

Great Panther Silver gibt die Finanzergebnisse des 2. Quartals 2015 bekannt

06.08.2015 | [IRW-Press](#)

Vancouver, British Columbia, 05. August 2015. [Great Panther Silver Limited](#) (TSX: GPR; NYSE MKT: GPL; WKN: A0Y H8Q) ("Great Panther"; das "Unternehmen") gab heute seine Finanzergebnisse für die 3 und 6 Monate, die am 30. Juni 2015 endeten, bekannt. Die volle Version des Finanzausweises des Unternehmens und die Diskussion und Analyse des Managements ("MD&A") können auf der Webseite des Unternehmens unter www.greatpanther.com oder bei SEDAR unter www.sedar.com eingesehen werden. Alle Finanzinformationen werden in Übereinstimmung mit IFRS aufgestellt und alle Dollarangaben sind in kanadischen Dollar, es sei denn, es ist anders angegeben.

"Great Panthers Finanzergebnis des 2. Quartals 2015 spiegelt solides Wachstum bei Umsatz, Margen und Cashflow wider, trotz weiterer Rückgänge der Silber- und Goldpreise", sagte Robert Archer, Präsident und CEO. "Verbesserte Gehalte, Rekordproduktion und die Stärke des US-Dollars haben zu den starken Finanzergebnissen und der deutlichen Senkung unserer Cashkosten und All-In-Gesamtkosten beigetragen. Basierend auf der Stärke unserer Ergebnisse seit Jahresanfang freuen wir uns, die Zurücknahme unserer Cashkosten- und All-In-Sustaining-Kostenplanung für 2015, was begleitet wird durch die Anfang Juli verlaublich erhöhte Produktionsplanung, bekanntgeben zu können. Im 2. Quartal wurde auch die Übernahme der Cangold Limited abgeschlossen und eine Option über den Erwerb des Coricancha Minenkomplexes in Peru unterzeichnet. Dies sind Schlüsselschritte bei Great Panthers strategischer Entwicklung, die wir aus dem starken, in unseren Betrieben generierten, Cashflow finanzieren konnten."

Höhepunkte im Vergleich zum 2. Quartal 2014, es sei denn anders angegeben

• Rekord-Metallproduktion von 1.088.355 oz AgÄq, was eine Erhöhung von 51% darstellt,

• Die San Ignacio Produktion stieg um 162.422 oz AgÄq auf 250.127 oz AgÄq;

• Die Silberproduktion stieg um 54% auf einen neuen Quartalsrekord von 648.810 oz Silber;

• Die Goldproduktion stieg um 41% auf einen Rekordwert von 5.322 oz Gold;

• Die Cashkosten je zahlbare Unze Silber ("Cashkosten") sanken um 56% auf 6,63 US\$;

• Die All-in Sustaining Kosten je zahlbare Unzen Silber ("AISC") sanken um 49% auf 12,54 US\$;

• Der Umsatz stieg um 33% auf 19,2 Mio. \$;

• Der Bruttogewinn vor nicht barwirksamen Posten stieg von 2,4 Mio. \$ auf 6,7 Mio. \$;

• Der Nettoverlust betrug 4,7 Mio. \$, verglichen mit einem Nettoverlust von 4,5 Mio. \$;

• Das adjustierte EBITDA betrug 4,2 Mio. \$, verglichen mit 0,2 Mio. \$;

• Barmittel und Baräquivalente beliefen sich am 30. Juni 2015 auf 19,4 Mio. \$, verglichen mit 18,0 Mio. per 31. Dezember 2014;

• Das Netto-Betriebskapital stieg von 32,9 Mio. \$ am 31. Dezember 2014 auf 33,9 Mio. \$ am 30. Juni 2015.

Die Cashkosten-Planung für 2015 wird auf 9,00 - 10,00 US\$ von 11,50 - 12,50 US\$ reduziert und die AISC werden von 18,50 - 19,85 US\$ auf 15,00 - 17,00 US\$ gesenkt.

Obwohl im 2. Quartal Umsatz, Bruttogewinn, adjustiertes EBITDA und operativer Cashflow beträchtliche Verbesserungen gegenüber dem 2. Quartal letzten Jahres zeigten, verbuchte das Unternehmen einen Nettoverlust aufgrund des Einflusses eines Währungsverlustes von 3,8 Mio. \$, einer 1 Mio. \$ Erhöhung der Abschreibungsaufwendungen und einer Erhöhung der Explorations- und Evaluierungsausgaben in Zusammenhang bestimmter Cangold- und Coricancha Transaktionskosten, die nicht kapitalisiert wurden.

Der Fremdwährungsverlust ist im wesentlichen unrealisiert und hängt zusammen mit Great Panthers Investment in seine mexikanischen Operationen, die so strukturiert sind, dass ein hoher US-Dollar Kredit von einer mexikanischen Tochtergesellschaft an eine andere Tochter von Great Panther zu zahlen ist. Als unternehmensinterne Verbindlichkeit ist der Kredit keine Verbindlichkeit des Gesamtunternehmens, jedoch werden die resultierenden Währungsgewinne und -verluste in den Konten der mexikanischen Tochtergesellschaft verbucht und spiegeln sich in den konsolidierten Gewinnausweisen des Unternehmens wider.

Operative und finanzielle Ergebniszusammenfassung

(in 1000 CAD, außer Unzen, Angaben je Aktie und je Unze)	Q2 2015	Q2 2014	% Änderung	6 Monate per 30.06.2015	6 Monate per 30.06.2014	% Änderung
OPERATIVES						
Vermahlene Tonnen (ohne Fremdverarbeitung)	87.476	80.964	8%	186.728	153.595	22%
Produzierte oz Silberäquivalent ¹	1.088.355	718.794	51%	2.076.241	1.386.143	50%
Silberproduktion oz	648.810	420.001	54%	1.245.921	790.669	58%
Goldproduktion oz	5.322	3.773	41%	10.025	7.439	35%
Zahlbare oz Silber	607.898	381.302	59%	1.230.238	733.589	68%
Kosten je vermahlene t ²	\$ 108,79	\$ 125,29	-13%	\$ 105,25	\$ 123,43	-15%
Cashkosten je zahlbare oz Silber (USD) ²	\$ 6,63	\$ 15,03	-56%	\$ 7,68	\$ 14,29	-46%
AISC je zahlbare oz Silber (USD) ²	\$ 12,54	\$ 24,40	-49%	\$ 13,52	\$ 24,29	-44%
FINANZEN						
Umsatz	\$ 19.183	\$ 14.465	33%	\$ 39.434	\$ 27.345	44%
Bruttogewinn vor nicht barwirksamen Posten ²	\$ 6.713	\$ 2.427	177%	\$ 13.366	\$ 5.698	135%
Bruttogewinn (Verlust)	\$ 1.668	\$ 1.529	209%	\$ 2.193	\$ (1.947)	213%
Nettogewinn (Verlust)	\$ (4.722)	\$ (4.492)	-5%	\$ (1.132)	\$ (5.094)	78%
Adjustiertes EBITDA ²	\$ 4.205	\$ 213	1.874%	\$ 7.553	\$ (332)	2.375%
Operativer Cashflow ³	\$ 3.567	\$ (323)	1.208%	\$ 8.397	\$ 291	2.786%
Barmittel am Periodenende	\$ 19.432	\$ 18.045	8%	\$ 19.432	\$ 18.045	8%
Netto-Betriebskapital am Periodenende	\$ 33.942	\$ 34.241	-1%	\$ 33.942	\$ 34.241	-1%
Durchschnittlich realisierter Silberpreis (USD) ⁴	\$ 15,47	\$ 20,50	-25%	\$ 16,24	\$ 19,77	-18%
ANGABEN JE AKTIE						
Gewinn (Verlust) je Aktie - unverwässert	\$ (0,03)	\$ (0,03)		\$ (0,01)	\$ (0,04)	
Gewinn (Verlust) je Aktie - verwässert	\$ (0,03)	\$ (0,03)		\$ (0,01)	\$ (0,04)	

1 Auf Silberäquivalent-Unzen wird im ganzen Dokument verwiesen. Für 2015 werden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 65:1 und Ratios von 1:0,050 und 1:0,056 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet und auf den relevanten Metallinhalt im betrieblich produzierten oder zu produzierende oder verkauften Konzentrat angewandt. Im Vergleich dazu wurden 2014 Ag:Äq Unzen unter Verwendung von Preisen von 18,50 US\$/oz, 1.110 US\$/oz (Ratio 60:1), 0,90 US\$/Pfund und 0,85 US\$/Pfund für Silber, Gold, Blei und Zink aufgestellt.

2 Das Unternehmen hat die nicht IFRS-konformen Performance-Kennzahlen Kosten je vermahlene Tonne, Cashkosten je zahlbare Unze Silber, All-In Sustaining Kosten je zahlbare oz Silber ("AISC"), Bruttogewinn vor nicht barwirksamen Posten, Verkaufskosten vor nicht barwirksamen Posten und adjustiertes EBITDA im gesamten Dokument verwende. Siehe Absatz "Nicht IFRS Kennzahlen" in der MD&A für eine Erklärung dieser Kennzahlen und einen Abgleich mit den vom Unternehmen gemeldeten Finanzergebnisse gemäß IFRS. Da es sich um keine standardisierten Kennzahlen handelt, können sie nicht vergleichbar sein mit ähnlich bezeichneten Kennzahlen, die von anderen verwendet werden.

3 Vor Änderungen im nicht barwirksamen Betriebskapital

4 Durchschnittlich realisierter Silberpreis vor Verarbeitung, Raffinerungs- und Schmelzkosten.

Diskussion der Finanzergebnisse des 2. Quartals 2015

Im 2. Quartal 2015 verbuchte das Unternehmen einen Umsatz von 19,2 Mio. \$, verglichen mit 14,5 Mio. \$ im 2. Quartal 2014. Der Anstieg um 4,7 Mio. \$ ist primär dem 54%igen Anstieg des Metall-Verkaufsvolumens als Ergebnis erhöhter Metallproduktion geschuldet. Außerdem hatte ein 12%iger Anstieg des US Dollars gegenüber dem kanadischen Dollar einen Einfluss auf die in kanadischen Dollar verbuchten Umsätze. Diese Faktoren haben die Rückgänge von 25% und 10% bei den durchschnittlich realisierten Silber- und Goldpreisen in US Dollars mehr als ausgeglichen.

Der Bruttogewinn vor nicht barwirksamen Posten stieg um 4,3 Mio. \$ im 2. Quartal 2015 gegenüber dem 2. Quartal 2014 aufgrund eines Anstiegs des Umsatzes von 4,7 Mio. \$, was die um 0,4 Mio. \$ höheren Verkaufskosten vor nicht barwirksamen Posten übertraf. Die relativ höhere Steigerung des Umsatzes liegt an Einfluss des stärkeren US Dollars gegenüber dem kanadischen Dollar sowie in der 59%igen Erhöhung der zu beträchtlich niedrigeren Stückkosten verkauften zahlbaren Unzen Silber.

Absetzung und Abschreibung auf Mineralprojekte, Anlage und Ausrüstung stieg in Relation zu den Verkaufskosten auf 5,0 Mio. \$ im 2. Quartal 2015 gegenüber 3,9 Mio. \$ im 2. Quartal 2014. Dies lag an einer Reduktion der M&I Ressourcen der Guanajuato Mine, basierend auf der aktualisierten Mineral-Ressourcenschätzung vom Februar 2015. Die Reduktion der Ressourcenschätzung hat den Effekt der Minderung der Abschreibungsbasis und daher der Erhöhung des Abschreibungsaufwands je produzierter und verkaufter Einheit.

Die Gemein- und Verwaltungskosten ("G&A") betragen im 2. Quartal 2015 1,8 Mio. \$, verglichen mit 1,9 Mio. \$ in der entsprechenden Periode 2014. Der Rückgang spiegelt die Abschreibung von ca. 0,1 Mio. \$ an mexikanischen Umsatzsteuererstattungen während des 2. Quartals 2014 wider.

Die Explorations- und Bewertungsausgaben ("E&E") lagen im 2. Quartal 2015 bei 1,0 Mio. \$, verglichen mit 0,5 Mio. \$ in der gleichen Periode 2014. Der Anstieg ist primär der Erhöhung der laufenden Entwicklungsausgaben für San Ignacio geschuldet, was weiter verausgabt wird, da die Mine die Anforderungen für eine Kapitalisierung nach IFRS nicht erfüllt. Das Unternehmen verbuchte auch eine Erhöhung der Aktien-basierten Vergütung und der Rechts- und Due-Diligence-Kosten in Zusammenhang mit den Coricancha und Cangold-Transaktionen, die nicht kapitalisiert wurden.

Finanzen und sonstige Ausgaben beliefen sich im 2. Quartal 2015 auf 3,8 Mio. \$ im Vergleich zu 2,8 Mio. \$ in der gleichen Periode 2014. Diese Veränderung hängt primär mit Anstieg von 1,0 Mio. \$ an Fremdwährungsverlusten, die im 2. Quartal verbucht wurden, gegenüber der Vergleichsperiode, zusammen. Der Fremdwährungsverlust hängt hauptsächlich an einem unrealisierten Fremdwährungsverlust auf einen beträchtlichen US-Dollar-Kredit, der von der mexikanischen Tochter des Unternehmen einer anderen Tochter gegenüber geschuldet ist.

Das Unternehmen verbuchte eine Netto-Einkommensteuererstattung von 0,2 Mio. \$ während des 2. Quartals 2015, hauptsächlich als Ergebnis einer Reduktion der Schätzung zukünftiger Sonder-Bergbauabgaben, die von der mexikanischen Betrieben zu zahlen sind. Die aufgeschobene Einkommensteuer-Erstattung im 2. Quartal 2014 betrug 2,2 Mio. und hängt mit Vor-Steuer-Verlusten durch die Betriebe des Unternehmens in Mexiko, die in der Periode verbucht wurden.

Der Nettoverlust im 2. Quartal 2015 belief sich auf 4,7 Mio. \$, verglichen mit einem Nettoverlust von 4,5 Mio. \$ in der gleichen Periode 2014. Der Anstieg an Nettoverlust liegt primär an dem um 1,0 Mio. \$ erhöhten Fremdwährungsverlust, wie oben beschrieben, sowie an einer Reduktion an Einkommensteuererstattung von 2,2 Mio. \$ im 2. Quartal 2014 auf 0,2 Mio. \$ im 2. Quartal 2015. Diese Faktoren wurden fast komplett durch die Erhöhung des Bruttogewinns von 3,2 Mio. \$ ausgeglichen.

Das adjustierte EBITDA belief sich im 2. Quartal 2015 auf 4,2 Mio. \$, verglichen mit einem adjustierten EBITDA von 0,2 Mio. \$ in der entsprechenden Periode 2014. Der Anstieg des adjustierten EBITDA spiegelt die Erhöhung des Bruttogewinns vor nicht barwirksamen Posten um 4,3 Mio. \$ und einen Rückgang der G&A Ausgaben um 0,1 Mio. \$ wieder.

Cashkosten und All-In Sustaining Kosten

Die Cashkosten beliefen sich im 2. Quartal 2015 auf 6,63 US\$, was einen Rückgang um 56% im Vergleich zu den 15,03 US\$ im 2. Quartal 2014 darstellt. Dieser Rückgang an Cashkosten lag hauptsächlich an verbesserten Erzgehalten, was zu einem Anstieg der zahlbaren Unzen Silber von 59% beitrug, und an höheren Beiproduktgutschriften. Die Cashkosten profitierten auch von einer Stärkung des US Dollars zum mexikanischen Peso, was die Produktionskosten in US-Dollar-Werten senkte.

Die AISC im 2. Quartal 2015 sanken von 24,40 US\$ im 2. Quartal 2014 auf 12,54 US\$. Dieser Rückgang um

49% lag primär an der Reduktion der Cashkosten. Außerdem gab es eine Reduzierung der Gemein- und Verwaltungskosten, der laufenden Exploration und Bewertung und der Erhaltungskapital-Ausgaben je zahlbare Unze Silber, aufgrund der Erhöhung der oben beschriebenen Erhöhung der Menge zahlbarer Unzen Silber.

Sie werden auf die Management-Diskussion und Analyse des Managements für eine weitere Diskussion der Cashkosten und AISC und für einen Abgleich der Finanzergebnisse des Unternehmens nach IFRS verwiesen.

Barmittel und Betriebskapital per 30. Juni 2015

Per 30. Juni 2015 verfügte das Unternehmen über Barmittel und Barmitteläquivalente von 19,4 Mio. \$, verglichen zu 18,0 Mio. \$ per 31. Dezember 2014. Der Anstieg der Barmittel um 1,5 Mio. \$ im 1. Halbjahr 2015 lag primär am operativen Cashflow vor Änderungen im nicht barwirksamen Betriebskapital von 8,4 Mio. \$ und einer Erhöhung der Barmittel und -äquivalente um 0,7 Mio. \$ als Ergebnis günstiger Währungsschwankungen. Diese Faktoren haben die 6,6 Mio. \$, die in Mineralprojekte, Anlagen und Ausrüstung und die Exploration und Bewertung von Assets und die Erhöhung des nicht barwirksamen Betriebskapital (primär Forderungen) von 1,0 Mio. \$ überkompensiert.

Per 30. Juni 2015 verfügte das Unternehmen über ein Netto-Betriebskapital in Höhe von 33,9 Mio. \$, verglichen mit 32,9 Mio. \$ per 31. Dezember 2014. Das Betriebskapital stieg um 1,0 Mio. \$ aufgrund der Zunahmen von 1,5 Mio. \$ an Barmitteln, abzüglich einer 0,5 Mio. \$ Zunahme an Handels- und sonstigen Verbindlichkeiten während des 1. Halbjahres 2015.

Ausblick

Am 14. Juli 2015 gab das Unternehmen eine Erhöhung seiner Produktionsvorgaben für 2015 um ca. 8% von 3,5 bis 3,6 Mio. oz AgÄq auf 3,8 bis 3,9 Mio. oz AgÄq als Ergebnis besser als erwarteter Produktionsergebnisse während des 1. Halbjahrs 2015 bekannt. Während die verbesserte Gehaltskontrolle und die höheren Cut-Off-Gehalte in allen Minen höhere Produktionsniveaus halten sollten, so ist doch die Produktionshistorie der südlichen Erweiterungszonen und von San Ignacio noch jung. Gehaltsschwankungen sind möglich und das Unternehmen kann veränderte Abbaumethoden in Betracht ziehen, um die Kosten zu reduzieren, was auch die Verarbeitungsgehälter beeinflussen kann. Die revidierte Planung stellt eine Erhöhung von ca. 21% gegenüber der Produktion von 2014 dar, einschließlich eines kleinen Einflusses durch die Veränderung der Ratios für die Festsetzung der oz AgÄq aufgrund der Bewegungen der Metallpreise im letzten Jahr.

Nach Prüfung der zuvor gemeldeten Vorgaben für Cashkosten und AISC für 2015 reduziert das Unternehmen seine Cashkosten- und AISC-Vorgaben. Die Reduzierung spiegelt die starken Ergebnisse bei Cashkosten und AISC im 1. Halbjahr wider. Die Cashkosten-Vorgabe wird von 11,50 - 12,50 \$ auf 9,00 - 10,00 \$ und die AISC von 18,50 - 19,85 \$ auf 15,00 - 17,00 \$ reduziert.

Produktions- und Cashkosten-Vorgaben	2014 tatsächlich	H1 2015 tatsächlich	2015 Ziel-Spannen	2015 revidierte Spanne
Unzen Silberäquivalent gesamt	3.187.832	2.076.241	3.500.000 – 3.600.000	3.800.000 - 3.900.000
Cashkosten je zahlbare Unze Silber (USD)	\$ 12,78	\$ 7,68	\$ 11,50 – \$ 12,50	\$ 9,00 - \$ 10,00
AISC (USD)	\$ 22,07	\$ 13,52	\$ 18,50 – \$ 19,85	\$ 15,00 - \$ 17,00

Am 2. Juli 2015 gab das Unternehmen ein Update zu seinen Diamant-Bohrprogrammen für das 2. Halbjahr 2015. Als Ergebnis des Abschlusses der Cangold Übernahme und der Unterzeichnung der Coricancha Option erhöhen sich die für 2015 geplanten Bohrmeter von 19.000 m auf 29.700 m, was 3 - 4 Mio. \$ mehr Explorations- und Bewertungsausgaben für 2015 bedeutet. Die 29.700 m betreffen Bohrmeter für den GMC, das Guadalupe de los Reyes und das Coricancha Projekt.

Das Unternehmen behält seine Planung von 10 - 12 Mio. \$ Kapitalinvestitionen für 2015, bestehend aus kapitalisierter Minenentwicklung und Diamantbohrungen sowie für den Erwerb neuer Abbau und Verarbeitungsausrüstung, bei. Bohrungen, die in Bezug zu den Projekten stehen, sind in diesen Angaben nicht enthalten, da solche Ausgaben nicht kapitalisiert werden, sondern als E&E Ausgaben verbucht werden.

Webcast und Telefonkonferenz zur Besprechung der Finanzergebnisse des 2. Quartals 2015

Das Unternehmen wird am 6. August 2015 um 8:00 Uhr Pazifischer Zeit/11:00 Uhr Östlicher Zeit einen Live-Webcast und eine Telefonkonferenz abhalten. Geleitet wird die Telefonkonferenz von Herrn Robert Archer, Präsident und CEO, und Herrn Jim Zadra, CFO und Unternehmenssekretär.

Aktionäre, Analysten, Investoren und Medienvertreter sind eingeladen, an dem Live-Webcast und der Konferenz durch Anmeldung oder eine Einwahl unmittelbar vor Beginn teilzunehmen.

• Live Webcast und Registrierung: www.greatpanther.com

• USA und Kanada (gebührenfrei): (866) 832 4290

• International (gebührenpflichtig): (919) 825 3215

• Zugangscode 87686104

Eine Aufzeichnung des Webcasts wird in der [Investor-Sektion](#) auf der Webseite des Unternehmens ca. eine Stunde nach dem Konferenzgespräch verfügbar sein.

Alle Aktionäre haben die Möglichkeit, eine Druckausgabe der Finanzberichte des Unternehmens kostenlos und auf Anfrage zu erhalten. Sollten Sie es wünschen, Great Panther Silver Finanzberichte als Druckausgabe zu erhalten, dann kontaktieren Sie das Unternehmen bitte kostenfrei unter 1-888-355-1766 oder (604) 608-1766 oder Email info@greatpanther.com

Nicht-IFRS-Kennzahlen

Die Diskussion der Finanzergebnisse in dieser Pressemeldung schließt Verweise zu Bruttogewinn vor nicht-zahlungswirksamen Posten, adjustiertem EBITDA, Cashkosten je zahlbarer Unze Silber, All-In-Sustaining-Kosten je zahlbare Unze Silber ein, die keine IFRS-Kennzahlen sind. Das Unternehmen stellt diese Kennzahlen als zusätzliche Informationen zu den Finanzergebnissen und der Performance des Unternehmens zur Verfügung. Bitte lesen Sie die MD&A des Unternehmens für die 6 Monate, die am 30. Juni endeten, um Definitionen und Abgleiche dieser Kennzahlen gegenüber den Finanzergebnissen des Unternehmens zu erhalten.

Über Great Panther

[Great Panther Silver Limited](#) ist ein primäres Silberproduktions- und Explorationsunternehmen, das an der Toronto Stock Exchange unter dem Kürzel GPR und an der NYSE MKT unter dem Kürzel GPL gelistet ist. Die Aktivitäten des Unternehmens sind derzeit auf den Abbau von Edelmetallen in seinen beiden zu 100% eigene Minen, dem Guanajuato-Minenkomplex, der die San-Ignacio-Satellitenmine einschließt, und Topia in Durango, fokussiert. Das Unternehmen hat kürzlich eine 2-Jahres-Optionsvereinbarung zum Erwerb von 100% der Anteile am Coricancha Minenkomplex in den Zentral-Anden von Peru unterzeichnet und hält jetzt, durch den Erwerb von Cangold Limited, eine Optionsvereinbarung zum Erwerb von 100% der Anteile an dem im fortschrittlichen Stadium befindlichen Guadalupe de los Reyes Projekt in Mexiko.

Robert A. Archer, Präsident & CEO
1-888-355-1766 FREE

Warnung bezüglich vorausschauender Aussagen

Diese Meldung enthält vorausschauende Aussagen im Sinne des US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 und vorausschauende Informationen im Sinne des Securities Act (Ontario) (zusammen "vorausschauende Aussagen"). Zu solchen vorausschauenden Aussagen können unter anderem die Produktionspläne bei den Minen Guanajuato und Topia in Mexiko, die Pläne für die Exploration der anderen Liegenschaften in Mexiko, das gesamte wirtschaftliche Potential der Liegenschaften und der Zugang zu angemessener Finanzierung gehören. Zudem können sie bekannte und unbekannt Risiken, Unsicherheiten und andere Faktoren beinhalten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistung und Errungenschaften von den in solchen vorausschauenden Aussagen angekündigten oder implizierten deutlich abweichen. Zu solchen Faktoren zählen unter anderem Risiken und Unsicherheiten im Zusammenhang mit möglichen politischen Risiken bei Operationen des Unternehmens in ausländischen Rechtssystemen, Unsicherheiten bei den Schätzungen zu Produktion und Kosten und mögliche unerwartete Kosten und Ausgaben, physische Risiken im Bergbau, Währungsschwankungen, Schwankungen bei den Preisen für Silber, Gold und Basismetalle, der Abschluss von wirtschaftlichen Bewertungen, Änderungen der Projektparametern bei der Optimierung der Pläne, die Unzugänglichkeit oder das Scheitern beim

fristgerechten Abschluss einer angemessenen Finanzierung sowie andere Risiken und Unsicherheiten, darunter auch die im Jahresbericht des Unternehmens für das am 31. Dezember 2014 geendete Jahr und in den bei der Canadian Securities Administrators eingereichten und unter www.sedar.com verfügbaren Berichte wesentlicher Änderungen und in den bei der Securities and Exchange Commission eingereichten und unter www.sec.gov einzusehenden Berichte auf Form 40-F und Form 6-K.

Für den Inhalt der Pressemitteilung ist allein die Gesellschaft verantwortlich. Sie wurde weder von der TSX-Venture Exchange, noch von einem Dritten geprüft. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung: für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten sie die englische Originalmeldung auf www.sedar.com bzw. www.sec.gov oder auf der Firmenwebsite! ([zur Meldung](#))

Weitere Informationen erhalten Sie bei:

Great Panther Silver Ltd.
Spiros Cacos
Direktor Investor Relations
+1-604-638-8955 oder gebührenfrei: 1-888-355-1766
scacos@greatpanther.com
www.greatpanther.com

Deutsche Anleger:
Metals& Mining Consult Ltd.
Tel.: 03641 / 597471

GREAT PANTHER SILVER LIMITED
Konsolidierter Zwischen-Ausweis der Finanzposition
(in tausend kanadischen Dollars)
30. Juni 2015 und 31. Dezember 2014 (ungeprüft)

	June 30, 2015	December 31, 2014
Assets		
Current assets:		
Cash and cash equivalents	\$ 19,432	\$ 17,968
Trade and other receivables	12,339	10,697
Income taxes recoverable	93	170
Inventories	6,901	8,928
Other current assets	1,252	750
	40,017	38,513
Non-current assets:		
Mineral properties, plant and equipment	23,201	29,770
Exploration and evaluation assets	8,305	3,081
Intangible assets	239	366
Deferred tax asset	285	71
	\$ 72,047	\$ 71,801
Liabilities and Shareholders' Equity		
Current liabilities:		
Trade and other payables	\$ 6,075	\$ 5,606
Non-current liabilities:		
Reclamation and remediation provision	2,815	3,378
Deferred tax liability	3,772	4,088
	12,662	13,072
Shareholders' equity:		
Share capital	125,646	124,178
Reserves	10,618	10,298
Deficit	(76,879)	(75,747)
	59,385	58,729
	\$ 72,047	\$ 71,801

GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Zwischen-Ausweis des Gewinns

(in tausend kanadischen Dollars, außer Angaben je Aktie)

Für die drei und sechs Monate, die am 30. Juni 2015 und 2014 endeten (ungeprüft)

	For the three months ended June 30,		For the six months ended June 30,	
	2015	2014	2015	2014
Revenue	\$ 19,183	\$ 14,465	\$ 39,434	\$ 27,345
Cost of sales				
Production costs	12,470	12,038	26,068	21,647
Amortization and depletion	5,010	3,911	11,010	7,545
Share-based compensation	35	45	163	100
	17,515	15,994	37,241	29,292
Gross profit (loss)	1,668	(1,529)	2,193	(1,947)
General and administrative expenses				
Administrative expenses	1,587	1,739	3,661	3,292
Amortization and depletion	61	77	125	160
Share-based compensation	115	38	214	99
	1,763	1,854	4,000	3,551
Exploration and evaluation expenses				
Exploration and evaluation, and development expenses	953	518	1,868	2,119
Share-based compensation	88	17	145	32
	1,041	535	2,013	2,151
	(1,136)	(3,918)	(3,820)	(7,649)
Finance and other (expense) income				
Interest income	87	64	226	146
Finance costs	(47)	(38)	(67)	(76)
Foreign exchange (loss) gain	(3,837)	(2,837)	2,129	937
Other income (expense)	32	43	58	(618)
	(3,765)	(2,768)	2,346	389
Loss before income taxes	(4,901)	(6,686)	(1,474)	(7,260)
Income tax expense				
Current expense	70	13	225	180
Deferred expense (recovery)	(249)	(2,207)	(567)	(2,346)
	(179)	(2,194)	(342)	(2,166)
Net loss for the period	\$ (4,722)	\$ (4,492)	\$ (1,132)	\$ (5,094)
Other comprehensive income (loss), net of tax				
<i>Items that are or may be reclassified subsequently to net income (loss):</i>				
Foreign currency translation	1,847	464	(207)	32
Change in fair value of available-for-sale financial assets, net of tax	-	2	-	6
	1,847	466	(207)	38
Total comprehensive loss for the period	\$ (2,875)	\$ (4,026)	\$ (1,339)	\$ (5,056)
Loss per share				
Basic	\$ (0.03)	\$ (0.03)	\$ (0.01)	\$ (0.04)
Diluted	\$ (0.03)	\$ (0.03)	\$ (0.01)	\$ (0.04)

GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Zwischen-Ausweis des Cashflows

(in tausend kanadischen Dollars)

Für die drei und sechs Monate, die am 30. Juni 2015 und 2014 endeten (ungeprüft)

	Three months ended June 30,		Six months ended June 30,	
	2015	2014	2015	2014
Cash flows from operating activities				
Net loss for the period	\$ (4,722)	\$ (4,492)	\$ (1,132)	\$ (5,094)
Items not involving cash:				
Amortization and depletion	5,071	3,988	11,135	7,705
Unrealized foreign exchange loss (gain)	3,406	2,327	(1,410)	(748)
Income tax (recovery) expense	(179)	(2,194)	(342)	(2,166)
Accretion on reclamation and remediation provision	10	38	30	76
Share-based compensation	238	100	522	231
Other (income) expense	(49)	-	(188)	646
Other non-cash items	-	(79)	-	(326)
	3,775	(312)	8,615	324
Interest received	11	64	60	126
Income taxes paid	(219)	(75)	(278)	(159)
	3,567	(323)	8,397	291
Changes in non-cash working capital:				
Decrease (increase) in trade and other receivables	1,127	(2,908)	(1,823)	972
Decrease in income taxes recoverable	135	163	58	329
Decrease in inventories	936	824	1,030	399
Decrease (increase) in other current assets	82	(142)	(477)	(896)
(Decrease) increase in trade and other payables	(341)	1,051	164	(1,209)
Net cash from (used in) operating activities	5,506	(1,335)	7,349	(114)
Cash flows from investing activities:				
Additions to intangible assets	-	(18)	-	(18)
Additions to mineral properties, plant and equipment	(2,160)	(1,988)	(3,485)	(4,153)
Acquisition of Cangold	(62)	-	(994)	-
Additions to exploration and evaluation assets – Coricancha Mine Complex	(2,157)	-	(2,157)	-
Net cash used in investing activities	(4,379)	(2,006)	(6,636)	(4,171)
Cash flows from financing activities:				
Proceeds from exercise of options	-	158	9	438
Net cash from financing activities	-	158	9	438
Effect of foreign currency translation on cash and cash equivalents	(389)	(432)	742	132
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	738	(3,615)	1,464	(3,715)
Cash and cash equivalents, beginning of period	18,694	21,660	17,968	21,760
Cash and cash equivalents, end of period	\$ 19,432	\$ 18,045	\$ 19,432	\$ 18,045

Dieser Artikel stammt von Rohstoff-Welt.de

Die URL für diesen Artikel lautet:

<https://www.rohstoff-welt.de/news/54996--Great-Panther-Silver-gibt-die-Finanzergebnisse-des-2.-Quartals-2015-bekannt.html>

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere [AGB/Disclaimer!](#)

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2026. Es gelten unsere [AGB](#) und [Datenschutzrichtlinien](#).