cashkosten und All-In Sustaining Kosten, während wir auf Kurs für unsere Gesamtjahresprognose bleiben", sagte Robert Archer, Präsident und CEO. "Unser operativer Gewinn aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten stieg gegenüber dem 1. Quartal des letzten Jahres aufgrund deutlich niedrigerer Cashkosten und günstiger Fremdwährungsumrechnung um 16%. Die konsolidierten Cashkosten des Unternehmens setzten den Abwärtstrend seit letztem Jahr fort und erreichten 4,20 US\$ je zahlbare Unze Silber, eine beeindruckende Reduktion von 52% gegenüber dem 1. Quartal 2015."

Im 1. Quartal 2016 reduzierte das Unternehmen die All-In Sustaining Kosten je zahlbare Unze Silber ("AISC") um 36% auf 9,25 US\$, was zu einem starken operativen GEwinn und Freien-Cashflow-Margen der operativen Minen des Unternehmens beitrug. Während die gesunkenen Cashkosten je zahlbare Unzen Silber ("Cashkosten") der Hauptfaktor bei der Reduktion der AISC waren, so trugen geringer als gewöhnlich ausgefallene Entwicklungs- und Erhaltungskapital-Ausgaben der operativen Minen des Unternehmens ebenfalls zum Rückgang der AISC bei. Diese Faktoren waren hauptsächlich dem Timing der Ausgaben geschuldet und man erwartet, dass die AISC über den Rest des Jahres hin zur Zielspanne des Unternehmens tendieren werden. Trotz der deutlichen Reduktion der Cashkosten und AISC und starken operativen Gewinnen aus dem Minenbetrieb vermeldete das Unternehmen einen Nettoverlust von 4,5 Mio. \$ im 1. Quartal 2016, hauptsächlich unrealisierten (nicht-barwirksamen) Währungsverlusten von 6,4 Mio. \$ auf unternehmensinterne Kredite und Anzahlungen an Tochterfirmen des Unternehmens, die Market-to-Market Wechselkurse in den Konten der Tochtergesellschaften am Ende jeder Periode sind, geschuldet. Außerdem trug ein Anstieg von 1,5 Mio. \$ bei den Ausgaben für Exploration, Evaluation und Entwicklung ("EE&D") gegenüber dem 1. Quartal 2015 zum Nettoverlust bei. Die Zunahme an EE&D Ausgaben hat primär mit den Coricancha und GDLR Projekten zu tun, für die das Unternehmen Optionsvereinbarungen im 2. Quartal 2015 unterzeichnet hatte. Das Unternehmen hat seine Arbeiten und die Option für das GDLR Projekt im 1. Quartal 2016 beendet.

Höhepunkte des 1. Quartals 2016 im Vergleich zum 1. Quartal 2015, es sei denn anders angegeben:

• Die Metallproduktion nahm um 2% auf 1.009.828 oz AgÄq zu;
• Die Silberproduktion betrug 539.472 oz, ein Rückgang von 10%;
• Die Goldproduktion stieg um 19% auf 5.599 oz Gold;
• Die Cashkosten sanken um 52% auf 4,20 US\$/oz;
• AISC sanken um 36% auf 9,25 US\$ je zahlbare oz Silber;
• Der Umsatz sank um 9% auf 18,5 Mio. \$;
• Die operativen Gewinne aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten stiegen von 6,7 Mio. \$ auf 7,7 Mio. \$;
• Das adjustierte EBITDA stieg auf 3,7 Mio. \$, verglichen mit 3,6 Mio. \$;
• Der Nettoverlust summierte sich auf 4,5 Mio. \$, verglichen mit einem Nettogewinn von 3,6 Mio. \$;
• Der operative Cashflow vor Änderungen im nicht barwirksamen Netto-Betriebskapital betrug 4,0 Mio. \$, verglichen mit 4,8 Mio. \$.
• Barmittel und Baräquivalente beliefen sich am 31. März 2016 auf 17,0 Mio. \$, verglichen mit 17,9 Mio. \$ am 31. Dezember 2015;
• Das Netto-Betriebskapital stieg zum 31. März 2016 auf 35,5 Mio. \$, verglichen mit 33,2 Mio. \$ am 31. Dezember 2015.

Operative und finanzielle Ergebniszusammenfassung

(in 1000 CAD, außer anders angegeben)	Q1 2016	Q1 2015	Änderung	Q4 2015	Änderung
OPERATIVES					
Vermahlene Tonnen (ohne Fremdverarbeitung)	88.683	99.252	-11%	94.874	-7%
Produzierte oz Silberäquivalent ("oz AgAq") ¹	1.009.828	987.887	2%	1.002.584	1%
Silberproduktion oz	539.472	597.111	-10%	553.189	-2%
Goldproduktion oz	5.599	4.703	19%	5.637	-1%
Zahlbare oz Silber	478.098	622.339	-23%	502.170	-5%
Kosten je vermahlene Tonne (USD) ²	\$ 95	\$ 102	-7%	\$ 97	-2%
Cashkosten (USD) ²	\$ 4,20	\$ 8,71	-52%	\$ 8,14	-48%
AISC (USD) ²	\$ 9,25	\$ 14,47	-36%	\$ 15,10	-39%
FINANZEN					
Umsatz	\$ 18.454	\$ 20.250	-9%	\$ 17.152	8%
Op. Gewinn aus dem Minenbetrieb vor unbaren Posten ²	\$ 7.746	\$ 6.652	16%	\$ 4.907	58%
Op. Gewinn aus dem Minenbetrieb	\$ 6.147	\$ 524	1.073%	\$ 3.226	91%
Nettogewinn (Verlust)	\$ (4.461)	\$ 3.588	-224%	\$ (4.860)	8%
Adjustiertes EBITDA ²	\$ 3.733	\$ 3.688	1%	\$ (557)	-770%
Operativer Cashflow vor nicht-barwirksamen Änderungen im Netto-Betriebskapital	\$ 4.001	\$ 4.827	-17%	\$ (775)	-616%
Barmittel am Periodenende	\$ 16.981	\$ 18.694	-9%	\$ 17.860	-5%
Netto-Betriebskapital am Periodenende	\$ 35.532	\$ 36.904	-4%	\$ 33.252	7%
Durchschnittlich realisierter Silberpreis (USD) ³	\$ 16,19	\$ 16,99	-5%	\$ 13,57	19%
ANGABEN JE AKTIE					
Gewinn (Verlust) je Aktie – basis und verwässert	\$ (0,03)	\$ 0,03	-200%	\$ (0,03)	0%

1 Auf Silberäquivalent-Unzen wird im ganzen Dokument verwiesen. Für 2016 werden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 70:1 und Ratios von 1:0,0504 und 1:0,0504 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet und auf den relevanten Metallinhalt im betrieblich produzierten oder zu produzierende oder verkauften Konzentrat angewandt. Im Vergleich dazu wurden 2015 Ag:Au Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 65:1 und Ratios von 1:0,050 und 1:0,056 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet und auf den relevanten Metallinhalt im betrieblich produzierten oder zu produzierende oder verkauften Konzentrat angewandt..

2 Das Unternehmen hat die nicht IFRS-konformen Performance-Kennzahlen Kosten je vermahlene Tonne, Cashkosten, AISC, operative Gewinn aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten, Verkaufskosten vor nicht barwirksamen Posten und adjustiertes EBITDA im gesamten Dokument verwendet. Siehe Absatz "Nicht IFRS Kennzahlen" in der MD&A für eine Erklärung dieser Kennzahlen und einen Abgleich mit den vom Unternehmen gemeldeten Finanzergebnisse gemäß IFRS. Da es sich um keine standardisierten Kennzahlen handelt, können sie nicht vergleichbar sein mit ähnlich bezeichneten Kennzahlen, die von anderen verwendet werden.

3 Durchschnittlich realisierter Silberpreis vor Verarbeitung, Raffinierungs- und Schmelzkosten.

Diskussion der Finanzergebnisse

Der Rückgang des Umsatzes um 1,8 Mio. \$ bzw. 9% im 1. Quartal 2016 im Vergleich zum 1. Quartal 2015 lag primär an einem 16%igen Rückgang des Metall-Verkaufsvolumens, was wiederum an der Zeitplanung der Konzentratverschieffungen lag. Der Effekt des niedrigeren Metall-Verkaufsvolumens beträgt geschätzte 4,3 Mio. \$ Umsatzrückgang und wurde teilweise ausgeglichen durch einen positiven Einfluss eines stärkeren US Dollar/kanadischen Dollar ("USD"/"CAD") Wechselkurses von ca. 2,0 Mio. \$ im 1. Quartal 2016 sowie dem Einfluss von um 13% gestiegenen durchschnittlich realisierten Goldpreisen (in USD), was sich ca. 0,2 Mio. \$ positiv auf den Umsatz auswirkte. Wegen des geringeren Metall-Verkaufsvolumens waren auch die Schmelz- und Raffinierungskosten um 0,2 Mio. \$ niedriger als im 1. Quartal 2015, was sich ebenfalls positiv auf den Umsatz auswirkte.

Die operativen Gewinne aus dem Minenbetrieb vor nicht-barwirksamen Posten beliefen sich im 1. Quartal

2016 auf 7,7 Mio. \$, eine Zunahme von 1,1 Mio. \$ im Vergleich zum 1. Quartal 2015. Dies war hauptsächlich das Ergebnis des Einflusses günstiger Wechselkurse. Der im 1. Quartal 2016 im Vergleich zum kanadischen Dollar stärkere US Dollar hatte den Effekt wachsender Erlöse in CAD. Umgekehrt führte die 9%ige Stärkung des CAD gegenüber dem mexikanischen Peso ("MXN") zu dem Effekt, dass sich die Produktionskosten in MXN in CAD reduzierten. Außerdem profitierten die operativen Gewinne aus dem Minenbetrieb des Unternehmens von der Zunahme des durchschnittlich realisierten Goldpreises im Vergleich zum 1. Quartal 2015 sowie von den gesunkenen Schmelz- und Raffinierungskosten. Diese Faktoren wurden vom Einfluss des niedrigeren Metall-Verkaufsvolumens, was an der Zeitplanung der Konzentratvers Schiffungen lag, zunichte gemacht.

Ausgaben für Exploration, Evaluation und Entwicklung ("EE&D") beliefen sich im 1. Quartal 2016 auf 2,5 Mio. \$, eine Zunahme von 1,5 Mio. \$ im Vergleich zur gleichen Periode 2015. Dies lag primär an den Explorations- und Evaluationsprogrammen in Zusammenhang von den Coricancha und GDLR Projekten, die begannen, nachdem das Unternehmen Optionsvereinbarungen für diese Projekte im 2. Quartal 2015 geschlossen hatte und diese bis 1. Quartal 2016 fortsetzte.

Finanzen und andere Ausgaben erhöhten sich beträchtlich wegen Netto-Wechselkursverlusten von 6,1 Mio. \$, die im 1. Quartal 2016 verbucht wurden, verglichen mit 6,0 Mio. \$ Währungsgewinnen, die in der gleichen Periode 2015 verbucht worden waren. Diese Netto-Wechselkursverluste schließen 6,9 Mio. \$ an Währungsverlusten ein, von denen 6,4 Mio. \$ zu unternehmensinternen Salden gehören, teilweise ausgeglichen durch einen Fair-Value Gewinn von 0,7 Mio. \$ auf ausstehende Fremdwährungs-Forward-Kontrakte zum 31. März 2016.

Der Nettoverlust von 4,5 Mio. \$ im 1. Quartal 2016 lag primär an den in der gleichen Periode verbuchten 6,1 Mio. \$ Wechselkursverlusten. Dies vergleicht sich mit 6,0 Mio. \$ Wechselkursgewinnen aus dem 1. Quartal 2015. Außerdem trugen eine 1,5 Mio. \$ Erhöhung der EE&D Ausgaben und eine 0,3 Mio. \$ Erhöhung der Ausgaben für Einkommensteuer zum Nettoverlust im 1. Quartal 2016 bei. Diese Faktoren wurden teilweise ausgeglichen durch eine 5,6 Mio. \$ Zunahme des operativen Gewinns aus dem Minenbetrieb sowie einem Rückgang von 0,3 Mio. \$ bei den Gemein- und Verwaltungskosten ("G&A").

Das adjustierte EBITDA von 3,7 Mio. \$ im 1. Quartal 2016 war mit dem Quartal der Vorjahresperiode vergleichbar.

Cashkosten und All-In Sustaining Kosten

Die Cashkosten lagen im 1. Quartal 2016 bei 4,20 US\$, was einen Rückgang von 52% gegenüber dem 1. Quartal 2015 darstellt. Der Rückgang der Cashkosten war primär ein Resultat der höheren Beiproduktgutschriften je zahlbare Unze Silber aufgrund der gestiegenen Goldproduktion. Dies lag an der Zunahme der Produktion von San Ignacio, wo sich höhere Goldgehalte finden. Außerdem reduzierte der stärkere USD im Vergleich zum MXN die Cash-Betriebskosten in US-Dollar.

Die AISC des 1. Quartals 2016 sanken im Vergleich zum 1. Quartal 2015 um 36% auf 9,25 US\$, hauptsächlich wegen der oben beschriebenen Reduktion der Cashkosten. Die Reduktion der G&A Ausgaben, Erhaltungs- EE&D Ausgaben und Erhaltungskapitalausgaben trugen auch zum Rückgang der AISC bei. Das Unternehmen erwartet eine Zunahme der Erhaltungskapitalausgaben und der EE&D Ausgaben in den kommenden Quartalen, was zu einem Anstieg der AISC gegenüber dem im 1. Quartal 2016 berichteten Niveau führen sollte. Dennoch behält das Unternehmen seine Vorgabe 2016 für die Cashkosten und AISC bei wie im Ausblick unten dargestellt.

Es wird auf die Diskussion und Analyse des Managements (MD&A) für eine weitere Diskussion der Cashkosten und AISC und für einen Abgleich mit den unter IFRS berichteten Finanzergebnissen des Unternehmens verwiesen.

Ausblick

Die zuvor vom Unternehmen veröffentlichten Produktions- und Kostenvorgaben für das am 31. Dezember 2016 endende Jahr bleiben unverändert.

Produktions- und Cashkosten-Vorgaben	Q1 2016 tatsächlich	FJ 2016 Vorgabe	FJ 2015 tatsächlich
Unzen Silberäquivalent gesamt ¹	1.009.828	4.000.000 – 4.200.000	4.159.121
Cashkosten (USD) ²	\$ 4,20	\$ 5,00 – \$ 7,00	\$ 7,50
AISC (USD) ²	\$ 9,25	\$ 13,00 – \$ 15,00	\$ 13,76
Explorationsbohrungen – operative Minen (m)	2.135	11.000	17.680

Die von Unternehmen früher veröffentlichte Planung für Kapital-Investitionen und EE&D Ausgaben für das Jahr per 31. Dezember 2016 bleibt unverändert.

Investitionen und EE&D Ausgaben-Planung (in Mio. CAD)	Q1 2016 tatsächlich	FJ 2016 Planung	FJ 2015 tatsächlich
Investitionen – Gebäude, Anlage & Ausrüstung	\$0,4	\$3,5 – 5,0	\$3,2
Kapitalisierte Entwicklungskosten – operative Mine	\$0,1	\$0,5	\$3,2
Explorations-, Bewertungs- und Entwicklungsausgaben – operative Minen	\$0,6	\$7,0 – 8,0	\$4,6
Explorations- und Bewertungsausgaben - Coricancha	\$1,2	\$1,0 – 3,0	\$2,7

1 Für die Vorgabe 2016 wurden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag: Au Ratios von 70:1 und Ratios von 1:0,0504 für den Preis/oz Silber in US Dollar zu Blei und Zink je Pfund errechnet. Für 2015 wurden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag: Au Ratios von 65:1 und Ratios von 1:0,050 und 1:0,056 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet.

2 Cashkosten und AISC sind nicht IFRS-konforme Kennzahlen. Es wird auf den Absatz der Nicht-IFRS-Kennzahlen in der MD&A des Unternehmens für eine Erklärung dieser Kennzahlen und einen Abgleich mit den vom Unternehmen gemeldeten Finanzergebnisse gemäß IFRS verwiesen. Da es sich um keine standardisierten Kennzahlen handelt, können sie nicht vergleichbar sein mit ähnlich bezeichneten Kennzahlen, die von anderen verwendet werden.

Webcast und Konferenzschaltung zur Diskussion der Finanzergebnisse des 1. Quartals 2016

Great Panther wird einen live Webcast und Konferenzschaltung zur Diskussion der Finanzergebnisse am 5. Mai 2016, 8:00 Uhr PST, 11:00 Uhr EST abhalten. Geleitet wird die Telefonkonferenz von Herrn Robert Archer, Präsident und CEO, und Herrn Jim Zadra, CFO und Unternehmenssekretär.

Aktionäre, Analysten, Investoren und Medienvertreter sind eingeladen, an dem Live-Webcast und dem Konferenzgespräch durch Anmeldung oder Einwahl kurz vor Beginn teilzunehmen.

Live Webcast und Registrierung: www.greatpanther.com
 USA und Kanada (gebührenfrei): (866) 832 4290
 International (gebührenpflichtig): (919) 825 3215
 Konferenz-Nr.: 99233135

Great Panthers archivierten Webcast können Sie in der [Investor-Sektion](#) auf der Webseite des Unternehmens ca. eine Stunde nach dem Konferenzgespräch aufrufen.

Nicht-IFRS-Kennzahlen

Die Diskussion der Finanzergebnisse in dieser Pressemeldung schließt Verweise zu operativen Gewinnen aus dem Minenbetrieb vor nicht-zahlungswirksamen Posten, adjustiertem EBITDA, Cashkosten und AISC ein, die keine IFRS-Kennzahlen sind. Das Unternehmen stellt diese Kennzahlen als zusätzliche Informationen zu den Finanzergebnissen und der Performance des Unternehmens zur Verfügung. Bitte lesen Sie die MD&A des Unternehmens für die am 31. März 2016 geendeten drei Monate, um Definitionen und Abgleiche dieser Kennzahlen gegenüber den Finanzergebnissen des Unternehmens zu erhalten.

Über Great Panther

[Great Panther Silver Limited](#) ist ein primäres Silberproduktions- und Explorationsunternehmen, das an der Toronto Stock Exchange unter dem Kürzel GPR und an der NYSE MKT unter dem Kürzel GPL gelistet ist. Die Aktivitäten des Unternehmens sind derzeit auf den Abbau von Edelmetallen in seinen beiden zu 100% eigene Minen, dem Guanajuato-Minenkomplex, der die San-Ignacio-Satellitenmine einschließt, und Topia in Durango, fokussiert. Das Unternehmen hält eine Optionsvereinbarung zum Erwerb von 100% der Anteile am Coricancha Minenkomplex in den Zentral-Anden von Peru, wo ein aktives Explorationsprogramm im Gange ist.

Robert Archer
Präsident & CEO

WARNUNGEN ZUR VORSICHT HINSICHTLICH VORAUSSCHAUENDER AUSSAGEN

Diese Meldung enthält vorausschauende Aussagen im Sinne des US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 und vorausschauende Informationen im Sinne des kanadischen Wertpapierrechts (zusammen "vorausschauende Aussagen"). Zu solchen vorausschauenden Aussagen können unter anderem die Produktionspläne seines Guanajuato Minenkomplexes und der Topia Mine in Mexiko, die Pläne für die Exploration der anderen Liegenschaften in Mexiko und Peru, das gesamte wirtschaftliche Potential der Liegenschaften und der Zugang zu angemessener Finanzierung gehören. Zudem können sie bekannte und unbekannte Risiken, Unsicherheiten und andere Faktoren beinhalten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistung und Errungenschaften von den in solchen vorausschauenden Aussagen angekündigten oder implizierten deutlich abweichen. Zu solchen Faktoren zählen unter anderem Risiken und Unsicherheiten im Zusammenhang mit möglichen politischen Risiken bei Operationen des Unternehmens in ausländischen Rechtssystemen, Unsicherheiten bei den Schätzungen zu Produktion und Kosten und mögliche unerwartete Kosten und Ausgaben, Unsicherheiten bei Mineral-Ressourcenschätzungen, physische Risiken im Bergbau, Währungsschwankungen, Schwankungen bei den Preisen für Silber, Gold und Basismetalle, der Abschluss von wirtschaftlichen Bewertungen, Änderungen der Projektparametern bei der Optimierung der Pläne, die Unzugänglichkeit oder das Scheitern beim fristgerechten Abschluss einer angemessenen Finanzierung sowie andere Risiken und Unsicherheiten, darunter auch die im zuletzt eingereichten Jahresbericht des Unternehmens und im Bericht wesentlicher Änderungen beschriebenen, eingereicht bei der Canadian Securities Administrators und verfügbar auf www.sedar.com und die Berichte auf Formular 40-F und Formular 6-K, eingereicht bei der Securities and Exchange Commission und verfügbar unter www.sec.gov.

Für den Inhalt der Pressemeldung ist allein die Gesellschaft verantwortlich. Sie wurde weder von der TSX-Venture Exchange, noch von einem Dritten geprüft. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten sie die englische Originalmeldung auf www.sedar.com bzw. www.sec.gov oder auf der Firmenwebsite! ([zur Meldung](#))

Weitere Informationen erhalten Sie bei:

Great Panther Silver Ltd.
Spiros Cacos
Direktor Investor Relations
+1-604-638-8955 oder gebührenfrei: 1-888-355-1766
scacos@greatpanther.com
www.greatpanther.com

Deutsche Anleger:
Metals& Mining Consult Ltd.
Tel.: 03641 / 597471

GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Ausweis der Finanzposition
(in tausend kanadischen Dollars)

Per 31. März 2016 und 31. Dezember 2015 (ungeprüft)

	March 31, 2016	December 31, 2015
Assets		
Current assets:		
Cash and cash equivalents	\$ 16,981	\$ 17,860
Trade and other receivables	13,162	12,576
Inventories	8,229	8,536
Other current assets	1,454	1,110
Derivative assets	737	-
	40,563	40,082
Non-current assets:		
Mineral properties, plant and equipment	19,461	21,252
Exploration and evaluation assets	5,155	5,427
Intangible assets	51	111
Deferred tax asset	325	413
	\$ 65,555	\$ 67,285
Liabilities and Shareholders' Equity		
Current liabilities:		
Trade and other payables	\$ 5,031	\$ 6,830
Non-current liabilities:		
Reclamation and remediation provision	4,846	4,762
Deferred tax liability	3,909	3,998
	13,786	15,590
Shareholders' equity:		
Share capital	126,618	125,646
Reserves	14,700	11,137
Deficit	(89,549)	(85,088)
	51,769	51,695
	\$ 65,555	\$ 67,285

GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Ausweis des Gewinns
(in tausend kanadischen Dollars, außer Angaben je Aktie)
Per 31. März 2016 und 2015 (ungeprüft)

	For the three months ended March 31,	
	2016	2015
Revenue	\$ 18,454	\$ 20,250
Cost of sales		
Production costs	10,708	13,598
Amortization and depletion	1,550	6,000
Share-based compensation	49	128
	12,307	19,726
Mine operating earnings	6,147	524
General and administrative expenses		
Administrative expenses	1,658	2,074
Amortization and depletion	69	63
Share-based compensation	207	98
	1,934	2,235
Exploration, evaluation, and development expenses		
Exploration and evaluation expenses	1,836	772
Mine development costs	587	144
Share-based compensation	27	57
	2,450	973
Finance and other income (expense)		
Interest income	30	139
Finance costs	(26)	(21)
Foreign exchange gain (loss)	(6,143)	5,966
Other income	23	26
	(6,116)	6,110
(Loss) income before income taxes	(4,353)	3,426
Income tax expense (recovery)	108	(162)
Net (loss) income for the period	\$ (4,461)	\$ 3,588
Other comprehensive income (loss), net of tax		
<i>Items that are or may be reclassified subsequently to net income (loss):</i>		
Foreign currency translation	3,580	(2,054)
Change in fair value of available-for-sale financial assets (net of tax)	4	-
	3,584	(2,054)
Total comprehensive (loss) income for the period	\$ (877)	\$ 1,534
Earnings (loss) per share		
Basic and diluted	\$ (0.03)	\$ 0.03

GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Ausweis des Cashflows
(in tausend kanadischen Dollars)
Per 31. März 2016 und 2015 (ungeprüft)

	Three months ended March 31,	
	2016	2015
Cash flows from operating activities		
Net income (loss) for the period	\$ (4,461)	\$ 3,588
Items not involving cash:		
Amortization and depletion	1,619	6,063
Unrealized foreign exchange loss (gains)	6,425	(4,816)
Income tax expense (recovery)	108	(162)
Share-based compensation	283	283
Other non-cash items	15	(118)
Interest received	17	49
Income taxes paid	(5)	(60)
	4,001	4,827
Changes in non-cash working capital:		
Increase in trade and other receivables	(1,353)	(2,946)
Decrease (increase) in inventories	(395)	94
Increase in other current assets	(374)	(636)
Increase (decrease) in trade and other payables	(1,516)	505
Net cash from operating activities	363	1,844
Cash flows from investing activities:		
Additions to mineral properties, plant and equipment	(575)	(1,325)
Advances under Cangold Loan	-	(932)
Net cash used in investing activities	(575)	(2,257)
Cash flows from financing activities:		
Proceeds from exercise of share options	668	9
Net cash from financing activities	668	9
Effect of foreign currency translation on cash and cash equivalents	(1,335)	1,130
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(879)	726
Cash and cash equivalents, beginning of period	17,860	17,968
Cash and cash equivalents, end of period	\$ 16,981	\$ 18,694

Dieser Artikel stammt von Rohstoff-Welt.de

Die URL für diesen Artikel lautet:

<https://www.rohstoff-welt.de/news/57744--Great-Panther-Silver-meldet-die-Finanzergebnisse-des-1.-Quartals-2016.html>

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere [AGB/Disclaimer](#)!

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2026. Es gelten unsere [AGB](#) und [Datenschutzrichtlinien](#).