

# Great Panther Silver meldet die Finanzergebnisse des 1. Quartals 2017

04.05.2017 | [IRW-Press](#)

Vancouver, British Columbia, 03. Mai 2017. [Great Panther Silver Ltd.](#) (TSX: GPR; NYSE MKT: GPL; WKN: A0Y H8Q) ("Great Panther"; oder das "Unternehmen") gab heute seine Finanzergebnisse für die am 31. März 2017 geendeten drei Monate bekannt. Die volle Version des zusammengefassten Finanzausweises des Unternehmens und die Diskussion und Analyse des Managements ("MD&A") können auf der Webseite des Unternehmens unter [www.greatpanther.com](http://www.greatpanther.com) oder bei SEDAR unter [www.sedar.com](http://www.sedar.com) eingesehen werden. Alle Aktionäre können eine Kopie der vollständigen, geprüften Finanzausweise auf Anfrage und kostenlos erhalten. Alle Finanzinformationen werden in Übereinstimmung mit IFRS aufgestellt, es sei denn, es ist im Abschnitt Nicht-IFRS Kennzahlen angegeben.

Great Panther begann zum 3. Quartal 2016 mit der Veröffentlichung seiner Finanzergebnisse in US Dollars. Dementsprechend sind alle Dollarangaben in dieser Veröffentlichung und den zugehörigen Finanz-Ausweisen und MD&A in US Dollars ("USD"), es sei denn es ist anders angegeben. Perioden vor dem 3. Quartal 2016 wurden in kanadischen Dollars ("CAD") veröffentlicht und in USD erneut aufgestellt, wobei der Wechselkurs vom 1. Juli 2016 von CAD/USD von 1,3052 verwendet wurde.

"Ich freue mich, einen deutlichen Anstieg des Nettogewinns im 1. Quartal 2017 zu melden", sagte Robert Archer, Präsident & CEO. "Das ist besonders bemerkenswert, weil wir die Verarbeitung bei Topia ausgesetzt hatten, um die Anlagenverbesserungen und den Übergang zur neuen Tailings-Anlage abzuschließen und wir deshalb während des Quartals nur geringe Produktion von Topia hatten. Die Verbesserungen bei Topia wurden unter Kostenvoranschlag abgeschlossen und die Inbetriebnahme der Anlage soll Mitte Mai abgeschlossen sein. Great Panther bleibt darauf fokussiert, von Wachstumsmöglichkeiten zu profitieren und hatte am Ende des 1. Quartals 2017 69,3 Mio. \$ an Netto-Betriebskapital, darunter 53,2 Mio. \$ in bar und kurzfristigen Anlagen. Das Unternehmen hat keine Schulden."

Great Panther meldet einen Nettogewinn von 3,0 Mio.\$ im 1. Quartal 2017, verglichen mit einem Nettoverlust von 3,4 Mio. \$ in der gleichen Periode 2016. Verbesserte Metallpreise und günstige Wechselkurse haben den Einfluss von niedrigerem Produktions- und Verkaufsvolumen in Verbindung mit der vorübergehenden Aussetzung der Verarbeitung bei Topia ausgeglichen. Das Unternehmen verbuchte außerdem einen nicht-barwirksamen Währungsgewinn von 1,8 Mio. \$, der hauptsächlich mit Forward-Kontrakten in mexikanischen Peso ("MXN") zusammenhängt.

Die Cashkosten je zahlbare Unze Silber ("Cashkosten") von 3,54 \$ im 1. Quartal 2017 lagen unter der Kostenvorgabe des Unternehmens für das Gesamtjahr 2017 und sie sanken um 16% bzw. 39% gegenüber dem 1. Quartal und dem 4. Quartal 2016. Die All-In Sustaining Kosten je zahlbare Unze Silber ("AISC") des 1. Quartals 2017 beliefen sich auf 19,55 \$ und lagen damit über der Vorgabe für 2017, da das Unternehmen ein Einfluss der Investitionen und der fixen Overhead-Kosten in Zusammenhang mit dem Bau der Topia Tailings-Filtrations-Anlage, der Phase II Anlage und der Anlagenverbesserungen (das "Topia Projekt") zu verkräften hatte. Während dieser Zeit war die Verarbeitung bei Topia angehalten. Da das Topia Projekt jetzt im Wesentlichen abgeschlossen ist, sollen die AISC über den Rest des Jahres 2017 sinken, so dass das Unternehmen vom Erreichen seiner Vorgabe für 2017 (siehe Abschnitt Ausblick) ausgeht.

## Höhepunkte des 1. Quartals 2017 im Vergleich zum 1. Quartal 2016, es sei denn anders angegeben:

- Die Verarbeitung bei Topia war während des 1. Quartals 2017 ausgesetzt, um die Anlagenverbesserungen und den Übergang zur neuen Tailings-Handhabungs- und Lagerungsanlage zu bewerkstelligen. Zum Datum dieser Pressemeldung steht die letzte Genehmigung für die Neue Tailingsanlage ("TSF") noch aus und ist mit gewisser Unsicherheit behaftet;
- Die Metallproduktion sank um 28% auf 730.186 oz Ag;
- Die Silberproduktion sank um 32% auf 366.435 oz Silber;
- Die Goldproduktion sank um 8% auf 5.178 oz;
- Die Cashkosten sanken um 16% auf 3,54 \$;
- Die Cashkosten je oz Ag stiegen um 5% auf 10,99 \$;
- Die AISC stiegen 10,30 \$ auf 19,55 \$;
- Der Umsatz sank um 13% auf 12,4 Mio. \$;
- Die operativen Gewinne aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten betragen 5,4 Mio. \$,

ein Rückgang um 8%;

• Das adjustierte EBITDA lag bei 2,1 Mio. \$, verglichen mit 2,9 Mio. \$;

• Der Nettogewinn betrug 3,0 Mio. \$, verglichen mit einem Nettoverlust von 3,4 Mio. \$;

• Der operative Cashflow vor Änderungen im nicht barwirksamen Netto-Betriebskapital betrug 0,9 Mio. \$, verglichen mit 3,1 Mio. \$;

• Barmittel und kurzfristige Anlagen sanken zum 31. März 2017 auf 53,2 Mio. \$ gegenüber 56,7 Mio. \$ per 31. Dezember 2016,

• Das Netto-Betriebskapital stieg zum 31. März 2017 auf 69,3 Mio. \$, verglichen mit 66,6 Mio. \$ am 31. Dezember 2016.

## Operative und finanzielle Ergebniszusammenfassung

|  | Q1 2017  | Q1 2016   | Änderung | Q4 2016  | Änderung |
|--|----------|-----------|----------|----------|----------|
| <b>OPERATIVE ERGEBNISSE</b>                              |          |           |          |          |          |
| Vermahlene Tonnen (ohne Fremdverarbeitung)               | 82.656   | 88.683    | -7%      | 92.869   | -11%     |
| Produzierte oz Silberäquivalent ("oz AgAq") <sup>1</sup> | 730.186  | 1.009.828 | -28%     | 883.772  | -17%     |
| Silberproduktion oz                                      | 366.435  | 539.472   | -32%     | 460.571  | -20%     |
| Goldproduktion oz  | 5.178    | 5.599     | -8%      | 5.206    | -1%      |
| Zahlbare oz Silber                                       | 344.995  | 478.098   | -28%     | 488.428  | -29%     |
| Verkaufte oz Silberäquivalent ("oz AgAq")                | 680.984  | 846.313   | -20%     | 883.348  | -23%     |
| Kosten je vermahlene Tonne <sup>2</sup>                  | \$ 88    | \$ 95     | -7%      | \$ 86    | 2%       |
| Cashkosten <sup>2</sup>                                  | \$ 3,54  | \$ 4,20   | -16%     | \$ 5,83  | -39%     |
| Cashkosten je oz AgAq <sup>2</sup>                       | \$ 10,99 | \$ 10,49  | 5%       | \$ 10,48 | 5%       |
| AISC <sup>2</sup>  | \$ 19,55 | \$ 9,25   | 111%     | \$ 16,44 | 19%      |
| AISC je oz AgAq <sup>2</sup>                             | \$ 19,10 | \$ 13,35  | 43%      | \$ 16,35 | 17%      |

| (in 000, es sei denn anders angegeben)   | Q1 2017   | Q1 2016    | Änderung | Q4 2016    | Änderung |
|--|-----------|------------|----------|------------|----------|
| <b>FINANZERGEBNISSE</b>  |           |            |          |            |          |
| Umsatz   | \$ 12.371 | \$ 14.139  | -13%     | \$ 12.515  | -1%      |
| Op. Gewinn aus dem Minenbetrieb vor unbaren Posten <sup>2</sup>                | \$ 5.445  | \$ 5.935   | -8%      | \$ 4.476   | 22%      |
| Op. Gewinn aus dem Minenbetrieb  | \$ 4.662  | \$ 4.710   | -1%      | \$ 2.411   | 93%      |
| Nettoverlust   | \$ 3.040  | \$ (3.418) | 189%     | \$ (1.498) | 303%     |
| Adjustiertes EBITDA <sup>2</sup>   | \$ 2.134  | \$ 2.860   | -25%     | \$ 1.376   | 55%      |
| Operativer Cashflow vor nicht-barwirksamen Änderungen im Netto-Betriebskapital | \$ 894    | \$ 3.065   | -71%     | \$ 1.119   | -20%     |
| Barmittel und kfr. Anlagen am Periodenende                                     | \$ 53.158 | \$ 13.010  | 309%     | \$ 56.662  | -6%      |
| Netto-Betriebskapital am Periodenende  | \$ 69.281 | \$ 27.224  | 154%     | \$ 66.560  | 4%       |
| Durchschnittlich realisierter Silberpreis <sup>3</sup>                         | \$ 19,33  | \$ 16,19   | 19%      | \$ 14,99   | 29%      |
| Verlust je Aktie – basis und verwässert  | \$ 0,02   | \$ (0,02)  | 200%     | \$ (0,01)  | 300%     |

1 Auf Silberäquivalent-Unzen wird im ganzen Dokument verwiesen. Für 2017 werden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 70:1 und Ratios von 1:0,0559 und 1:0,0676 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet und auf den relevanten Metallinhalt im betrieblich produzierten oder zu produzierende oder verkauften Konzentrat angewandt. Im Vergleich dazu wurden 2016 AgÄq Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 70:1 und Ratios von 1:0,0504 und 1:0,0504 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet und auf den relevanten Metallinhalt im betrieblich produzierten oder zu produzierende oder verkauften Konzentrat angewandt..

2 Das Unternehmen hat die nicht IFRS-konformen Performance-Kennzahlen Kosten je vermahlene Tonne, Cashkosten, Cashkosten je oz AgÄq, AISC, AISC je oz AgÄq, operative Gewinne aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten und adjustiertes EBITDA im gesamten Dokument verwendet. Siehe Absatz

*"Nicht IFRS Kennzahlen" in der MD&A für eine Erklärung dieser Kennzahlen und einen Abgleich mit den vom Unternehmen gemeldeten Finanzergebnisse gemäß IFRS. Da es sich um keine standardisierten Kennzahlen handelt, können sie nicht vergleichbar sein mit ähnlich bezeichneten Kennzahlen, die von anderen verwendet werden.*

*3 Durchschnittlich realisierter Silberpreis vor Verarbeitung, Raffinerungs- und Schmelzkosten.*

## Topia Update

Das Unternehmen hat die Bestätigung von SEMARNAT (die mexikanische Umwelt-Genehmigungsbehörde) für die Genehmigung der Phase II TSF bis Ende April 2017 erwartet. Das Unternehmen war nicht in der Lage, eine von SEMARNAT verlangte Forderung als Bedingung für die Genehmigung zu erfüllen. SEMARNAT hat die Genehmigung nicht formell abgelehnt und das Unternehmen arbeitet mit den Behörden und Beteiligten, um den Genehmigungsprozess abzuschließen, doch kann die Nichterfüllung der Bedingung dazu führen, dass SEMARNAT die Genehmigung versagt. In der Zwischenzeit läuft die Inbetriebnahme der verbesserten Verarbeitungsanlage weiter unter Nutzung der Phase I TSF, während das Unternehmen an der Lösung der Situation mit der Phase II TSF arbeitet. Während das Unternehmen in der Lage sein kann, die notwendige Genehmigung ohne größere Unterbrechung des Betriebs zu erhalten, so merkt es an, dass es ein beträchtliches Risiko gibt, die von SEMARNAT auferlegte Bedingung nicht einzuhalten oder zufriedenstellende Alternativen zu finden. Das Unternehmen weist darauf hin, dass es die Phase I TSF nur für eine begrenzte Zeit von einigen Wochen weiternutzen kann und eine Verzögerung beim Erhalt der Genehmigung darüber hinaus oder ein völliges Versagen der Genehmigung wahrscheinlich zur Schließung des Topia Betriebs führt.

## Betrachtung der Finanzergebnisse

Der Umsatz ging im 1. Quartal 2017 gegenüber dem 1. Quartal 2016 um 13% zurück. Dies lag hauptsächlich am 20%igen Rückgang des Metall-Verkaufsvolumens, das sich aus der Verringerung der Metallproduktion ergab. Der Rückgang beim Verkaufsvolumen reduzierte den Umsatz um 2,5 Mio. \$ gegenüber dem 1. Quartal 2016. Außerdem enthielt der Umsatz des 1. Quartals 2016 einen Effekt von 0,6 Mio. \$ aus günstigen Wechselkursen, der nicht wiederkehrte, da ab 1. Juli 2016 die Berichtswährung auf US Dollar umgestellt wurde. Diese negativen Faktoren wurden teilweise ausgeglichen von einem positiven Einfluss in Höhe von 0,8 Mio. \$ von höheren realisierten Edelmetallpreisen, wie man an der Tabelle oben sieht. Außerdem waren die Kosten für Schmelze und Raffinierung, die gegen den Umsatz gerechnet werden, gegenüber dem gleichen Quartal des letzten Jahres um 0,6 Mio. \$ niedriger.

Die Produktionskosten des 1. Quartals 2017 sanken im Vergleich zum 1. Quartal 2016 um 16%. Der Rückgang der Produktionskosten lag hauptsächlich an der 20%igen Reduktion des Metall-Verkaufsvolumens, was einen Einfluss von 1,6 Mio. \$ ausübte. Dieser Faktor wurde zum Teil durch die Erhöhung der Stück-Produktionskosten, was sich in der 5% Erhöhung der Cashkosten je oz Ag&Au während des 1. Quartals 2017 widerspiegelt.

Der operative Gewinn aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten sank gegenüber dem 1. Quartal 2016 um 0,5 Mio. \$, da der Umsatz um 1,8 Mio. \$ sank und das den Einfluss der um 1,3 Mio. \$ gesunkenen Produktionskosten, die mit dem geringeren Volumen zusammenhängen, übertraf.

Die Abschreibung und Absetzung sank gegenüber dem 1. Quartal 2016 um 0,5 Mio. \$, da die Phase I TSF bei Topia am Ende des 4. Quartals 2016 voll abgeschrieben war.

Ausgaben für Gemein- und Verwaltungskosten ("G&A") im 1. Quartal 2017 erhöhten sich um 8% gegenüber der gleichen Periode 2016, was hauptsächlich an den höheren Berichtskosten und Honoraren lag.

Die Ausgaben für Exploration, Bewertung und Entwicklung ("EE&D") erhöhten sich gegenüber dem 1. Quartal 2016 um 0,1 Mio. \$ und das lag hauptsächlich an verstärkten Explorationsbohrungen bei San Ignacio und einer Erhöhung der Kosten in Verbindung mit Unternehmensentwicklungsaktivitäten. Diese Faktoren wurden teilweise ausgeglichen durch eine Reduktion bei den Ausgaben für den Coricancha Minenkomplex (der "CMC") während des 1. Quartals 2017.

Finanzen und sonstige Erträge summierten sich auf 2,0 Mio. \$, verglichen mit Finanzen und sonstigen Aufwendungen von 4,7 Mio. \$ im 1. Quartal 2016. Die Veränderung lag primär an Währungsgewinnen und -verlusten, da das Unternehmen während des 1. Quartals 2017 einen Währungsgewinn von 1,8 Mio. \$ verbuchte und im 1. Quartal 2016 einen Währungsverlust von 4,7 Mio. \$.

Der Netto-Ertragsteueraufwand des 1. Quartals 2017 von 0,1 Mio. \$ war überwiegend auf eine Rückstellung

für mexikanische Quellensteuern zurückzuführen.

Der Nettogewinn des 1. Quartals 2017 belief sich auf 3,0 Mio. \$ gegenüber einem Nettoverlust von 3,4 Mio. \$ im 1. Quartal 2016. Die Verbesserung des Nettogewinns lag primär an einer Erhöhung um 6,7 Mio. \$ bei Finanzen und sonstigen Erträgen, teilweise vermindert um die Erhöhung von 0,1 Mio. \$ bei den G&A Ausgaben und einer Erhöhung von 0,1 Mio. \$ bei den EE&D Ausgaben.

Das adjustierte EBITDA sank im 1. Quartal 2017 um 0,7 Mio. \$ gegenüber der gleichen Periode 2016. Der Rückgang spiegelt den 0,5 Mio. \$ Rückgang beim operativen Gewinn aus dem Minenbetrieb vor nicht barwirksamen Posten, eine Erhöhung von 0,1 Mio. \$ bei den G&A Ausgaben vor nicht barwirksamen Posten sowie die Erhöhung von 0,1 Mio. \$ der EE&D Ausgaben wider.

Für weitere Details der Finanzergebnisse wird auf die MD&A des Unternehmens der am 31. März 2017 geendeten drei Monate verwiesen.

### **Cashkosten und All-In Kosten**

Die Cashkosten lagen im 1. Quartal 2017 bei 3,54 \$, ein Rückgang um 16% gegenüber dem 1. Quartal 2016. Der Rückgang bei den Cashkosten lag primär am Fehlen von Verkäufen des kostenintensiveren Topia-Betriebes während des 1. Quartals 2017, ergänzt vom Einfluss des stärkeren US Dollars im Vergleich zum MXN. Dies hatte den Einfluss der Reduktion der Cash-Betriebskosten in US Dollar.

Die AISC des 1. Quartals 2017 erhöhten sich gegenüber dem 1. Quartal 2016 um 10,30 \$ auf 19,55 \$. Die Zunahme lag primär an der Erhöhung der Investitionen in Zusammenhang mit dem Topia Projekt. Außerdem führte die geringere Anzahl zahlbarer Unzen Silber wegen der Aussetzung der Verarbeitung bei Topia zu einer Zunahme der Ausgaben für Erhaltungskapital auf Basis je zahlbare Unze Silver. Darüber hinaus hatte das Unternehmen höhere Erhaltungs-EE&D-Ausgaben sowie G&A Ausgaben. Diese Faktoren wurden teilweise durch die oben beschriebene Reduktion der Cashkosten ausgeglichen.

Es wird auf den Abschnitt der Nicht-IFRS Kennzahlen in der MD&A für die am 31. März 2017 geendeten drei Monate für eine weitere Diskussion der Cashkosten und AISC und für einen Abgleich mit den unter IFRS berichteten Finanzergebnissen des Unternehmens verwiesen.

### **Barmittel, kurzfristige Anlagen und Betriebskapital zum 31. März 2017**

Am 31. März 2017 verfügte das Unternehmen über Barmittel und kurzfristige Anlagen von 53,2 Mio. \$, verglichen mit 56,7 Mio. \$ am 31. Dezember 2016. Das Unternehmen hat keine Schulden.

Barmittel und kurzfristige Anlagen sanken in den ersten drei Monaten 2017 um 3,5 Mio. \$, was primär an der Erhöhung von 3,4 Mio. \$ beim nicht-barwirksamen Betriebskapital und den 1,8 Mio. \$ lag, die in Mineralprojekte, Anlage und Ausrüstung investiert wurden. Dieser Barmittelabfluss wurde teilweise ausgeglichen durch den Barmittelzufluss aus den betrieblichen Aktivitäten vor Änderungen im nicht barwirksamen Betriebskapital von 0,9 Mio. \$ und Erlösen aus der Ausübung von Aktienoptionen von 0,8 Mio. \$.

Am 31. März 2017 verfügte das Unternehmen über ein Netto-Betriebskapital von 69,3 Mio. \$, verglichen mit 66,6 Mio. \$ am 31. Dezember 2016. Die Zunahme von 2,7 Mio. \$ in den ersten drei Monaten 2017 lag primär an einem Gewinn von 1,7 Mio. \$ aus MXN Währungs-Forward-Kontrakten, dem operativen Cashflow vor Änderungen im nicht barwirksamen Betriebskapital von 0,9 Mio. \$ und den Erlösen aus der Ausübung von Aktienoptionen in Höhe von 0,8 Mio. \$. Der Rest der Erhöhung des Betriebskapitals kam im Wesentlichen durch das Timing von Zahlungen zustande.

### **Ausblick**

Die Vorgaben des Unternehmens für Produktion und Kosten für das am 31. Dezember 2017 endende Jahr bleiben unverändert.

| Produktions- und Cashkosten-Vorgaben       | Q1 2017<br>tatsächlich | FJ 2017 Vorgabe       | FJ 2016<br>tatsächlich |
|--|------------------------|-----------------------|------------------------|
| Unzen Silberäquivalent gesamt <sup>1</sup> | 730.186                | 4.000.000 – 4.100.000 | 3.884.960              |
| Zahlbare Unzen Silver gesamt               | 344.995                | 1.950.000 – 2.000.000 | 2.010.252              |
| Cashkosten (USD) <sup>2</sup>              | \$ 3,54                | \$ 5,00 – \$ 6,00     | \$ 3,65                |
| AISC (USD) <sup>2</sup>                    | \$ 19,55               | \$ 14,00 – \$ 16,00   | \$ 10,99               |

1 Für die Vorgabe 2017 wurden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 70:1 und Ratios von 1:0,0559 und 1:0,0676 für den Preis/oz Silber in US Dollar zu Blei und Zink je Pfund errechnet. Für 2016 wurden Silberäquivalent-Unzen mittels eines Ag:Au Ratios von 70:1 und Ratios von 1:0,0504 für den Preis/oz Silber zu Blei und Zink je Pfund errechnet.

2 Cashkosten und AISC sind nicht IFRS-konforme Kennzahlen. Es wird auf den Absatz der Nicht-IFRS-Kennzahlen in der MD&A des Unternehmens für eine Erklärung dieser Kennzahlen und einen Abgleich mit den vom Unternehmen gemeldeten Finanzergebnisse gemäß IFRS verwiesen. Da es sich um keine standardisierten Kennzahlen handelt, können sie nicht vergleichbar sein mit ähnlich bezeichneten Kennzahlen, die von anderen verwendet werden.

Für den Rest des Jahres 2017 erwartet das Unternehmen eine leichte Zunahme der Cashkosten aufgrund der Wiederaufnahme des Betriebs der Topia Mine, die historisch höhere Cashkosten als der Guanajuato Minenkomplex (der "GMC") hat. Die AISC des 1. Quartals 2017 lagen über der Jahresvorgabe 2017 und über dem Vorjahr wegen der Investitionen in Zusammenhang mit dem Topia Projekt. Die AISC sollen in den kommenden Quartalen sinken, da das Topia Projekt im ersten Quartal im Wesentlichen abgeschlossen wurde.

Es besteht ein Risiko, dass die Produktionsvorgabe beeinträchtigt wird, wenn das Unternehmen nicht in der Lage sein sollte, zeitnah oder überhaupt eine Genehmigung für die Topia Phase II TSF (siehe Diskussion im Abschnitt Topia Update) zu erhalten. In diesem Falle gibt es eine deutliche Änderung bei der erwarteten Produktionsvorgabe. Das Unternehmen wird dem Markt ein Update so bald wie möglich geben.

| Capex und EE&D Ausgaben Vorgabe (in Mio.) | Q1 2017 tatsächlich | FY 2017 Vorgabe | FY 2016 tatsächlich |
|---|---------------------|-----------------|---------------------|
| Investitionen                             | \$ 2,2              | \$ 6,3 – 7,3    | \$ 4,8              |
| EE&D Ausgaben – operative Minen           | \$ 1,1              | \$ 3,5 – 4,5    | \$ 3,0              |

Der Abschluss der Übernahme des CMC in Peru soll vor Ende des 2. Quartals 2017 stattfinden. Sobald die Transaktion komplett ist, plant das Unternehmen weitere Bewertungen der derzeitigen Mine und Verarbeitungsinfrastruktur, ca. 7.800 m Untergrundbohrungen, Umweltstudien und die Initiierung einer vorläufigen Machbarkeitsstudie (PFS). Abhängig vom Ergebnis der PFS soll die Entwicklung hin zum Betrieb im Jahre 2018 beginnen. Ein Ressourcen-Update ist im Gange und soll im 3. Quartal abgeschlossen sein.

Über den Abschluss der Übernahme des CMC in Peru hinaus sucht und bewertet das Unternehmen weitere Übernahmemöglichkeiten, um seine Wachstumsziele zu erfüllen.

### Webcast und Konferenzschaltung zur Diskussion der Finanzergebnisse des 1. Quartals 2017

Great Panther wird einen live Webcast und Konferenzschaltung zur Diskussion der Finanzergebnisse am 04. Mai 2017, um 8:00 Uhr PST abhalten. Geleitet wird die Telefonkonferenz von Herrn Robert Archer, Präsident und CEO, und Herrn Jim Zadra, CFO und Unternehmenssekretär.

Aktionäre, Analysten, Investoren und Medienvertreter sind eingeladen, an dem Live-Webcast und dem Konferenzgespräch durch Anmeldung oder Einwahl kurz vor Beginn teilzunehmen.

&#149; Live Webcast und Registrierung: [www.greatpanther.com](http://www.greatpanther.com)  
 &#149; USA und Kanada (gebührenfrei): +1 (888)394 8218  
 &#149; International (gebührenpflichtig): +1 (719) 325 2213  
 &#149; Konferenz-Nr.: 5046183

Great Panthers archivierten Webcast können Sie in der [Investor-Sektion](#) auf der Webseite des Unternehmens ca. eine Stunde nach dem Konferenzgespräch aufgerufen.

### **Nicht-IFRS-Kennzahlen**

Die Diskussion der Finanzergebnisse in dieser Pressemitteilung schließt Verweise auf operative Gewinne aus dem Minenbetrieb vor nicht zahlungswirksamen Posten, EBITDA, adjustiertes EBITDA, Cashkosten, Cashkosten je zahlbare oz Silberäquivalent, AISC und AISC je oz AgÄq ein. Das Unternehmen stellt diese Kennzahlen als zusätzliche Informationen zu den Finanzergebnisse des Unternehmens und seiner Performance bereit. Es wird auf die MD&A für die am 31. März 2017 geendeten drei Monate verwiesen, um Definitionen und Abgleiche dieser Kennzahlen gegenüber den Finanzergebnissen des Unternehmens zu erhalten.

### **Über Great Panther**

[Great Panther Silver Limited](#) ist ein primäres Silberproduktions- und Explorationsunternehmen, das an der Toronto Stock Exchange unter dem Kürzel GPR und an der NYSE MKT unter dem Kürzel GPL gelistet ist. Die Aktivitäten des Unternehmens sind derzeit auf den Abbau von Edelmetallen in seinen beiden zu 100% eigene Minen, dem Guanajuato-Minenkomplex, der die San-Ignacio-Satellitenmine einschließt, und Topia in Durango, fokussiert. Außerdem hat das Unternehmen einen Vertrag zum Erwerb von 100% der Anteile am Coricancha Minenkomplex in den Zentralanden von Peru unterzeichnet und verfolgt weitere Bergbaugeschäfte in Amerika.

Robert Archer  
Präsident & CEO

### **WARNUNGEN ZUR VORSICHT HINSICHTLICH VORAUSSCHAUENDER AUSSAGEN**

*Diese Meldung enthält vorausschauende Aussagen im Sinne des US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 und vorausschauende Informationen im Sinne des kanadischen Wertpapierrechts (zusammen "vorausschauende Aussagen"). Zu solchen vorausschauenden Aussagen können unter anderem die Produktionspläne seines Guanajuato Minenkomplexes und der Topia Mine in Mexiko, die Fähigkeit der Erfüllung oder des Erhalts der verbleibenden Bedingung zum Erhalt der Genehmigung von SEMARNAT für die Benutzung der Phase II TSF bei Topia, die Exploration der anderen Liegenschaften in Mexiko und Peru, das gesamte wirtschaftliche Potential der Liegenschaften und der Zugang zu angemessener Finanzierung gehören. Zudem können sie bekannte und unbekannte Risiken, Unsicherheiten und andere Faktoren beinhalten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistung und Errungenschaften von den in solchen vorausschauenden Aussagen angekündigten oder implizierten deutlich abweichen. Zu solchen Faktoren zählen unter anderem Risiken und Unsicherheiten im Zusammenhang mit möglichen politischen Risiken bei Operationen des Unternehmens in ausländischen Rechtssystemen, Unsicherheiten bei den Schätzungen zu Produktion und Kosten und mögliche unerwartete Kosten und Ausgaben, Unsicherheiten bei Mineral-Ressourcenschätzungen, physische Risiken im Bergbau, Währungsschwankungen, Schwankungen bei den Preisen für Silber, Gold und Basismetalle, der Abschluss von wirtschaftlichen Bewertungen, Änderungen der Projektparametern bei der Optimierung der Pläne, die Unzugänglichkeit oder das Scheitern beim fristgerechten Abschluss einer angemessenen Finanzierung sowie andere Risiken und Unsicherheiten, darunter auch die im zuletzt eingereichten Jahresbericht des Unternehmens und im Bericht wesentlicher Änderungen beschriebenen, eingereicht bei der Canadian Securities Administrators und verfügbar auf [www.sedar.com](http://www.sedar.com) und die Berichte auf Formular 40-F und Formular 6-K, eingereicht bei der Securities and Exchange Commission und verfügbar unter [www.sec.gov](http://www.sec.gov).*

*Für den Inhalt der Pressemitteilung ist allein die Gesellschaft verantwortlich. Sie wurde weder von der TSX-Venture Exchange, noch von einem Dritten geprüft. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung: für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten sie die englische Originalmeldung auf [www.sedar.com](http://www.sedar.com) bzw. [www.sec.gov](http://www.sec.gov) oder auf der Firmenwebsite! ([zur Meldung](#))*

### **Weitere Informationen erhalten Sie bei:**

Great Panther Silver Ltd.

Spiros Cacos  
 Direktor Investor Relations  
 +1-604-638-8955 oder gebührenfrei: 1-888-355-1766  
 scacos@greatpanther.com  
[www.greatpanther.com](http://www.greatpanther.com)

Deutsche Anleger:  
 Metals& Mining Consult Ltd.  
 Tel.: 03641 / 597471

## GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Ausweis der Finanzposition

(in tausend US Dollars)

Für die 3 Monate per 31. März 2017 und 31. Dezember 2016 (ungeprüft)

|   | March 31,<br>2017 | December 31,<br>2016 |
|---|-------------------|----------------------|
| <b>Assets</b>                               |                   |                      |
| Current assets:                             |                   |                      |
| Cash and cash equivalents                   | \$ 30,076         | \$ 41,642            |
| Short-term deposits                         | 23,082            | 15,020               |
| Trade and other receivables                 | 11,053            | 10,178               |
| Inventories                                 | 7,688             | 5,744                |
| Derivative assets                           | 1,213             | -                    |
| Other current assets                        | 890               | 529                  |
|   | 74,002            | 73,113               |
| Non-current assets:                         |                   |                      |
| Mineral properties, plant and equipment     | 15,680            | 14,096               |
| Exploration and evaluation assets           | 2,112             | 2,112                |
| Intangible assets                           | 22                | 22                   |
| Deferred tax asset                          | 58                | 98                   |
|   | <b>\$ 91,874</b>  | <b>\$ 89,441</b>     |
| <b>Liabilities and Shareholders' Equity</b> |                   |                      |
| Current liabilities:                        |                   |                      |
| Trade and other payables                    | 4,721             | 6,017                |
| Derivative liabilities                      | -                 | 536                  |
| Non-current liabilities:                    |                   |                      |
| Reclamation and remediation provision       | 3,876             | 3,466                |
| Deferred tax liability                      | 1,854             | 2,134                |
|   | 10,451            | 12,153               |
| Shareholders' equity:                       |                   |                      |
| Share capital                               | 129,588           | 128,485              |
| Reserves                                    | 18,107            | 18,115               |
| Deficit                                     | (66,272)          | (69,312)             |
|   | 81,423            | 77,288               |
|   | <b>\$ 91,874</b>  | <b>\$ 89,441</b>     |

## GREAT PANTHER SILVER LIMITED

Konsolidierter Ausweis des Gewinns

(in tausend US Dollars, außer anders angegeben)

Für die 3 Monate per 31. März 2017 und 2016 (ungeprüft)

|   | For the three months ended March 31, |                   |
|---|--------------------------------------|-------------------|
|   | 2017                                 | 2016              |
| Revenue   | \$ 12,371                            | \$ 14,139         |
| Cost of sales   |                                      |                   |
| Production costs  | 6,926                                | 8,204             |
| Amortization and depletion  | 690                                  | 1,187             |
| Share-based compensation  | 93                                   | 38                |
|   | 7,709                                | 9,429             |
| <b>Mine operating earnings</b>  | <b>4,662</b>                         | <b>4,710</b>      |
| General and administrative expenses   |                                      |                   |
| Administrative expenses   | 1,394                                | 1,270             |
| Amortization and depletion  | 17                                   | 53                |
| Share-based compensation  | 191                                  | 159               |
|   | 1,602                                | 1,482             |
| Exploration, evaluation, and development expenses                               |                                      |                   |
| Exploration and evaluation expenses   | 1,123                                | 1,407             |
| Mine development costs  | 825                                  | 450               |
| Share-based compensation  | 8                                    | 20                |
|   | 1,956                                | 1,877             |
| Finance and other income (expense)  |                                      |                   |
| Interest income   | 213                                  | 23                |
| Finance expenses  | (38)                                 | (20)              |
| Foreign exchange gain (loss)  | 1,814                                | (4,707)           |
| Other income  | 7                                    | 18                |
|   | 1,996                                | (4,686)           |
| <b>Income (loss) before income taxes</b>  | <b>3,100</b>                         | <b>(3,335)</b>    |
| Income tax expense  | 60                                   | 83                |
| <b>Net income (loss) for the period</b>   | <b>\$ 3,040</b>                      | <b>\$ (3,418)</b> |
| Other comprehensive income, net of tax  |                                      |                   |
| <i>Items that are or may be reclassified subsequently to net income (loss):</i> |                                      |                   |
| Foreign currency translation  | 29                                   | 2,743             |
| Change in fair value of available-for-sale financial assets, net of tax         | (2)                                  | 3                 |
|   | 27                                   | 2,746             |
| <b>Total comprehensive income (loss) for the period</b>                         | <b>\$ 3,067</b>                      | <b>\$ (672)</b>   |
| Earnings (loss) per share   |                                      |                   |
| Basic and diluted   | \$ 0.02                              | \$ (0.02)         |

**GREAT PANTHER SILVER LIMITED**

Konsolidierter Ausweis des Cashflows

(in tausend US Dollars)

Für die 3 Monate per 31. März 2017 und 2016 (ungeprüft)

|  | Three months ended March 31, |                  |
|--|------------------------------|------------------|
|  | 2017                         | 2016             |
| <b>Cash flows from operating activities</b>                                |                              |                  |
| Net income (loss) for the period   | \$ 3,040                     | \$ (3,418)       |
| Items not involving cash:  |                              |                  |
| Amortization and depletion   | 707                          | 1,240            |
| Unrealized foreign exchange (gains) loss                                   | (1,771)                      | 4,923            |
| Income tax expense   | 60                           | 83               |
| Share-based compensation   | 292                          | 217              |
| Other non-cash items   | (152)                        | 11               |
| Interest received  | 129                          | 13               |
| Interest paid  | (19)                         | -                |
| Income taxes paid  | (1,392)                      | (4)              |
|  | 894                          | 3,065            |
| Changes in non-cash working capital:                                       |                              |                  |
| Increase in trade and other receivables                                    | (329)                        | (1,037)          |
| Increase in inventories  | (1,979)                      | (303)            |
| Increase in other current assets   | (361)                        | (286)            |
| Decrease in trade and other payables                                       | (738)                        | (1,161)          |
| <b>Net cash from operating activities</b>                                  | <b>(2,513)</b>               | <b>278</b>       |
| <b>Cash flows from investing activities:</b>                               |                              |                  |
| Additions to mineral properties, plant and equipment                       | (1,826)                      | (440)            |
| Investments in short-term deposits   | (8,062)                      | -                |
| <b>Net cash used in investing activities</b>                               | <b>(9,888)</b>               | <b>(440)</b>     |
| <b>Cash flows from financing activities:</b>                               |                              |                  |
| Proceeds from exercise of share options                                    | 776                          | 512              |
| <b>Net cash from financing activities</b>                                  | <b>776</b>                   | <b>512</b>       |
| <b>Effect of foreign currency translation on cash and cash equivalents</b> | <b>5€</b>                    | <b>(1,023)</b>   |
| Increase (decrease) in cash and cash equivalents                           | (11,566)                     | (673)            |
| Cash and cash equivalents, beginning of period                             | 41,642                       | 13,684           |
| <b>Cash and cash equivalents, end of period</b>                            | <b>\$ 30,076</b>             | <b>\$ 13,011</b> |

Dieser Artikel stammt von [Rohstoff-Welt.de](http://Rohstoff-Welt.de)

Die URL für diesen Artikel lautet:

<https://www.rohstoff-welt.de/news/61728--Great-Panther-Silver-meldet-die-Finanzergebnisse-des-1.-Quartals-2017.html>

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere [AGB/Disclaimer!](#)

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!

Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2025. Es gelten unsere [AGB](#) und [Datenschutzrichtlinien](#).